



Bokslutkommuniké

SolidX AB (publ)

Maj 2023 – april 2024



Innehålls- förteckning.

3	Finansiell information
4	VD har ordet
6	Periodens höjdpunkter
8	Verksamhetsöversikt
16	Koncernens finansiella rapporter
22	Moderbolagets finansiella rapporter

Finansiell information

Maj 2023 – april 2024

Informationen som presenteras i denna rapport rör SolidX-koncernen om inget annat anges.

+18%

Helåret:
Total ökning i nettoomsättning jämfört med samma period föregående år.

119 060
KSEK

Helåret:
Total nettoomsättning
(100 921 KSEK)

+39%

Q4:
Total ökning i nettoomsättning jämfört med samma period föregående år.

38 022
KSEK

Q4:
Total nettoomsättning
(27 355 KSEK)

A portrait of Filip Alexanderson, a man with light hair and a slight smile, wearing a white button-down shirt and dark trousers. He is standing against a dark background with his hands in his pockets.

Filip Alexanderson
Grundare & VD

“En ökning av
omsättningen
med 39%”

VD Filip Alexanderson kommenterar

Jag summerar ännu ett framgångsrikt räkenskapsår för SolidX med stor affärstillväxt i tuff marknad. Det fjärde kvartalet visade en fortsatt stark efterfrågan och resulterade i en imponerande ökning av vår nettoomsättning med hela 39 procent jämfört med föregående jämförelseperiod. Vi har även på helåret åter igen nått en historisk nettoomsättning, norr om 119 miljoner kronor, en ökning med 18%.

Vi noterar i fjärde kvartalet och på helåret en försvagning i resultatet, detta beroende på att vi inte tagit in externt kapital och därav själva bekostat de återinvesteringar som krävts för att bibehålla den höga organiska tillväxt som vi haft. På sikt kan vi förvänta oss att åtminstone få upp vinstmarginalen till forna siffror, ha is i magen, så länge vi har fullt fokus på tillväxt och att ni vet potentialen i vår vinstmarginal så är jag nöjd.

Vårt långsiktiga mål är att nå en nettoomsättning på över 1 miljard kronor. På medellång sikt strävar vi efter en årlig nettoomsättningstillväxt på cirka 50-100 %. Dessa mål harmoniserar väl med vår strategi, som innefattar organisk tillväxt, strategiska företagsförvärv både inom och utanför Sverige.

Nyligen har vi tilldelats fem anbudsområden inom IT- konsulttjänster i en offentlig upphandling som vi vann med Svealandstrafiken. Genom att delta i offentliga upphandlingar inom offentlig sektor tar vi SolidX till nästa nivå.

Jag vill tacka alla medarbetare och kunder som tror på oss och uppskattar vad vi gör och ständigt utmanar oss att bli ännu bättre. Vi är fortfarande bara i början av vår resa och vårt fokus på att vara den bästa arbetsgivaren för konsulter förblir orubbat.

Vi uppskattar det förtroende som ni, våra aktieägare fortsätter att visa för våra ambitiösa planer. Jag ser med stor förväntan fram emot det kommande året när vi tillsammans fortsätter bygga en framgångsrik och positiv framtid för SolidX.

Filip Alexanderson
Grundare & VD

Periodens höjdpunkter

Väsentliga händelser under första kvartalet

- Den 10 maj 2023 summerar Filip Alexanderson SolidX:s tillväxtplaner i intervju med Börsvärlden. SolidX siktar på att uppnå en årlig nettoomsättningstillväxt på 50-100 procent på medellång sikt, med ett mål på långt sikt att nå 1 miljard i nettoomsättning genom organisk tillväxt och strategiska förvärv. Under de senaste tolv månaderna har SolidX fördubblat sina siffror sett till omsättning, vinst och antalet anställda. Nu befinner sig SolidX i en expansiv fas med fokus på tillväxt och expansion, både inom och utanför Sverige.
- Den 25 maj 2023 presenterade SolidX en uppdatering om Bolagets utveckling för maj. Bolaget har signerats totalt sex nya konsultavtal som kommer bidra SolidX:s förmåga att leverera kompetenta IT-konsulter till Bolagets kundbas. SolidX är fortsatt fokuserade på att bibehålla en hög tillväxttakt och med en fortsatt god förmåga att attrahera nya konsulter befinner sig Bolaget väl positionerat för fortsatt god tillväxt.
- Den 20 juni 2023 presenterade SolidX att Bolaget har uppnått sin finansiella målsättning om en årlig nettoomsättningstillväxt på 50-100 procent. Under våren uppdaterade SolidX sina finansiella målsättningar på medellång och lång sikt. Idag kan Bolaget konstatera att målet för den årliga nettoomsättningstillväxten har uppnåtts, med en redovisad nettoomsättning på 100 921 kSEK vilket motsvarar en tillväxt om 58 procent.
- Den 22 juni 2023 presenterade SolidX en uppdatering för juni och meddelar att Bolaget har signerat sju nya konsultavtal. De nya konsulterna förväntas generera årliga intäkter om cirka 10,4 miljoner kronor, motsvarande en årlig vinst om cirka 2,5 miljoner kronor efter personalkostnader och bonusar.
- Den 14 juli 2023 meddelade SolidX att dotterbolaget SolidX Care AB har ingått ett nytt direktavtal med ett sjukhus på Region Hovestaden. Därutöver har även SolidX Care anställt en överläkare för att arbeta på det nya sjukhuset. Avtalet träder i kraft den 12 september 2023 och sträcker sig över 12 månader med option till förlängning. Den nya konsulten förväntas generera en årlig intäkt om cirka 2,6 MSEK.
- Den 25 juli 2023 meddelade SolidX att Bolaget tecknat ett ramavtal med ett statligt bolag. Ramavtalet avser fem anbudsområden i en offentlig upphandling av IT-konsulttjänster som gäller ett år med option för totalt fyra år. SolidX kommer att ha möjlighet att leverera konsulter inom delområdena Applikationsexperten, Systemutvecklare, Tekniker Lösningsexpert/arkitekt

och kravanalytiker. Upphandlingen har ett maximalt avtalsvärde om cirka 40 miljoner kronor för SolidX och en takvolym om 25 000 timmar där SolidX har tilldelats avtal med rangordning 1 av totalt 3 som skrivit kontrakt. Avtalet omfattar en inledande period om ett år med möjlighet till förlängning med ytterligare tre år till. Sammanlagt har sex IT-leverantörer konkurrerat om dessa anbudsområden varpå SolidX tilldelats första plats på samtliga anbudsområden som SolidX ansökte om. Upphandlingen har ett sammanlagt maximalt ordervärde om cirka 40 miljoner kronor och en takvolym om 25 000 timmar som kommer fördelas på dessa fyra år.

Väsentliga händelser under andra kvartalet

- Den 25 augusti 2023 offentliggjorde SolidX årsredovisning för perioden maj 2022-april 2023.
- Den 4 september meddelade SolidX att Bolaget blivit kvalificerade som leverantör till Domstolsverket och Värmdö kommun med möjligheten att leverera tjänster till ett uppskattat värde på totalt 280 MSEK.
- Den 4 oktober meddelade SolidX att Bolaget blivit utnämnt till Gasellföretag 2023 av Dagens Industri, för andra året i rad.
- Den 20 oktober meddelade SolidX att Bolaget ingår avsiktsförklaring avseende förvärv av Utvecklarbolaget AB och Utvecklarbolaget Backend Stockholm AB till en köpeskilling om 35 MSEK.
- Den 25 oktober meddelade SolidX att Bolaget utser Mangold Fondkommission AB till likviditetsgarant för bolagets aktier noterade på Spotlight Stock Market.

Väsentliga händelser under tredje kvartalet

- Den 7:e december 2023 presenterade SolidX att SolidX AB ("SolidX" eller "Bolaget") har ingått ett aktieöverlåtelseavtal med ägarna av Utvecklarbolaget Stockholm AB och Utvecklarbolaget Backend Stockholm AB (tillsammans "Utvecklarbolaget"), avseende förvärvet av samtliga aktier i Utvecklarbolaget i enlighet med den avsiktsförklaring som kommunicerades genom pressmeddelande den 20 oktober 2023. Tillträde till aktierna i Utvecklarbolaget beräknas ske under vecka 51 2023.
- Den 20:e december 2023 presenterade SolidX att SolidX AB har tillträtt aktierna i Utvecklarbolaget Stockholm AB och Utvecklarbolaget Backend Stockholm AB (tillsammans "Utvecklarbolaget"), i enlighet med vad som offentliggjordes via pressmeddelande den 7 december 2023. SolidX slutför därmed första steget i sin förvärvsresa med en betydande expansion i Stockholm. SolidX är efter förvärvet moderbolag i en koncern med totalt fem dotterbolag. "Detta är ett viktigt steg mot att bli ett ledande konsultbolag i Norden" säger koncern-VD Filip Alexanderson.

- SolidX AB meddelar den 20 december 2023 att två nya aktieägare överstigit 5 procents ägarandel vardera i SolidX aktie till följd av tidigare kommunicerat genomfört förvärv ("Förvärvet"). SolidX har i enlighet med tidigare kommunicerad information emitterat aktier till Fratini Invest AB och Samorapu AB som vederlag i Förvärvet ("Vederlagsaktierna"). Fratini Invest AB och Samorapu AB:s respektive innehav kommer uppgå till 1 920 792 aktier, motsvarande cirka 5,3 procent vardera, av totalt antal aktier i SolidX AB efter registrering av Vederlagsaktierna.

Väsentliga händelser under fjärde kvartalet

- SolidX AB meddelar den 4 mars 2024 att SolidX och Time People Group tecknar avsiktsförklaring för att gå samman och bilda nya SolidX.
- SolidX AB meddelar den 28 mars 2024 att fusionen med Time People Group senareläggs.
- SolidX AB meddelar den 26 april 2024 SolidX vinner offentlig upphandling med Svealandstrafiken med ett värde på 15 miljoner.

Väsentliga händelser efter periodens utgång

- SolidX AB meddelar den 8 maj 2024 att fusionen med Time People Group avbryts.

Verksamhets- översikt.

Konsultbolag som ger maximalt värde till minimal kostnad

Introduktion till SolidX

Affärsmodell och strategi

SolidX är nästa generations konsultbolag som hjälper företag och organisationer att utveckla och effektivisera dess verksamheter inom IT, digitalisering och vårdbemanning. Bolagets vision är att förändra konsultvärlden genom att fokusera på just konsulten. På SolidX kundlista finns välrenommerade företag så som Ikea, Spotify, Ericsson, Volvo, Alfa Laval, Klarna & Betsson. SolidX verksamhet finns främst i Sverige, men uppdrag utförs också i Danmark, Norge, Tyskland och Spanien. SolidX har vuxit organiskt från åtta till cirka 120 heltidsanställda mellan 2018 och 2023. Den exponentiella tillväxten av medarbetare är främst hänförlig till att Bolaget erbjuder en konkurrenskraftig månadslön som väl överstiger den hos konkurrerande konsultbolag. Detta bidrar till hög rekryteringstakt av kompetens och en hittills nästan obefintlig personalomsättning.

SolidX har ur flera avseenden en stark och unik position på konsultmarknaden och fortsätter att växa kraftigt. Bolagets rådande likviditetssituation bedöms som mycket god. Bolaget har idag en stark ägarbas som huvudsakligen utgörs av grundare och ledning. Majoriteten av aktierna ägs av insynspersoner och den största ägaren, SolidX VD Filip Alexanderson äger 84 procent av Bolagets aktier.

SolidX:s koncept och vision innefattar att vara den bästa arbetsgivaren och det självklara valet för konsulter. Detta innebär att vara en nytänkande arbetsgivare som ger mer åt den egna konsulten, med utgångspunkt i konsulternas egna önskemål och idéer.



120+

Heltidsanställda



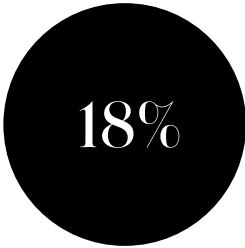
119
MSEK

Omsättning



7
MSEK

Likvida medel
2024-04-30



18%

Omsättningstillväxt
helår



2-7

Nya konsulter
per månad



30K
SEK

I genomsnitt mer i lön
per månad

Verksamhets- och marknadsöversikt

Verksamhetsbeskrivning

SolidX AB är ett konsultbolag, bildat 2001, med fokus på IT, digitalisering samt vårdbemanning och verkar som kompetens- och resursförstärkning hos SolidX kunder. SolidX ingår i en koncern och har i dagsläget fem dotterbolag; Utvecklarbolaget Stockholm AB, Utvecklarbolaget Backend Stockholm AB, Sekel AB, SolidX Care AB samt SolidX ApS i Danmark. Genom att erbjuda sina konsulter mer fördelaktiga villkor än andra konkurrerande konsultbolag, har SolidX skapat en verksamhet som omfattas av en stark tillväxttakt, låg personalomsättning och en bred kundbas. SolidX koncept och vision innefattar att vara den bästa arbetsgivaren och det självklara valet för konsulter. Detta innebär att vara en nytänkande arbetsgivare som ger mer åt den enskilda konsulten, med utgångspunkt i konsulternas egna önskemål och idéer. Visionen är att erbjuda konsulterna obegränsad kompetensutveckling, frihet och flexibilitet, en attraktiv lönomodell och full transparens

Introduktion till SolidX

SolidX målsättning är att skapa långsiktiga relationer med såväl kunder som sina konsulter och har som mål att samtliga medarbetare ska trivas och ges möjlighet till kompetensutveckling. Genom att erbjuda sina konsulter mer fördelaktiga villkor än andra konkurrerande konsultbolag, har SolidX skapat en verksamhet som omfattas av en stadig tillväxttakt, låg personalomsättning och en bred kundbas. Exempelvis erbjuder SolidX sina konsulter i genomsnitt 30 000 SEK mer i ersättning per månad än konkurrerande verksamheter.

Bolagets konsulter har främst kompetens inom områden kopplat till IT, digitalisering samt vård. SolidX kunder är dock inte branschspecifika varvid Bolagets konsulter arbetar branschöverskridande inom områden som exempelvis bank och finans, handel och tjänster samt offentlig sektor. Genom att Bolagets kunder inte är branschspecifika är SolidX verksamhet således inte beroende av en specifik bransch.

En viktig aspekt i SolidX affärsmodell är att Bolaget kapat väsentliga kostnader, så kallade overheadkostnader, i form av exempelvis kontorslokalhyra och kostnader för gemenskapsaktiviteter.

Totalt sett har Bolaget samma nivå av kostnader som andra konsultbolag. Det som dock skiljer Bolaget från konkurrerande verksamheter är kostnadsfördelningen då det överblivna kapitalet från de uteblivna, ovan beskrivna, overheadkostnaderna i stället tillfaller konsulterna samt återinvesteras i Bolaget. Detta innebär att Bolagets konsulter erhåller högre arvode än vad konkurrerande verksamheter erbjuder utan att Bolaget åtar sig högre kostnader. Härutöver har Bolaget ett internt bonussystem som möjliggör ännu högre ersättning utöver ordinarie lön. Vidare finns en skalbarhet i affärsmodellen som, enligt styrelsen, är ovanlig för ett konsultbolag. SolidX har breddat verksamheten till att omfatta bemanning av sjukvårdspersonal, genom dotterbolaget SolidX Care AB. Bolaget har även bildat dotterbolaget SolidX ApS som ett led i att främja expansionen av koncernen i Danmark. Etableringen av SolidX ApS har genomförts av strategiska skäl eftersom det tillåter SolidX att effektivt driva affärer i Danmark. Att äga ett danskt dotterbolag underlättar, enligt styrelsen, att bedriva affärer med danska kunder i landet då det medför skattefördelar för både arbetstagare och arbetsgivare.

SolidX avser att applicera Bolagets framgångsrika affärsmodell i övriga Norden, där Danmark är en viktig målmarknad och ett viktigt expansionssteg. Den svenska kronan har försvagats avsevärt jämfört med de övriga nordiska ländernas valuta. Enligt SolidX är det därför av stor vikt att Bolaget nyttjar läget och exporterar svenska konsulter till de nordiska länderna, både inom SolidX moderbolag med IT-konsulter samt inom SolidX Care, med läkare. Detta är också en av de främsta anledningarna till att SolidX ApS startades upp i Danmark. Framgent kommer både vårdpersonal och IT-konsulter med uppdrag i Danmark att anställas via SolidX ApS. En svag svensk krona är också anledningen till att SolidX skyndar på tillväxten i Norge. Enligt SolidX är det lönsamt för norska aktörer att köpa tjänster från Sverige. Bolaget har tecknat ett avtal med Optimera, en byggvaruhandel för yrkeskunder, vilket är SolidX hittills första affär på den norska marknaden. Enligt SolidX styrelse fortsätter den goda efterfrågan på IT-tjänster att gynna tillväxten i Bolaget och nu även på den strategiskt viktiga nya marknaden i Norge. SolidX avtal med Optimera rör en konsult inom IT som ska utgå ifrån Norge.

Konsultverksamheten

Koncept och vision

SolidX koncept och vision innefattar att vara den bästa arbetsgivaren och det självklara valet för konsulter. Detta innebär att vara en nytänkande arbetsgivare som ger mer åt den egna konsulten, med utgångspunkt i konsulternas egna önskemål och idéer. Visionen är att erbjuda konsulterna obegränsad kompetensutveckling, frihet och flexibilitet, en attraktiv lönommodell och full transparens. Visionen är att Bolaget ska vara nästa generations konsultbolag.

Konsulter

Sedan 2018 har antalet konsulter ökat från 8 till 135 i antal. Av det totala antalet konsulter från år 2018 har enbart 12 konsulter valt att avsluta sin anställning. Bolaget har idag i genomsnitt upp till 750 ansökningar per vecka. Som en del av Bolagets strategi, i syfte att minimera kostnader, anställs konsulter aldrig utan att uppdrag finns att tillgodose respektive konsult.

Arbetsätt

Omfattningen avseende konsulternas uppdrag varierar från sex (6) månader till tre (3) år med en genomsnittstid om cirka ett (1) år upp till tre (3) år med option på förlängning. Varje projekt definieras av Bolagets kunder där SolidX bistår med kompetens och resursförstärkning, antingen på distans eller i vissa fall på kundens kontor. SolidX konsulter fyller primärt olika specialistroller hos sina kunder. Vid det fall Bolagets konsulter är mellan projekt har Bolaget pågående interna projekt som konsulten arbetar med. Vidare ges konsulterna möjlighet till kompetensutveckling, vilket innebär att de exempelvis kan gå relevanta utbildningar som bekostas av Bolaget.

Bonussystem

SolidX tillämpar ett internt bonussystem för sina befintliga konsulter i Bolaget. Det ser ut enligt följande (alla belopp är innan skatter samt sociala avgifter):

1. Rekryteringsbonus vid tips utan uppdrag. Om ett tips leder till anställning, och ett uppdrag inte är klart vid första anställningsdag, betalas rekryteringsbonusen i två omgångar; 5 000 kronor i samband med att konsulten börjar på SolidX och resterande 5 000 kronor när konsulten i fråga har varit anställd under sex månader.
2. Rekryteringsbonus vid tips och uppdrag. Bonusen kommer utbetalas som lön och utbetalas först efter 3 månader från konsultens anställningsdatum. Tips om en person som påbörjar en anställning hos SolidX med ett konsultuppdrag, där den anställda både har givit tipset, och medverkat i att hitta uppdrag får en bonus på 5 000 kronor var månad så länge uppdraget pågår. Tips om en person som påbörjar en anställning hos SolidX, och tar med sig in sitt nuvarande uppdrag, där den anställda har givit tipset, får en bonus på 5 000 kronor var månad så länge uppdraget pågår. Tips om en person som påbörjar anställning med ett konsultuppdrag, där en anställd tipsar, och en annan anställd hittar ett uppdrag, innebär en delad månatlig bonus på 2 500 kronor vardera, var månad så länge uppdraget pågår.

Tips om en person som påbörjar anställning med ett konsultuppdrag, där en anställd tipsar, och en annan anställd hittar ett uppdrag, innebär en delad månatlig bonus på 2 500 kronor vardera, var månad så länge uppdraget pågår. Tips om en person som påbörjat anställning utan något uppdrag vid första anställningsdag, där en anställd sedan hittar ett uppdrag, innebär en månatlig bonus på 2 500 kronor för den som hittat uppdraget, var månad så länge uppdraget pågår.

Affärs- och kompetensområden

Bolaget anställer konsulter med olika kompetenser och varierande bakgrund, ålder, erfarenheter och expertisområden. Majoriteten av Bolagets konsulter har dock specifika expertkunskaper och spetskompetens inom områdena IT, digitalisering och vård. Nedan anges de övergripande kompetensområden som återfinns bland Bolagets konsulter. Nedan angivelse utesluter inte att Bolaget åtar sig att anställa konsulter inom andra affärs- och kompetensområden utöver de nedan angivna.

Business Intelligence och Data Management

Business Intelligence (BI) och Data Management (datahantering) är en kombination av affärs- och dataanalys. BI och Data Management innefattar att samla, lagra och analysera data från en affärsverksamhet och syftar till att omvandla insamlad data till insikter för organisationen att agera på. Detta i syfte att hjälpa organisationer att fatta smartare och mer datadrivna beslut samt identifiera problem inom verksamheten. SolidX konsulter bistår företag med kunskap inom både datahantering och BI-visualisering. Bolaget har valt att specialisera sig inom de marknadsledande verktygen Qlik Sense och Qlikview samt Microsoft Power BI. Härutöver satsar SolidX även inom områdena Data Science (dataanalys och processoptimering) samt AI (artificiell intelligens).

Hårdvara- och mjukvaruutveckling

Hårdvara och mjukvara innefattar fysiska respektive icke-fysiska delar av exempelvis en dator, varvid hårdvara innefattar de fysiska attributen och mjukvara de icke-fysiska. En dator har exempelvis hårdvara i termer av ett kretskort eller grafikkort etc. sammanhanget är mjukvaran i datorn själva grafiken eller operativsystemet. Mjukvaruutveckling innebär således aktiviteter som exempelvis programmering, sammanställning av krav, mjukvarudesign och testning.

Inom området mjukvaruutveckling har Bolaget konsulter som specifikt arbetar med s.k. Embedded utveckling, vilket innebär att konsulterna bistår med att utveckla mjukvara som integreras med tekniken. SolidX bistår kunder både med Embedded utveckling inom t.ex. fordonsindustrin men även testning och hårdvaruutveckling inom telekom- och industrisektorn. SolidX har uthyrda konsulter hos Axis Communication som arbetar med backend-utvecklingen av smarta säkerhetslösningar. Härutöver har SolidX konsulter kunskaper inom programmeringsspråken Python, C++, SQL, Matlab och R i syfte att bistå kunderna med mjukvaruutveckling samt datamodellering.

UX- och UI-design

Bolaget har ett antal konsulter som arbetar med UX-design. UX står för User Experience och avser interaktionen mellan användare och hemsida. UX-designers fokus ligger primärt på att maximera användbarheten och användarupplevelsen, dvs. uppfattningen, av en hemsida eller applikation. Målet med UX-design är att göra användarens interaktion så enkel och effektiv som möjligt. Mer konkret kan UX-design innebära exempelvis strategiska placeringar av knappar och symboler som underlättar användarupplevelsen av en hemsida. Bolagets konsulter har som mål att skapa konkurrenskraftiga och smidiga användarupplevelser genom att bidra med aktuell expertis inom UX-design.

Härutöver har Bolaget konsulter som arbetar med UI-design. UI står för User Interface och innefattar de visuella aspekterna av en hemsida eller applikation. Detta innebär att en UI-designer arbetar med att exempelvis anpassa färger, ljus, kontrast, format på grafiska element, bilder, typsnitt och textformatering. UI syftar till att fånga intresset hos användare. SolidX erbjuder konsulter som bistår med kvalificerade UI-designkunskaper och expertis.

Management Consulting

Bolaget har ett antal konsulter som agerar oberoende rådgivare i bolag i samband med olika aktiviteter kopplat till verksamhetsutveckling och digitaliseringsprocesser. Digitaliseringsprocesser tvingar ofta verksamheter att ta strategiska initiativ som syftar till att bygga upp, eller utveckla, en digital infrastruktur. Eftersom omvärlden kontinuerligt utvecklas och förändras ställs det nya krav på produkter och tjänster varvid en digital verksamhet måste underhållas och förvaltas. SolidX har som mål att se till att kundernas förändrade digitala behov förändras över tid och att bolagen förblir konkurrenskraftiga. SolidX erbjuder konsulter med expertis och strategisk rådgivning inom digital verksamhetsutveckling och projektledning.

Samarbetspartners

SolidX har cirka 40 etablerade samarbetspartners vilka återfinns inom både privat och offentlig sektor. Samarbetspartners möjliggör att Bolaget kan vara flexibla mot flertalet bolag och syftar till att sprida Bolagets konsulter till nya kundvertikaler. Bolaget är dock inte beroende av någon enskild samarbetspartner.

Kundvertikaler

SolidX har ett antal etablerade kunder i Sverige inom både privat och offentlig sektor och innehar inget specifikt kundvertikalfokus. SolidX har genom långsiktigt och strategiskt arbete etablerat goda och långsiktiga relationer med Bolagets kunder. Totalt har SolidX 40 aktiva kunder och bland de största, sett till omsättning och storlek, tillhör Vattenfall, IKEA-koncernen, Siemens, Alfa Laval och Volvo. Bolagets konsulter är ämnade att arbeta branschöverskridande, varpå nedan listade kundvertikaler enbart är exempel på Bolagets nuvarande vertikaler och återspeglar således inte något specifikt kundvertikalfokus. Bolaget utesluter inga branscher eller kundvertikaler och ser sig inte som beroende av en specifik bransch.

Industri

Industrisektorn har likt många andra sektorer genomgått en omfattande digitaliseringsprocess som tvingat verksamheter att utveckla både befintliga och nya digitala infrastrukturer. Industrisektorn utvecklas ständigt och behöver kontinuerligt nya verktyg i form av digitala tekniker samt datadrivna arbetssätt för att kunna fortsätta möta samhällets förändrade behov. SolidX har ett antal kunder inom industrisektorn, däribland företag inom transport- och förpackningsindustrin såsom Volvo, BorgWarner, Siemens och Tetra Pak. SolidX konsulter bistår Bolagets kunder genom att hjälpa dem med allt från datahantering till testning och mekanikkunskap.

Handel och tjänster

Inom området för handel och tjänster har Bolaget ett antal kunder, däribland IKEA-koncernen. Sektorn som avser handel och tjänster har genomgått stora digitala förändringar och har präglats av förändrade kundbeteenden och ett ökat nyttjande av att handla på nätet via så kallad e-handel. Det minskade behovet av det fysiska rummet för utbyte av handel och tjänster ställer högre krav på verksamhetens digitala infrastrukturer och system. Drivandet och utvecklingen kräver därtill kontinuerligt underhåll, drift och utveckling, vilket Bolaget tillgodoser via sina konsulter med spetskompetenser inom, framför allt, datahantering och beslutshanteringsstöd.

Bank/Finans

Bank- och finansbranschen har under en period förändrats av digitalisering varefter högre krav ställs på exempelvis banker att följa med i den digitala och teknologiska utvecklingen. Utvecklingen innefattar bland annat att förbättra och automatisera leverans och användning av bank- och finansiella tjänster. Bolaget har ett antal konsulter för uthyrning med spetskompetens inom bank- och finanssektorn, vars primära kompetensområde är inom Stake-holder Management och som Business Analyst.

Offentlig sektor

I paritet med verksamheter inom den privata sektorn har även offentlig sektor tvingats att vidta digitaliseringsåtgärder i takt med ökad digitalisering av samhället. Inom offentlig sektor bistår SolidX bland annat Göteborgs Stad med datahanteringsverktyget Qlik.

Därtill bistår SolidX även Svenska Kraftnät, vilka är ett statligt affärsverk som förvaltar svenska statens stamnät för elkraft och är systemansvarig myndighet för elförsörjningen i Sverige, med supporttekniker.

Affärsidé och affärsmodell

SolidX affärsidé har sitt ursprung i Bolagets VD, Filip Alexandersons, egen erfarenhet av att arbeta som konsult. Bolaget utvecklades med utgångspunkt i dessa erfarenheter och organisationen tog därefter den form som det har idag – en modern och nytänkande konsultverksamhet – innebärandes högre arvode, mer flexibilitet och transparens för konsulterna, med låga overheadkostnader för Bolaget.

SolidX affärsmodell inbegriper att ha konsulter som är fullt uthyrda gentemot Bolagets kunder, det vill säga 100 procent av respektive konsults arbetstid. SolidX tar betalt per debiterad timme för sina konsulter som är schemalagda på heltid hos kund. Bolaget anställer inte konsulter såvida det inte finns något uppdrag att tillgodose konsulten inom tre (3) månader från det att konsulten anställts, innebärandes att Bolaget inte åtar sig någon risk om uppdrag uteblir. Undantag kan förekomma vid det fall en konsult besitter högt efterfrågade kompetenser. Sammanfattningsvis innefattar affärsmodellen att Bolagets konsulter alltid har 100 procent ekonomisk täckning och ådrar sig inte att innebära någon kostnad för Bolaget. Vid det fall en konsult skulle hamna mellan två uppdrag ska konsulterna framgent arbeta på Bolagets innovationstudio med interna projekt. Gällande uppstartskostnader för nya konsulter har Bolaget leasingavtal för material (datorer, telefon etcetera) för att minska den initiala kostnaden, vilket innebär bättre likviditet.

Att SolidX tillhandahåller högre ersättning än konkurrerande verksamheter till sina konsulter är en viktig aspekt i Bolagets affärsmodell. Högre arvode innebär dock lägre marginal per konsult, vilket kompenseras genom att Bolaget har låga overheadkostnader samt Bolagets exponentiella ökning av antalet konsulter. Vidare arbetar Bolaget aktivt för att konsulterna ska vilja fortsätta sin anställning och ser därför till att alltid tillgodose konsulterna med uppdrag. Beräknat på totalen genererar därför Bolagets affärsmodell, enligt styrelsens bedömning, högre vinstmarginal än branschsnittet. Sammanfattningsvis präglas affärsmodellen av organisk tillväxt kombinerat med lägre overheadkostnader i förhållande till konkurrenter.

Strategi

Tillväxtstrategier

För att kunna accelerera verksamhetstempot och öka lönsamheten tillämpas en tillväxtstrategi vilken huvudsakligen delas in i tre delar, vilka återges nedan

Förädla befintliga tjänster

Den första delen av SolidX tillväxtstrategi för ökad lönsamhet innefattar att fördjupa och förädla Bolagets befintliga tjänster. Genom att kontinuerligt utveckla SolidX konsulttjänster och rekrytera och tillhandahålla konsulter med relevant kompetens, samt ta större åtaganden i form av renodlade tjänster med högre marginal, fördjupar SolidX sina kundrelationer. Detta innebär högre återköpsfrekvens och successivt högre säljeffektivitet för Bolaget. Detta är en viktig aspekt i SolidX strävan efter goda och långsiktiga kundrelationer.

Starta nya affärsenheter genom nyetableringar

Den andra delen av Bolagets tillväxtstrategi innefattar att starta nya affärsenheter genom nyetableringar. Detta sker genom rekrytering av entreprenörer med förutsättningar att starta och etablera nya bolag inom SolidX-koncernen, antingen inom nya specialismråden eller nya geografiska marknader. Bolagets dotterbolag SolidX Care är en affärsenhet som bildats av Bolagets nyetableringsstrategi.

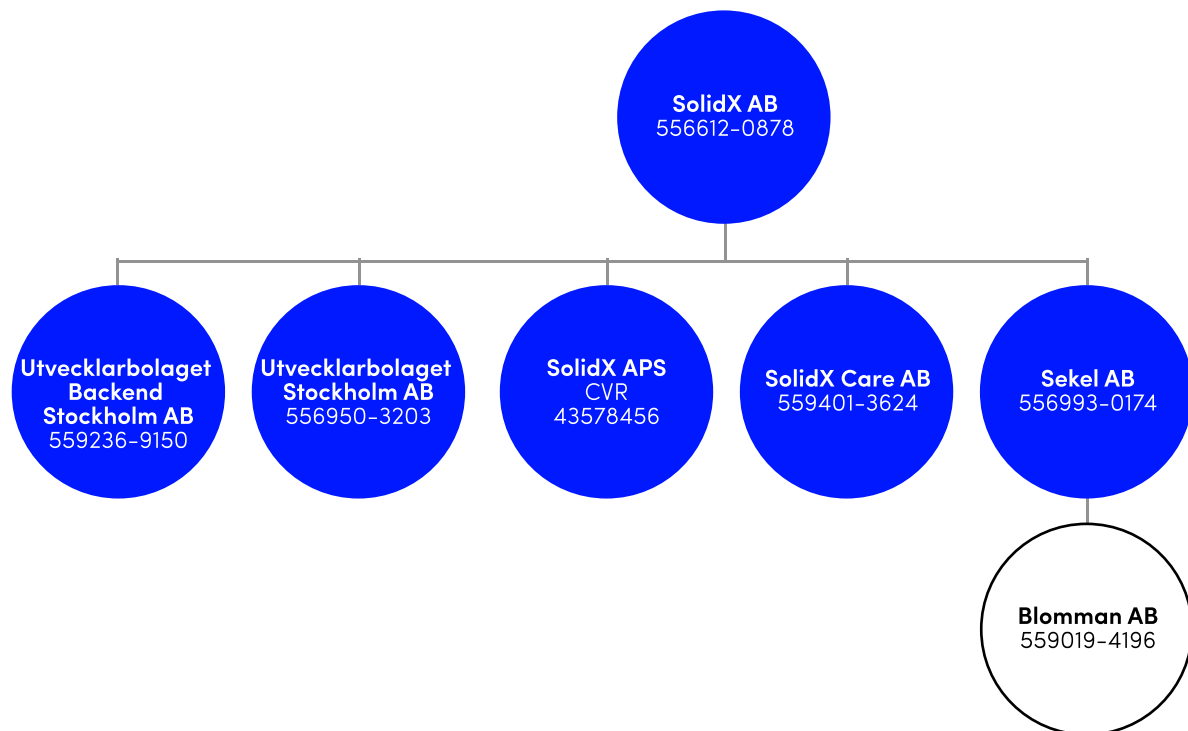
Förvärva

Den tredje delen av tillväxtstrategin innebär att SolidX kontinuerligt utvärderar förvärv av verksamheter med potential att stärka Bolagets kapacitet, kompetens och/eller tjänsteutbud. En förutsättning vid förvärv är att det ska finnas en vilja och ambition hos det tilltänkta förvärvsobjektet att vidareutvecklas inom SolidX-koncernen.

Finansiella målsättningar

SolidX har en ambitiös tillväxtstrategi som syftar till att öka sin position på konsultmarknaden genom organisk tillväxt och strategiska förvärv. Bolaget har nyligen uppdaterat sina målsättningar för att bättre spegla den tillväxtresa som det har genomgått sedan noteringen och den strategi som formulerats för de kommande verksamhetsåren. De nya målen har ett större fokus på nettoomsättningstillväxt och är utformade för att hjälpa bolaget att nå sin långsiktiga vision om att passera en nettoomsättning på 1 miljard.

- Upprätthålla en årlig nettoomsättningstillväxt om cirka 50-100 procent på medellång sikt.
- På lång sikt passera en nettoomsättning om 1 miljard som ett resultat av fortsatt expansion via organisk tillväxt samt förvärv i och utanför Sverige samt kontinuerlig expanderings med nya affärsområden



Allmän bolagsinformation

SolidX är ett svenskt publikt aktiebolag med säte i Malmö kommun, Skåne län och som bildades i Sverige den 21 maj 2001 och registrerades vid Bolagsverket den 12 juni 2001. Bolagets företagsnamn och tillika handelsbeteckning är SolidX AB. Bolagets organisationsnummer är 556612-0878 och dess LEI-kod är 894500MPWH6F2EDV8Z46. Bolaget bedriver sin verksamhet i enlighet med aktiebolagslagen (2005:551). Bolagets adress är Södergatan 13, 211 34, Malmö, Sverige. Bolagets representanter nås på telefonnummer 070-621 53 27 och Bolagets hemsida är www.solidx.se.

Organisationsstruktur

SolidX ingår i en koncern och Bolaget har fem dotterbolag; Utvecklarbolaget Stockholm AB org.nr 556950-3203 (ägs till 100 procent av SolidX), Utvecklarbolaget Backend Stockholm AB org.nr 559236-9150 (ägs till 100 procent av SolidX), Sekel AB med org.nr 556993-0174 (ägs till 85 procent av SolidX och resterande 15 procent ägs av en extern part, Blomman AB med org.nr 559019-4196), SolidX Care med org.nr 559401-3624 (ägs till 100 procent av SolidX), samt SolidX ApS i Danmark med CVR-nummer 43578456 (ägs till 100 procent av SolidX). Övan återges koncernstrukturen.

SolidX Care AB

SolidX Care AB är ett helägt dotterbolag till SolidX AB med fokus på vårdbemanning och rekryterar specialister och överläkare till sjukhus i Norden. Målet är att vara en attraktiv, långsiktig samarbetspartner för både läkare och sjukhus. SolidX Care har 5 konsulter. SolidX är inte beroende av dotterbolaget.

SolidX ApS

SolidX ApS är ett helägt dotterbolag till SolidX AB och har upprättats för att främja expansionen av koncernen i Danmark. Etableringen av SolidX ApS är av strategiska skäl som tillåter SolidX att effektivt driva affärer i Danmark.

Sekel AB

Sekel AB är ett dotterbolag till SolidX med fokus på ägande av fastigheter i syfte att hyra ut lägenheter för bostadsändamål. Sekel AB äger och förvaltar tre (3) hyresfastigheter, motsvarande 13 hyreslägenheter, i Umeå. Sekel AB är mer att betrakta som en vilande biverksamhet till SolidX vars primära syfte är att förvalta kapital från moderbolaget SolidX. Utveckling av Sekel AB är därför inget fokusområde för Bolaget varvid det inte finns någon etablerad framtidsplan som syftar till att utveckla detta dotterbolag. Bolagets fokus ligger i stället helt på SolidX och konsultverksamheten. Vägen framåt avseende Sekel AB innebär således att hyra ut befintliga lägenheter och vid eventuellt överskott av kapital från Sekel AB är strategin att förvärva fler hyresfastigheter.

Information om aktien

Aktien i SolidX är sedan 3 november 2021 upptagen till handel på handelsplattformen Spotlight Stock Market. Per den 30 april 2023 uppgick antalet aktier i SolidX till 31 000 000. Aktiens ISIN-kod är SE0016797971 och aktiens kortnamn är SOLIDX. Bolaget genomförde under perioden 2021-05-01 – 2021-07-31 en split om 6200:1, där antalet aktier efter perioden ökade med 30 995 000 stycken från 5 000 stycken

Aktieägare	Antal aktier	Röster och kapital (%)
Filip Alexanderson	25 963 540	72,22
Avanza Pension	4 557 635	12,68
Nordnet Pensionsförsäkring AB	2 070 876	5,76
RAYMOND CONSULTING AB	1 108 911	3,08
Övriga	2 249 533	6,26
Totalt	35 950 495	100,00%

Principer för delårsrapport upprättande

SolidX tillämpar Årsredovisningslagen och Bokföringsnämndens allmänna råd BFNAR 2012:1 (K3) vid upprättandet av sina finansiella rapporter såsom årsredovisningen, kassaflödesanalysen och delårsrapporter.

Granskning av revisor

Bokslutskommunikén har varit föremål för granskning av Bolagets revisor.

Kommande finansiella rapporter

SolidX upprättar och offentliggör en ekonomisk rapport vid varje kvartalsskifte. Kommande rapporter är planerade enligt följande:

- Offentliggörande av Årsredovisning 2024-08-26

Årsstämma och årsredovisning Årsstämma är planerad att hållas den 16 september 2024. Årsredovisningen kommer publiceras på Bolagets hemsida (<https://www.solidx.se/ir/>) senast tre veckor innan årsstämman.

Avlämnande av delårsrapport

Malmö, den 20-06-2024

SolidX

Styrelsen

Frågor kring rapporten besvaras av:
Filip Alexanderson, VD
Tel: +46 (0) 706 21 53 27
E-post: filip.a@solidx.se

Koncernens finansiella rapporter.

Kommentar till den finansiella rapporten

Rörelsens intäkter

SolidX intäkter uppgick under det fjärde kvartalet 2023/2024 till 38 089 (30 025) KSEK, en ökning om 27 % jämfört med samma period förra räkenskapsåret. Nettoomsättningen för fjärde kvartalet 2023/2024 uppgick till 38 022 (27 355) KSEK och motsvarar en ökning om 39 % jämfört med samma period förra räkenskapsåret. Den ökade nettoomsättningen för fjärde kvartalet avser till viss del den omsättningsökning som följer från förvärven av dotterbolagen, omsättningen från dessa bolag har sammanslagits som del i koncernen från och med den 20 december 2023. En annan faktor är den ökade omsättningen som härrör från vår läkarkonsultverksamhet. De övriga rörelseintäkterna uppgick till 67 (2 670) KSEK. SolidX intäkter uppgick under helåret 2023/2024 till 119 233 (103 905) KSEK, varav 119 060 (100 921) KSEK avsåg nettoomsättning. De övriga rörelseintäkterna uppgick till 173 (2 983) KSEK. På helåret motsvarar detta en omsättningsökning om 18 % som följer av tillväxten kopplat till de satsningar som gjorts i koncernen av förvärven.

Rörelsens resultat

Som kommunicerat har vi under det senaste räkenskapsåret genomfört strategiska förvärv som påverkar våra finansiella rapporter rörelseresultat genom tillkommande avskrivningar i sin tur kopplade till immateriella tillgångar och goodwill. Med anledning av dessa avskrivningar har vi valt att i våra framtida finansiella analyser och rapporter utgå på EBITDA (Earnings Before Interest, Taxes, Depreciation, and Amortization) istället för EBIT (Earnings Before Interest and Taxes). Detta för att ge en tydligare bild av den löpande underliggande operativa verksamheten och kassaflödesgenerering över tid.

Resultatet före avskrivningar för SolidX uppgick under det fjärde kvartalet 2023/2024 till 1 098 (1 839) KSEK. Minskningen om 40 % för resultatet före avskrivningar är huvudsakligen till följd av fortsatt påverkan från tidigare perioder som innefattade förhållandevis stor konkurrens om uppdragen som präglade marknaden på grund av en lägre efterfrågan av konsulter. Vi har som åtgärd gjort omstruktureringar, kostnaderna täcker vidare såväl satsningar som gjorts internt för snabbare återhämtning och tillväxt.

Bolagets resultatet före avskrivningar uppgick under helåret 2023/2024 till 3 646 (7 014) KSEK.

Kassaflöde från den löpande verksamheten

Kassaflödet från den löpande verksamheten för det fjärde kvartalet 2023/2024 uppgick till -2 084 (4 524) KSEK. Kassaflödet från den löpande verksamheten för helåret 2023/2024 uppgick till 1 095 (4 758) KSEK.

Kassaflöde från investeringsverksamheten

Kassaflödet från investeringsverksamheten för det fjärde kvartalet 2023/2024 uppgick till -182 (0) KSEK. Kassaflödet från investeringsverksamheten för helåret 2023/2024 uppgick till -10 376 (0) KSEK. Denna siffra är direkt kopplad till förvärven av dotterföretagen.

Kassaflöde från finansieringsverksamheten

Kassaflödet från finansieringsverksamheten för det fjärde kvartalet 2023/2024 uppgick till -809 (-2 308) KSEK. Kassaflödet från finansieringsverksamheten för helåret 2023/2024 uppgick till 8 798 (-2 308) KSEK.

Likvida medel uppgick per den 30 april 2024 till 6 976 (7 419) KSEK vilket motsvarar en minskning om 6% som effekt av ovan redovisat.

Resultaträkning, koncern

TSEK	1 feb 2024 – 30 apr 2024	1 feb 2023 – 30 apr 2023	1 maj 2023 – 30 apr 2024	1 maj 2022 – 30 apr 2023
Intäkter				
Nettoomsättning	38 022	27 355	119 060	100 921
Övriga rörelseintäkter	67	2 670	173	2 983
Intäkter totalt	38 089	30 025	119 233	103 905
Kostnader				
Handelsvaror	-6	-442	-131	-989
Uppdragsspecifika driftskostnader	-2 179	-1 586	-9 499	-6 180
Övriga externa kostnader	-5 999	-2 702	-12 943	-9 490
Personalkostnader	-28 808	-23 456	-93 015	-80 233
Resultat före avskrivningar	1 098	1 839	3 646	7 014
Av och nedskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar	-994	-1 033	-1 946	-1 222
Övriga rörelsekostnader	-13	-11	-50	-42
Rörelsens kostnader	-37 998	-29 231	-117 582	-98 155
Rörelseresultat	91	795	1 651	5 750
Finansiella poster				
Ränteintäkter och liknande poster	33	3	40	5
Räntekostnader och liknande poster	-374	-50	-553	-122
Finansiellt nettoresultat	-340	-47	-513	-117
Resultat efter finansiella poster	-249	748	1 138	5 632
Skatt	3	-60	-631	-782
Periodens resultat	-245	688	507	4 851
Hänförligt till:				
Moderföretags aktieägare	-250	387	565	4 531
Innehav utan bestämmande inflytande	4	301	-58	320

Balansräkning, koncern

TSEK	30 apr 2024	30 apr 2023
Tillgångar		
Anläggningstillgångar		
<i>Immateriella anläggningstillgångar</i>		
Goodwill	34 768	50
Byggnader och mark	4 678	4 785
Inventarier, verktyg och installationer	5 638	107
Andra långfristiga fordringar	150	0
Anläggningstillgångar totalt	44 235	4 942
Omsättningstillgångar		
<i>Kortfristiga fordringar</i>		
Kundfordringar	15 228	12 530
Aktuell skattefordran	0	0
Övriga fordringar	2 032	127
Upparbetad ej fakturerad intäkt	8 411	7 777
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	3 795	590
Kortfristiga fordringar totalt	29 466	21 023
Kassa och bank	6 976	7 419
Omsättningstillgångar totalt	36 442	28 442
Tillgångar totalt	81 677	33 384
Eget kapital och skulder		
Aktiekapital	580	500
Övrigt tillskjutet kapital	24 920	0
Annat eget kapital inklusive årets resultat	12 833	12 245
Eget kapital hänförligt till moderföretagets aktieägare	38 333	12 745
Innehav utan bestämmande inflytande	860	918
Eget kapital totalt	39 193	13 663
Avsättningar		
Uppskjuten skatteskuld	1 286	1 207
Avsättningar totalt	1 286	1 207
Skulder		
<i>Långfristiga skulder</i>		
Skulder till kreditinstitut	5 556	0
Övriga långfristiga skulder	3 977	289
Långfristiga skulder totalt	9 533	289
<i>Kortfristiga skulder</i>		
Skulder till kreditinstitut	3 333	0
Förskott från kunder	487	0
Leverantörsskulder	3 410	1 122
Aktuell skatteskuld	5	1 237
Övrig kortfristia skulder	11 082	6 125
Upplupa kostnader och förutbetalda intäkter	13 347	9 741
Kortfristiga skulder totalt	31 665	18 225
Summa eget kapital och skulder	81 677	33 384

Förändringar av eget kapital

År 2023/2024 (KSEK)	Aktiekapital	Övrigt tillskjutet kapital	Annat eget kapital inkl. årets resultat	Innehav utan bestämmande inflytande	Summa eget kapital
Ingående eget kapital 2023-05-01	500	0	12 245	918	13 663
Apportemission	80	24 920			25 000
Periodens resultat			565	-58	507
Omräkningsdifferens			23		23
Eget kapital 2024-04-30	580	24 920	12 833	860	39 193

År 2022/2023 (KSEK)	Aktiekapital	Övrigt tillskjutet kapital	Annat eget kapital inkl. årets resultat	Innehav utan bestämmande inflytande	Summa eget kapital
Ingående eget kapital 2022-05-01	500	0	7 314	991	8 805
Transaktion med minoritet			393	-393	0
Periodens resultat			4 531	320	4 851
Omräkningsdifferens			8		8
Eget kapital 2023-04-30	500	0	12 246	918	13 663

Kassaflödesanalys, koncern

TSEK	1 feb 2024 – 30 apr 2024	1 feb 2023 – 30 apr 2023	1 maj 2023 – 30 apr 2024	1 maj 2022 – 30 apr 2023
Rörelseresultat	91	795	1 348	5 750
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet	639	1 192	1 700	968
Erhållen ränta m.m.	33	3	40	5
Erlagd ränta	-374	-50	-540	-122
Betald inkomstskatt	-552	-251	-2 690	-1 269
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital	-163	1 689	-141	5 332
Kassaflöde från förändringar av rörelsekapital				
Minskning(+)/ökning(-) av fordringar	-3 929	-90	-190	-2 413
Minskning(+)/ökning(-) av leverantörsskulder	226	198	2	-250
Minskning(-)/ökning(+) av kortfristiga skulder	1 781	2 727	1 424	2 090
Kassaflöde, löpande verksamheten	-2 085	4 524	1 095	4 758
Investeringsverksamheten				
Förvärv av koncernföretag	-182	0	-10 381	0
Försäljning av inventarier, verktyg och installationer	0	0	6	0
Kassaflöde, investeringsverksamheten	-182	0	-10 376	0
Finansieringsverksamheten				
Upptagna långfristiga lån	0	0	10 000	0
Amortering långfristiga lån	-833	-2 308	-1 111	-2 308
Lämnad deposition	0	0	-120	0
Återbetald lämnad deposition	24	0	29	0
Kassaflöde, finansieringsverksamheten	-809	-2 308	8 798	-2 308
Summa periodens kassaflöde	-3 075	2 216	-483	2 451
Likvida medel vid periodens början	9 989	5 200	7 419	4 968
Kursdifferens i likvida medel	62	3	40	0
Likvida medel vid periodens slut	6 976	7 419	6 976	7 419

Moder- bolagets finansiella rapporter.

Resultaträkning, moderbolaget

TSEK	1 feb 2024 – 30 apr 2024	1 feb 2023 – 30 apr 2023	1 maj 2023 – 30 apr 2024	1 maj 2022 – 30 apr 2023
Intäkter				
Nettoomsättning	23 817	24 770	90 024	95 267
Övriga rörelseintäkter	1	3	67	108
Intäkter totalt	23 818	24 773	90 090	95 375
Rörelsekostnader				
Uppdragsspecifika driftskostnader	-2 601	-1 581	-8 133	-6 159
Övriga externa kostnader	-2 534	-2 321	-8 671	-8 465
Personalkostnader	-18 850	-21 002	-72 274	-75 387
Resultat före avskrivningar	-168	-131	1 012	5 364
Av- och nedskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar	-11	-11	-45	-45
Övriga rörelsekostnader	-18	-9	-42	-39
Rörelsens kostnader	-24 014	-24 924	-89 165	-90 095
Rörelseresultat	-197	-151	925	5 280
Finansiella poster				
Ränteintäkter och liknande poster	12	3	6	4
Räntekostnader och liknande poster	-239	0	-391	-8
Finansiellt nettoresultat	-227	2	-386	-4
Resultat efter finansiella poster	-424	-148	539	5 276
Bokslutsdispositioner				
Avsättning till periodiseringsfond	-338	0	-338	0
Återföring från periodiseringsfond	543	0	543	0
Förändring av avskrivningar utöver plan	15	215	15	215
Lämnade koncernbidrag	0	-1 548	0	-1 548
Summa bokslutsdispositioner	220	-1 333	220	-1 333
Resultat före skatt	-203	-1 481	760	3 944
Skatt	6	0	-209	-850
Periodens resultat	-197	-1 481	551	3 093

Balansräkning, moderbolaget

KSEK	30 apr 2024	30 apr 2023
Tillgångar		
<i>Anläggningstillgångar</i>		
Inventarier, verktyg och installationer	50	95
Andelar i koncernföretag	41 942	4 505
Fordringar hos koncernföretag	236	228
Anläggningstillgångar totalt	42 228	4 828
<i>Omsättningstillgångar</i>		
Kundfordringar	11 263	11 683
Fordringar hos koncernföretag	971	970
Aktuell skattefordran	748	0
Övriga fordringar	93	91
Upparbetad ej fakturerad intäkt	8 165	7 259
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	545	560
Kortfristiga fordringar totalt	21 785	20 563
Kassa och bank	1 922	6 366
Omsättningstillgångar totalt	23 707	26 929
Tillgångar totalt	65 936	31 757
Eget kapital och skulder		
<i>Bundet eget kapital</i>		
Aktiekapital	580	500
Bundet eget kapital totalt	580	500
<i>Fritt eget kapital</i>		
Överkursfond	24 920	0
Balanserad vinst	8 959	5 866
Årets resultat	551	3 093
Fritt eget kapital totalt	34 430	8 959
Eget kapital totalt	35 010	9 459
Obeskattade reserver		
	2 524	2 745
<i>Långfristiga skulder</i>		
Skulder till kreditinstitut	5 556	0
Skulder till koncernföretag	3 171	3 040
Långfristiga skulder totalt	8 727	3 040
<i>Kortfristiga skulder</i>		
Skulder till kreditinstitut	3 333	0
Förskott från kunder	369	0
Skulder till koncernföretag	566	188
Leverantörsskulder	1 357	1 004
Aktuell skatteskuld	0	1 171
Övriga kortfristiga skulder	4 187	4 930
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	9 862	9 220
Kortfristiga skulder totalt	19 675	16 514
Summa eget kapital och skulder	65 936	31 757

Förändringar av eget kapital, moderbolaget

År 2023/2024 (KSEK)	Aktekapital	Övrigt tillskjutet kapital	Balanserat resultat	Årets resultat	Summa eget kapital
Ingående eget kapital 2023-05-01	500	0	5 866	3 093	9 459
Apportemission	80	24 920			25 000
Resultatdisposition enligt stämman			3 093	-3 093	0
Periodens resultat				551	551
Eget kapital 2024-04-30	580	24 920	8 959	551	35 010

År 2022/2023 (KSEK)	Aktekapital	Ej registrerat aktiekapital	Balanserat resultat	Årets resultat	Summa eget kapital
Ingående eget kapital 2022-05-01	500	0	630	5 235	6 366
Periodens resultat				3 093	3 093
Resultatdisposition enligt stämman			5 235	-5 235	0
Eget kapital 2023-04-30	500	0	5 866	3 093	9 459

Kassaflödesanalys, moderbolaget

TSEK	1 feb 2024 – 30 apr 2024	1 feb 2023 – 30 apr 2023	1 maj 2023 – 30 apr 2024	1 maj 2022 – 30 april 2023
Den löpande verksamheten				
Rörelseresultat	-197	-151	925	5 280
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet	1	11	36	-57
Erhållen ränta m.m.	12	3	6	4
Erlagd ränta	-239	0	-391	-8
Betald inkomstskatt	-447	-228	-2 654	-850
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital	-870	-365	-2 078	4 369
Kassaflöde från förändringar av rörelsekapital				
Minskning(+)/ökning(-) av fordringar	-4 156	6	-1 222	-2 632
Minskning(+)/ökning(-) av leverantörsskulder	-289	164	353	-188
Minskning(-)/ökning(+) av kortfristiga skulder	3 013	2 611	1 919	1 117
Kassaflödet från den löpande verksamheten	-2 302	2 416	-1 027	2 666
Investeringsverksamheten				
Förvärv av dotterbolag	-182	0	-12 037	-85
Kassaflödet från investeringsverksamheten	-182	0	-12 037	-85
Finansieringsverksamheten				
Upptagna långfristiga lån	0	0	10 000	0
Amortering långfristiga lån	-880	0	-1 299	-100
Ny utlåning till dotterbolag	0	-460	-80	-938
Kassaflödet från finansieringsverksamheten	-880	-460	8 621	-1 038
Periodens kassaflöde	-3 364	1 956	-4 444	1 543
Likvida medel vid periodens början	5 286	4 410	6 366	4 823
Likvida medel vid periodens slut	1 922	6 366	1 922	1 543



Revisors rapport över översiktlig granskning av en fullständig uppsättning av finansiella rapporter upprättade i enlighet med Spotlights vägledning för finansiell rapportering

Till Styrelsen i SolidX AB
Org. Nr. 556612-0878

Inledning

Jag har utfört en översiktlig granskning av kvartalsrapport för SolidX AB för perioden 2023-05-01-2024-04-30. Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för att upprätta och rättvisande presentera denna finansiella delårs- respektive helårsinformation i enlighet med Spotlights vägledning för finansiell rapportering. Mitt ansvar är att uttala en slutsats om denna finansiella delårs- respektive helårsinformation grundad på min översiktliga granskning.

Den översiktliga granskningens inriktning och omfattning

Jag har utfört min översiktliga granskning i enlighet med International Standard on Review Engagements ISRE 2410 *Översiktlig granskning av finansiell delårsinformation utförd av företagets valda revisor*. En översiktlig granskning består av att göra förfrågningar, i första hand till personer som är ansvariga för finansiella frågor och redovisningsfrågor, att utföra analytisk granskning och att vidta andra översiktliga granskningsåtgärder. En översiktlig granskning har en annan inriktning och en betydligt mindre omfattning jämfört med den inriktning och omfattning som en revision enligt ISA och god revisionssed i övrigt har. De granskningsåtgärder som vidtas vid en översiktlig granskning gör det inte möjligt för mig att skaffa mig en sådan säkerhet att jag blir medveten om alla viktiga omständigheter som skulle kunna ha blivit identifierade om en revision utförts. Den uttalade slutsatsen grundad på en översiktlig granskning har därför inte den säkerhet som en uttalad slutsats grundad på en revision har.

Slutsats

Grundat på min översiktliga granskning har det inte kommit fram några omständigheter som ger mig anledning att anse att den bifogade finansiella delårs- och helårsinformationen inte, i allt väsentligt, ger en rättvisande bild av företagets och koncernens finansiella ställning per den 30 april 2024 samt av dess finansiella resultat och kassaflöde för det räkenskapsår som slutade per detta datum i enlighet med Spotlights vägledning för finansiell rapportering.

Malmö enligt datum för digital signering

Per Hedenus
Auktoriserad revisor

Sidan har bifogats av Hogia Signit
Sida 1 av 1

Detta är ett elektroniskt undertecknat dokument

Underskrifterna i detta dokument uppfyller kraven för Avancerad Elektronisk Underskrift enligt definitionen i eIDAS (EU:s förordning 910/2014).

Äktheten kan kontrolleras i alla tjänster som kan validera underskrifter som godkänts av Myndigheten för digital förvaltning (DIGG). Använd till exempel valideringstjänsten [Signport](#). För validering med Adobe Acrobat Reader, [läs mer här](#).

Notera, om dokumentet skrivs ut på papper följer de elektroniska underskrifterna inte med och kan därför inte valideras.

Följande personer har genom sin elektroniska underskrift godkänt innehållet i detta dokument samt försäkrat att angivna uppgifter är korrekta.

Underskrift 1

Namn: Per Hedenus
Identifieringsmetod: BankId
Datum och tid: 2024-06-19 11:30:24 GMT+02:00
Transaktions-ID: 031c9aa47bb042ffa08255541875cd3



SOLID X