



Halvårsrapport

SolidX AB (publ)

Maj 2024 - oktober 2024



Innehålls- förteckning.

3	Finansiell information
4	VD har ordet
6	Periodens höjdpunkter
7	Verksamhetsöversikt
15	Koncernens finansiella rapporter
20	Moderbolagets finansiella rapporter

Finansiell information

Maj 2024 - oktober 2024

Informationen som presenteras i denna rapport rör SolidX-koncernen om inget annat anges.

Halvåret

+54%

Total nettoomsättning – ökning
jämfört med föregående år

71,9
miljoner

Total nettoomsättning: 71,9
MSEK (54% ökning)

+46%

Resultat före avskrivningar – förbättring
jämfört med föregående år

2,2
miljoner

Resultat före avskrivningar: 2,2
MSEK (46 % ökning)

Andra kvartalet

+60%

Nettoomsättning – ökning jämfört
med samma period föregående år

39,9
miljoner

Nettoomsättning: 39,9 MSEK
(ökning från 25,0 MSEK)

A portrait of Filip Alexanderson, a man with light hair and a slight smile, wearing a white button-down shirt and dark trousers. He is standing against a dark background with his hands in his pockets.

Filip Alexanderson
Grundare & VD

“Stark
utveckling och
växande
efterfrågan”

VD Filip Alexanderson kommenterar

Det är med stor glädje som jag kan presentera koncernens starka utveckling för det första halvåret. Mellan maj och oktober ökade vår nettoomsättning med hela 54 %, från 46,9 MSEK till 71,9 MSEK. Detta resultat speglar inte bara framgången i våra strategiska satsningar utan också vårt teams dedikerade arbete och förmåga att möta en växande efterfrågan. Än mer glädjande är förbättringen i resultatet före avskrivningar, som steg med 46 % till 2,2 MSEK. Dessa siffror är en bekräftelse på att vi bygger en robust grund för långsiktig tillväxt och hållbar lönsamhet.

Under det andra kvartalet fortsatte den positiva trenden. Koncernen uppvisade en nettoomsättningsökning på imponerande 60 %, från 25,0 MSEK till 39,9 MSEK jämfört med samma period föregående år. Resultatet före avskrivningar ökade med 1 %, vilket är ett steg i rätt riktning men visar också på behovet av fortsatt fokus på kostnadseffektivitet och lönsamhet.

Vi står inför en framtid fylld av möjligheter och utmaningar, där vårt fokus är att fortsätta kapitalisera på vår starka tillväxt, stärka vår lönsamhet och ytterligare utveckla våra interna processer. Med den positiva utvecklingen inom koncernen som grund är vi väl positionerade för att möta det som ligger framför oss.

Ett stort tack till alla medarbetare och partners. Det är ert engagemang och er professionalism som bidrar till vår framgång. Tillsammans bygger vi inte bara framgångsrika resultat, utan skapar också långsiktigt värde och stärker vår position på marknaden. Vi har mycket att vara stolta över och ännu mer att se fram emot.

Filip Alexanderson
Grundare & VD

Periodens höjdpunkter

Väsentliga händelser under första kvartalet

- Den 8 juni 2024 meddelar SolidX att fusionen med Time People Group avbryts. SolidX AB ("SolidX") och Time People Group AB (publ) ("TPG") offentliggjorde den 4 mars 2024 att bolagen ingått en avsiktsförklaring med avsikten att gå samman genom en fusion ("Avsiktsförklaringen"). Med anledning av strategiska överväganden har SolidX och TPG gemensamt beslutat att avbryta den planerade fusionen. SolidX och TPG (tillsammans "Bolagen") ingick den 4 mars 2024 en avsiktsförklaring för att tydliggöra Bolagens avsikt beträffande ett samgående av SolidX och TPG. Samgåendet planerades att genomföras genom en aktiebolagsrättslig fusion ("Fusionen"). Med anledning av strategiska överväganden har Bolagen konstaterat att Fusionen inte är lämplig i nuläget, varför Bolagen gemensamt har beslutat att avbryta Fusionen. Den avbrutna Fusionen innebär emellertid inte ett hinder mot att det i framtiden kan föreligga förutsättningar för ett samgående mellan SolidX och TPG.
- Den 20 juni 2024 offentliggör SolidX bokslutskommunikén för räkenskapsåret 2023/2024. Filip summerar ännu ett framgångsrikt räkenskapsår för SolidX med stor affärstillväxt i tuff marknad. Det fjärde kvartalet visade en fortsatt stark efterfrågan och resulterade i en imponerande ökning av vår nettoomsättning med hela 39 procent jämfört med föregående jämförelseperiod. SolidX har på helåret åter igen nått en historisk nettoomsättning, norr om 119 miljoner kronor, en ökning med 18,15%.

Sammanfattning av bokslutskommuniké

Fjärde kvartalet (2024-02-01 – 2024-04-30)

- Nettoomsättningen uppgick till 38 022 TSEK (27 355 TSEK), vilket motsvarar en ökning med 39 %.
- Resultatet före avskrivningar uppgick till 1 098 TSEK (1 839 TSEK), vilket motsvarar en minskning med 40 %.
- Resultat per aktie uppgick till 0,03 SEK (0,05 SEK).*

Helåret (2023-05-01 – 2024-04-30)

- Nettoomsättningen uppgick till 119 060 TSEK (100 921 TSEK), vilket motsvarar en ökning med 18 %.
- Resultatet före avskrivningar uppgick till 3 646 TSEK (7 014 TSEK), vilket motsvarar en minskning med 48 %.
- Resultat per aktie uppgick till 0,10 SEK (0,20 SEK).*
- Likvida medel per 2024-04-30 uppgick till 6 976 TSEK (7 419 TSEK)

Väsentliga händelser under andra kvartalet

- Den 26 augusti 2024 offentliggör SolidX årsredovisning för räkenskapsåret 2023/2024.
- Den 1 oktober meddelar SolidX att bolaget har vunnit ett ramavtal med Centrala Studiestödsnämnden (CSN) för leverans av IT-konsulttjänster. Ramavtalets totala värde är 300 miljoner SEK och sträcker sig över fyra år, med start den 1 januari 2025.
- Den 03 oktober har SolidX blivit utnämnt till Gasellföretag 2024 av Dagens Industri, för tredje året i rad. Varje år uppmärksammar Dagens Industri Sveriges mest framgångsrika företag där mindre än 1 procent av Sveriges aktiebolag kvalificerar sig. SolidX har haft en stark tillväxt på 912% mellan åren 2020–2023.

Verksamhets- översikt.

Konsultbolag som ger maximalt värde till minimal kostnad

Introduktion till SolidX

Affärsmodell och strategi

SolidX är nästa generations konsultbolag som hjälper företag och organisationer att utveckla och effektivisera dess verksamheter inom IT, digitalisering och vårdbemanning. Bolagets vision är att förändra konsultvärlden genom att fokusera på just konsulten. På SolidX kundlista finns välrenommerade företag så som Ikea, Spotify, Ericsson, Volvo, Alfa Laval, Klarna & Betsson. SolidX verksamhet finns främst i Sverige, men uppdrag utförs också i Danmark, Norge, Tyskland och Spanien. SolidX har vuxit organiskt från åtta till cirka 120 heltidsanställda mellan 2018 och 2023. Den exponentiella tillväxten av medarbetare är främst hänförlig till att Bolaget erbjuder en konkurrenskraftig månadslön som väl överstiger den hos konkurrerande konsultbolag. Detta bidrar till hög rekryteringstakt av kompetens och en hittills nästan obefintlig personalomsättning.

SolidX har ur flera avseenden en stark och unik position på konsultmarknaden och fortsätter att växa kraftigt. Bolagets rådande likviditetssituation bedöms som mycket god. Bolaget har idag en stark ägarbas som huvudsakligen utgörs av grundare och ledning. Majoriteten av aktierna ägs av insynspersoner och den största ägaren, SolidX VD Filip Alexanderson äger 72,39 procent av Bolagets aktier.

SolidX:s koncept och vision innefattar att vara den bästa arbetsgivaren och det självklara valet för konsulter. Detta innebär att vara en nytänkande arbetsgivare som ger mer åt den egna konsulten, med utgångspunkt i konsulternas egna önskemål och idéer.



120+

Heltidsanställda



119
MSEK

Omsättning



7
MSEK

Likvida medel
2024-04-30



18%

Omsättningstillväxt
helår



2-7

Nya konsulter
per månad



30K
SEK

I genomsnitt mer i lön
per månad

Verksamhets- och marknadsöversikt

Verksamhetsbeskrivning

SolidX AB är ett konsultbolag, bildat 2001, med fokus på IT, digitalisering samt vårdbemanning och verkar som kompetens- och resursförstärkning hos SolidX kunder. SolidX ingår i en koncern och har i dagsläget fem dotterbolag; Utvecklarbolaget Stockholm AB, Utvecklarbolaget Backend Stockholm AB, Sekel AB, SolidX Care AB samt SolidX ApS i Danmark. Genom att erbjuda sina konsulter mer fördelaktiga villkor än andra konkurrerande konsultbolag, har SolidX skapat en verksamhet som omfattas av en stark tillväxttakt, låg personalomsättning och en bred kundbas. SolidX koncept och vision innefattar att vara den bästa arbetsgivaren och det självklara valet för konsulter. Detta innebär att vara en nytänkande arbetsgivare som ger mer åt den enskilda konsulten, med utgångspunkt i konsulternas egna önskemål och idéer. Visionen är att erbjuda konsulterna obegränsad kompetensutveckling, frihet och flexibilitet, en attraktiv lönomodell och full transparens

Introduktion till SolidX

SolidX målsättning är att skapa långsiktiga relationer med såväl kunder som sina konsulter och har som mål att samtliga medarbetare ska trivas och ges möjlighet till kompetensutveckling. Genom att erbjuda sina konsulter mer fördelaktiga villkor än andra konkurrerande konsultbolag, har SolidX skapat en verksamhet som omfattas av en stadig tillväxttakt, låg personalomsättning och en bred kundbas. Exempelvis erbjuder SolidX sina konsulter i genomsnitt 30 000 SEK mer i ersättning per månad än konkurrerande verksamheter.

Bolagets konsulter har främst kompetens inom områden kopplat till IT, digitalisering samt vård. SolidX kunder är dock inte branschspecifika varvid Bolagets konsulter arbetar branschöverskridande inom områden som exempelvis bank och finans, handel och tjänster samt offentlig sektor. Genom att Bolagets kunder inte är branschspecifika är SolidX verksamhet således inte beroende av en specifik bransch.

En viktig aspekt i SolidX affärsmodell är att Bolaget kapat väsentliga kostnader, så kallade overheadkostnader, i form av exempelvis kontorslokalhyra och kostnader för gemenskapsaktiviteter.

Totalt sett har Bolaget samma nivå av kostnader som andra konsultbolag. Det som dock skiljer Bolaget från konkurrerande verksamheter är kostnadsfördelningen då det överblivna kapitalet från de uteblivna, ovan beskrivna, overheadkostnaderna i stället tillfaller konsulterna samt återinvesteras i Bolaget. Detta innebär att Bolagets konsulter erhåller högre arvode än vad konkurrerande verksamheter erbjuder utan att Bolaget åtar sig högre kostnader. Härutöver har Bolaget ett internt bonussystem som möjliggör ännu högre ersättning utöver ordinarie lön. Vidare finns en skalbarhet i affärsmodellen som, enligt styrelsen, är ovanlig för ett konsultbolag. SolidX har breddat verksamheten till att omfatta bemanning av sjukvårdspersonal, genom dotterbolaget SolidX Care AB. Bolaget har även bildat dotterbolaget SolidX ApS som ett led i att främja expansionen av koncernen i Danmark. Etableringen av SolidX ApS har genomförts av strategiska skäl eftersom det tillåter SolidX att effektivt driva affärer i Danmark. Att äga ett danskt dotterbolag underlättar, enligt styrelsen, att bedriva affärer med danska kunder i landet då det medför skattefördelar för både arbetstagare och arbetsgivare.

SolidX avser att applicera Bolagets framgångsrika affärsmodell i övriga Norden, där Danmark är en viktig målmarknad och ett viktigt expansionssteg. Den svenska kronan har försvagats avsevärt jämfört med de övriga nordiska ländernas valuta. Enligt SolidX är det därför av stor vikt att Bolaget nyttjar läget och exporterar svenska konsulter till de nordiska länderna, både inom SolidX moderbolag med IT-konsulter samt inom SolidX Care, med läkare. Detta är också en av de främsta anledningarna till att SolidX ApS startades upp i Danmark. Framgent kommer både vårdpersonal och IT-konsulter med uppdrag i Danmark att anställas via SolidX ApS. En svag svensk krona är också anledningen till att SolidX skyndar på tillväxten i Norge. Enligt SolidX är det lönsamt för norska aktörer att köpa tjänster från Sverige. Bolaget har tecknat ett avtal med Optimera, en byggvaruhandel för yrkeskunder, vilket är SolidX hittills första affär på den norska marknaden. Enligt SolidX styrelse fortsätter den goda efterfrågan på IT-tjänster att gynna tillväxten i Bolaget och nu även på den strategiskt viktiga nya marknaden i Norge. SolidX avtal med Optimera rör en konsult inom IT som ska utgå ifrån Norge.

Konsultverksamheten

Koncept och vision

SolidX koncept och vision innefattar att vara den bästa arbetsgivaren och det självklara valet för konsulter. Detta innebär att vara en nytänkande arbetsgivare som ger mer åt den egna konsulten, med utgångspunkt i konsulternas egna önskemål och idéer. Visionen är att erbjuda konsulterna obegränsad kompetensutveckling, frihet och flexibilitet, en attraktiv lönomodell och full transparens. Visionen är att Bolaget ska vara nästa generations konsultbolag.

Konsulter

Sedan 2018 har antalet konsulter ökat från 8 till 135 i antal. Av det totala antalet konsulter från år 2018 har enbart 12 konsulter valt att avsluta sin anställning. Bolaget har idag i genomsnitt upp till 750 ansökningar per vecka. Som en del av Bolagets strategi, i syfte att minimera kostnader, anställs konsulter aldrig utan att uppdrag finns att tillgodose respektive konsult.

Arbetssätt

Omfattningen avseende konsulternas uppdrag varierar från sex (6) månader till tre (3) år med en genomsnittstid om cirka ett (1) år upp till tre (3) år med option på förlängning. Varje projekt definieras av Bolagets kunder där SolidX bistår med kompetens och resursförstärkning, antingen på distans eller i vissa fall på kundens kontor. SolidX konsulter fyller primärt olika specialistroller hos sina kunder. Vid det fall Bolagets konsulter är mellan projekt har Bolaget pågående interna projekt som konsulten arbetar med. Vidare ges konsulterna möjlighet till kompetensutveckling, vilket innebär att de exempelvis kan gå relevanta utbildningar som bekostas av Bolaget.

Affärs- och kompetensområden

Bolaget anställer konsulter med olika kompetenser och varierande bakgrund, ålder, erfarenheter och expertisområden. Majoriteten av Bolagets konsulter har dock specifika expertkunskaper och spetskompetens inom områdena IT, digitalisering och vård. Nedan anges de övergripande kompetensområden som återfinns bland Bolagets konsulter. Nedan angivelse utesluter inte att Bolaget åtar sig att anställa konsulter inom andra affärs- och kompetensområden utöver de nedan angivna.

Business Intelligence och Data Management

Business Intelligence (BI) och Data Management (datahantering) är en kombination av affärs- och dataanalys. BI och Data Management innefattar att samla, lagra och analysera data från en affärsverksamhet och syftar till att omvandla insamlad data till insikter för organisationen att agera på. Detta i syfte att hjälpa organisationer att fatta smartare och mer datadrivna beslut samt identifiera problem inom verksamheten. SolidX konsulter bistår företag med kunskap inom både datahantering och BI-visualisering. Bolaget har valt att specialisera sig inom de marknadsledande verktygen Qlik Sense och Qlikview samt Microsoft Power BI. Härutöver satsar SolidX även inom områdena Data Science (dataanalys och processoptimering) samt AI (artificiell intelligens).

Hårdvaru- och mjukvaruutveckling

Hårdvara och mjukvara innefattar fysiska respektive icke-fysiska delar av exempelvis en dator, varvid hårdvara innefattar de fysiska attributen och mjukvara de icke-fysiska. En dator har exempelvis hårdvara i termer av ett kretskort eller grafikkort etc. sammanhanget är mjukvaran i datorn själva grafiken eller operativsystemet. Mjukvaruutveckling innebär således aktiviteter som exempelvis programmering, sammanställning av krav, mjukvarudesign och testning.

Inom området mjukvaruutveckling har Bolaget konsulter som specifikt arbetar med s.k. Embedded utveckling, vilket innebär att konsulterna bistår med att utveckla mjukvara som integreras med tekniken. SolidX bistår kunder både med Embedded utveckling inom t.ex. fordonsindustrin men även testning och hårdvaruutveckling inom telekom- och industrisektorn. SolidX har uthyrda konsulter hos Axis Communication som arbetar med backend-utvecklingen av smarta säkerhetslösningar. Härutöver har SolidX konsulter kunskaper inom programmeringsspråken Python, C++, SQL, Matlab och R i syfte att bistå kunderna med mjukvaruutveckling samt datamodellering.

UX- och UI-design

Bolaget har ett antal konsulter som arbetar med UX-design. UX står för User Experience och avser interaktionen mellan användare och hemsida. UX-designers fokus ligger primärt på att maximera användbarheten och användarupplevelsen, dvs. uppfattningen, av en hemsida eller applikation. Målet med UX-design är att göra användarens interaktion så enkel och effektiv som möjligt. Mer konkret kan UX-design innebära exempelvis strategiska placeringar av knappar och symboler som underlättar användarupplevelsen av en hemsida. Bolagets konsulter har som mål att skapa konkurrenskraftiga och smidiga användarupplevelser genom att bidra med aktuell expertis inom UX-design.

Härutöver har Bolaget konsulter som arbetar med UI-design. UI står för User Interface och innefattar de visuella aspekterna av en hemsida eller applikation. Detta innebär att en UI-designer arbetar med att exempelvis anpassa färger, ljus, kontrast, format på grafiska element, bilder, typsnitt och textformatering. UI syftar till att fånga intresset hos användare. SolidX erbjuder konsulter som bistår med kvalificerade UI-designkunskaper och expertis.

Management Consulting

Bolaget har ett antal konsulter som agerar oberoende rådgivare i bolag i samband med olika aktiviteter kopplat till verksamhetsutveckling och digitaliseringsprocesser. Digitaliseringsprocesser tvingar ofta verksamheter att ta strategiska initiativ som syftar till att bygga upp, eller utveckla, en digital infrastruktur. Eftersom omvärlden kontinuerligt utvecklas och förändras ställs det nya krav på produkter och tjänster varvid en digital verksamhet måste underhållas och förvaltas. SolidX har som mål att se till att kundernas förändrade digitala behov förändras över tid och att bolagen förblir konkurrenskraftiga. SolidX erbjuder konsulter med expertis och strategisk rådgivning inom digital verksamhetsutveckling och projektledning.

Samarbetspartners

SolidX har cirka 40 etablerade samarbetspartners vilka återfinns inom både privat och offentlig sektor. Samarbetspartners möjliggör att Bolaget kan vara flexibla mot flertalet bolag och syftar till att sprida Bolagets konsulter till nya kundvertikaler. Bolaget är dock inte beroende av någon enskild samarbetspartner.

Kundvertikaler

SolidX har ett antal etablerade kunder i Sverige inom både privat och offentlig sektor och innehar inget specifikt kundvertikalfokus. SolidX har genom långsiktigt och strategiskt arbete etablerat goda och långsiktiga relationer med Bolagets kunder. Totalt har SolidX 40 aktiva kunder och bland de största, sett till omsättning och storlek, tillhör Vattenfall, IKEA-koncernen, Siemens, Alfa Laval och Volvo. Bolagets konsulter är ämnade att arbeta branschöverskridande, varpå nedan listade kundvertikaler enbart är exempel på Bolagets nuvarande vertikaler och återspeglar således inte något specifikt kundvertikalfokus. Bolaget utesluter inga branscher eller kundvertikaler och ser sig inte som beroende av en specifik bransch.

Industri

Industrisektorn har likt många andra sektorer genomgått en omfattande digitaliseringsprocess som tvingat verksamheter att utveckla både befintliga och nya digitala infrastrukturer. Industrisektorn utvecklas ständigt och behöver kontinuerligt nya verktyg i form av digitala tekniker samt datadrivna arbetssätt för att kunna fortsätta möta samhällets förändrade behov. SolidX har ett antal kunder inom industrisektorn, däribland företag inom transport- och förpackningsindustrin såsom Volvo, BorgWarner, Siemens och Tetra Pak. SolidX konsulter bistår Bolagets kunder genom att hjälpa dem med allt från datahantering till testning och mekanikkunskap.

Handel och tjänster

Inom området för handel och tjänster har Bolaget ett antal kunder, däribland IKEA-koncernen. Sektorn som avser handel och tjänster har genomgått stora digitala förändringar och har präglats av förändrade kundbeteenden och ett ökat nyttjande av att handla på nätet via så kallad e-handel. Det minskade behovet av det fysiska rummet för utbyte av handel och tjänster ställer högre krav på verksamhetens digitala infrastrukturer och system. Drivandet och utvecklingen kräver därtill kontinuerligt underhåll, drift och utveckling, vilket Bolaget tillgodoser via sina konsulter med spetskompetenser inom, framför allt, datahantering och beslutshanteringsstöd.

Bank/Finans

Bank- och finansbranschen har under en period förändrats av digitalisering varefter högre krav ställs på exempelvis banker att följa med i den digitala och teknologiska utvecklingen. Utvecklingen innefattar bland annat att förbättra och automatisera leverans och användning av bank- och finansiella tjänster. Bolaget har ett antal konsulter för uthyrning med spetskompetens inom bank- och finanssektorn, vars primära kompetensområde är inom Stakeholder Management och som Business Analyst.

Offentlig sektor

I paritet med verksamheter inom den privata sektorn har även offentlig sektor tvingats att vidta digitaliseringsåtgärder i takt med ökad digitalisering av samhället. Inom offentlig sektor bistår SolidX bland annat Göteborgs Stad med datahanteringsverktyget Qlik.

Därtill bistår SolidX även Svenska Kraftnät, vilka är ett statligt affärsverk som förvaltar svenska statens stamnät för elkraft och är systemansvarig myndighet för elförsörjningen i Sverige, med supporttekniker.

Affärsidé och affärsmodell

SolidX affärsidé har sitt ursprung i Bolagets VD, Filip Alexandersons, egen erfarenhet av att arbeta som konsult. Bolaget utvecklades med utgångspunkt i dessa erfarenheter och organisationen tog därefter den form som det har idag – en modern och nytänkande konsultverksamhet – innebärandes högre arvode, mer flexibilitet och transparens för konsulterna, med låga overheadkostnader för Bolaget.

SolidX affärsmodell inbegriper att ha konsulter som är fullt uthyrda gentemot Bolagets kunder, det vill säga 100 procent av respektive konsults arbetstid. SolidX tar betalt per debiterad timme för sina konsulter som är schemalagda på heltid hos kund. Bolaget anställer inte konsulter såvida det inte finns något uppdrag att tillgodose konsulten inom tre (3) månader från det att konsulten anställts, innebärandes att Bolaget inte åtar sig någon risk om uppdrag uteblir. Undantag kan förekomma vid det fall en konsult besitter högt efterfrågade kompetenser. Sammanfattningsvis innefattar affärsmodellen att Bolagets konsulter alltid har 100 procent ekonomisk täckning och ådrar sig inte att innebära någon kostnad för Bolaget. Vid det fall en konsult skulle hamna mellan två uppdrag ska konsulterna framgent arbeta på Bolagets innovationstudio med interna projekt. Gällande uppstartskostnader för nya konsulter har Bolaget leasingavtal för material (datorer, telefon etcetera) för att minska den initiala kostnaden, vilket innebär bättre likviditet.

Att SolidX tillhandahåller högre ersättning än konkurrerande verksamheter till sina konsulter är en viktig aspekt i Bolagets affärsmodell. Högre arvode innebär dock lägre marginal per konsult, vilket kompenseras genom att Bolaget har låga overheadkostnader samt Bolagets exponentiella ökning av antalet konsulter. Vidare arbetar Bolaget aktivt för att konsulterna ska vilja fortsätta sin anställning och ser därför till att alltid tillgodose konsulterna med uppdrag. Beräknat på totalen genererar därför Bolagets affärsmodell, enligt styrelsens bedömning, högre vinstmarginal än branschsnittet. Sammanfattningsvis präglas affärsmodellen av organisk tillväxt kombinerat med lägre overheadkostnader i förhållande till konkurrenter.

Strategi

Tillväxtstrategier

För att kunna accelerera verksamhetstempot och öka lönsamheten tillämpas en tillväxtstrategi vilken huvudsakligen delas in i tre delar, vilka återges nedan

Förädla befintliga tjänster

Den första delen av SolidX tillväxtstrategi för ökad lönsamhet innefattar att fördjupa och förädla Bolagets befintliga tjänster. Genom att kontinuerligt utveckla SolidX konsulttjänster och rekrytera och tillhandahålla konsulter med relevant kompetens, samt ta större åtaganden i form av renodlade tjänster med högre marginal, fördjupar SolidX sina kundrelationer. Detta innebär högre återköpsfrekvens och successivt högre säljeffektivitet för Bolaget. Detta är en viktig aspekt i SolidX strävan efter goda och långsiktiga kundrelationer.

Starta nya affärsenheter genom nyetableringar

Den andra delen av Bolagets tillväxtstrategi innefattar att starta nya affärsenheter genom nyetableringar. Detta sker genom rekrytering av entreprenörer med förutsättningar att starta och etablera nya bolag inom SolidX-koncernen, antingen inom nya specialismråden eller nya geografiska marknader. Bolagets dotterbolag SolidX Care är en affärsenhet som bildats av Bolagets nyetableringsstrategi.

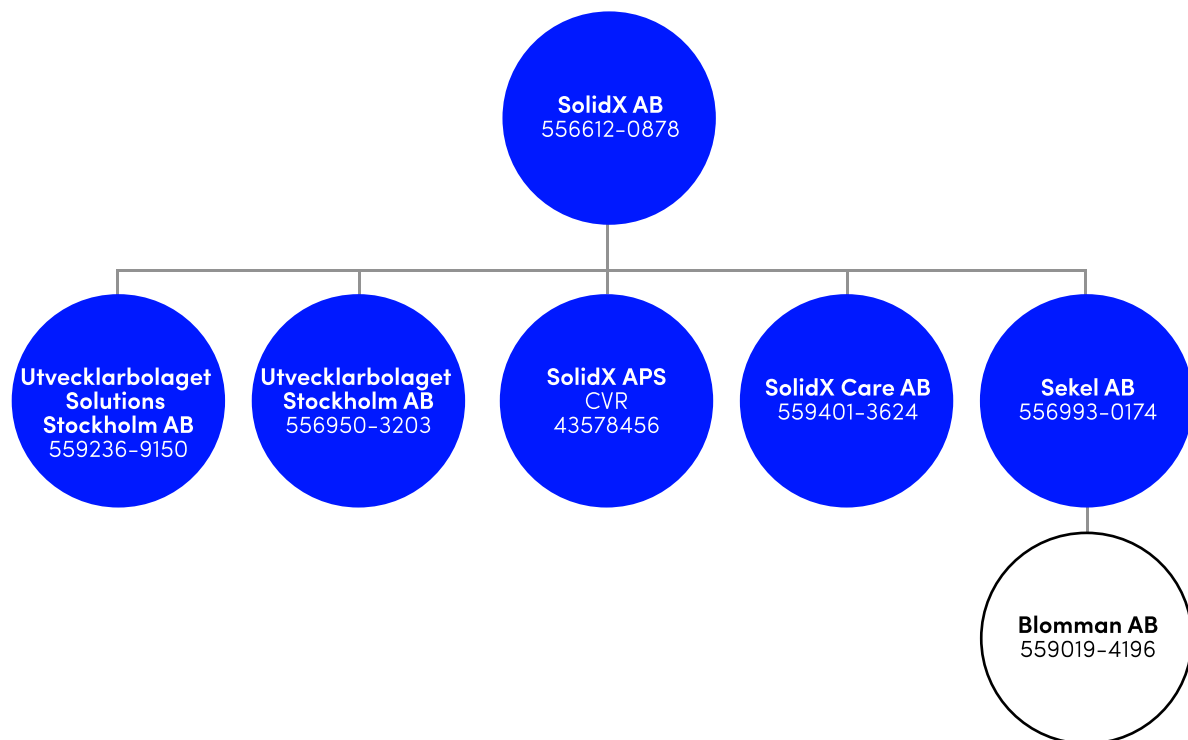
Förvärva

Den tredje delen av tillväxtstrategin innebär att SolidX kontinuerligt utvärderar förvärv av verksamheter med potential att stärka Bolagets kapacitet, kompetens och/eller tjänsteutbud. En förutsättning vid förvärv är att det ska finnas en vilja och ambition hos det tilltänkta förvärvsobjektet att vidareutvecklas inom SolidX-koncernen.

Finansiella målsättningar

SolidX har en ambitiös tillväxtstrategi som syftar till att öka sin position på konsultmarknaden genom organisk tillväxt och strategiska förvärv. Bolaget har nyligen uppdaterat sina målsättningar för att bättre spegla den tillväxtresa som det har genomgått sedan noteringen och den strategi som formulerats för de kommande verksamhetsåren. De nya målen har ett större fokus på nettoomsättningstillväxt och är utformade för att hjälpa bolaget att nå sin långsiktiga vision om att passera en nettoomsättning på 1 miljard.

- Upprätthålla en årlig nettoomsättningstillväxt om cirka 50-100 procent på medellång sikt.
- På lång sikt passera en nettoomsättning om 1 miljard som ett resultat av fortsatt expansion via organisk tillväxt samt förvärv i och utanför Sverige samt kontinuerlig expanderings med nya affärsområden



Allmän bolagsinformation

SolidX är ett svenskt publikt aktiebolag med säte i Malmö kommun, Skåne län och som bildades i Sverige den 21 maj 2001 och registrerades vid Bolagsverket den 12 juni 2001. Bolagets företagsnamn och tillika handelsbeteckning är SolidX AB. Bolagets organisationsnummer är 556612-0878 och dess LEI-kod är 894500MPWH6F2EDV8Z46. Bolaget bedriver sin verksamhet i enlighet med aktiebolagslagen (2005:551). Bolagets adress är Södergatan 13, 211 34, Malmö, Sverige. Bolagets representanter nås på telefonnummer 070-621 53 27 och Bolagets hemsida är www.solidx.se.

Organisationsstruktur

SolidX ingår i en koncern och Bolaget har fem dotterbolag; Utvecklarbolaget Stockholm AB org.nr 556950-3203 (ägs till 100 procent av SolidX). Utvecklarbolaget Solutions Stockholm AB org.nr 559236-9150 (ägs till 100 procent av SolidX). Sekel AB med org.nr 556993-0174 (ägs till 85 procent av SolidX och resterande 15 procent ägs av en extern part, Blomman AB med org.nr 559019-4196), SolidX Care med org.nr 559401-3624 (ägs till 100 procent av SolidX), samt SolidX ApS i Danmark med CVR-nummer 43578456 (ägs till 100 procent av SolidX). Ovan återges koncernstrukturen.

SolidX Care AB

SolidX Care AB är ett helägt dotterbolag till SolidX AB med fokus på vårdbemanning och rekryterar specialister och överläkare till sjukhus i Norden. Målet är att vara en attraktiv, långsiktig samarbetspartner för både läkare och sjukhus. SolidX Care har 5 konsulter. SolidX är inte beroende av dotterbolaget.

SolidX ApS

SolidX ApS är ett helägt dotterbolag till SolidX AB och har upprättats för att främja expansionen av koncernen i Danmark. Etableringen av SolidX ApS är av strategiska skäl som tillåter SolidX att effektivt driva affärer i Danmark.

Sekel AB

Sekel AB är ett dotterbolag till SolidX med fokus på ägande av fastigheter i syfte att hyra ut lägenheter för bostadsändamål. Sekel AB äger och förvaltar tre (3) hyresfastigheter, motsvarande 13 hyreslägenheter, i Umeå. Sekel AB är mer att betrakta som en vilande biverksamhet till SolidX vars primära syfte är att förvalta kapital från moderbolaget SolidX. Utveckling av Sekel AB är därför inget fokusområde för Bolaget varvid det inte finns någon etablerad framtidsplan som syftar till att utveckla detta dotterbolag. Bolagets fokus ligger i stället helt på SolidX och konsultverksamheten. Vägen framåt avseende Sekel AB innebär således att hyra ut befintliga lägenheter och vid eventuellt överskott av kapital från Sekel AB är strategin att förvärva fler hyresfastigheter.

Information om aktien

Aktien i SolidX är sedan 3 november 2021 upptagen till handel på handelsplattformen Spotlight Stock Market. Aktiens ISIN-kod är SE0016797971 och aktiens kortnamn är SOLIDX.

Aktieägare	Antal aktier	Röster och kapital (%)
Filip Alexanderson	26 026 040	72,39
Avanza Pension	4 573 469	12,72
Nordnet Pensionsförsäkringar AB	2 064 997	5,74
Raymond Consulting AB	1 108 911	3,08
Övriga	2 177 078	6,07
Totalt	35 950 495	100,00%

Principer för delårsrapport upprättande

SolidX tillämpar Årsredovisningslagen och Bokföringsnämndens allmänna råd BFNAR 2012:1 (K3) vid upprättandet av sina finansiella rapporter såsom årsredovisningen, kassaflödesanalysen och delårsrapporter.

Granskning av revisor

Delårsrapporten har varit föremål för granskning av Bolagets revisor.

Kommande finansiella rapporter

SolidX upprättar och offentliggör en ekonomisk rapport vid varje kvartalsskifte. Kommande rapporter är planerade enligt följande:

- Delårsrapport Q3 2024/2025, 2025-03-18
- Bokslutskommuniké 2024/2025, 2025-06-27

Avlämnande av halvårsrapport

Malmö, den XX November 2024

SolidX

Styrelsen

Frågor kring rapporten besvaras av:
Filip Alexanderson, VD
Tel: +46 (0) 706 21 53 27
E-post: filip.a@solidx.se

Koncernens finansiella rapporter.

Kommentar till den finansiella rapporten

Rörelsens intäkter

SolidX intäkter uppgick under de första sex månaderna 2024/2025 till 72 038 (46 935) TSEK. Nettoomsättningen för halvåret 2024/2025 uppgick till 71 948 (46 869) TSEK och motsvarar en ökning om 54 % jämfört med samma period förra räkenskapsåret. Nettoomsättningen avser intäkter för utförda tjänster och arbete åt SolidX koncernens kunder och samarbetspartners, sett till förlängda och nya konsultkontrakt både för befintliga och nytilkomna kunder. Den ökade nettoomsättningen för halvåret avser den omsättningsökning som följer från förvärven av dotterbolagen samt även från vår läkarkonsultverksamhet. De övriga rörelseintäkterna uppgick till 91 (66) TSEK. SolidX intäkter uppgick under det andra kvartalet 2024/2025 till 39 989 (25 084) TSEK, varav 39 923 (25 029) TSEK avsåg nettoomsättning. Detta motsvarar en ökning om 60%, med samma anledning enligt ovan. De övriga rörelseintäkterna uppgick till 67 (55) TSEK.

Rörelsens resultat

Resultatet före avskrivningar för SolidX uppgick under de första sex månaderna 2024/2025 till 2 243 (1 541) TSEK. Ökningen motsvarar en förbättring om 46 %. Personalkostnaderna uppgick till -55 612 (-37 808) TSEK och avser huvudsakligen lön till konsulter. Ökningen är en naturlig följd av fler antal anställda konsulter i koncernen. SolidX resultat före avskrivningar uppgick under det andra kvartalet 2024/2025 till 2 735 (2 703) TSEK, en ökning med 1 %.

Kassaflöde från den löpande verksamheten

Kassaflödet från den löpande verksamheten för det andra kvartalet 2024/2025 uppgick till -3 107 (-1 466) TSEK. Kassaflödet från den löpande verksamheten de första sex månaderna 2024/2025 uppgick till -244 (-2 745) TSEK.

Kassaflöde från investeringsverksamheten

Kassaflödet från investeringsverksamheten för det andra kvartalet 2024/2025 uppgick till 0 (0) TSEK. Kassaflödet från investeringsverksamheten de första sex månaderna 2024/2025 uppgick till 0 (0) TSEK.

Kassaflöde från finansieringsverksamheten

Kassaflödet från finansieringsverksamheten för det andra kvartalet 2024/2025 uppgick till -886 (-58) TSEK. Kassaflödet från finansieringsverksamheten de första sex månaderna 2024/2025 uppgick till -1 705 (-58) TSEK. Likvida medel uppgick per den 31 oktober 2024 till 5 009 (4 636) TSEK, vilket motsvarar en ökning om 8% som effekt av ovan redovisat.

Resultaträkning, koncern

TSEK	1 augusti 2024 – 31 oktober 2024	1 augusti 2023 – 31 oktober 2023	1 maj 2024 – 31 oktober 2024	1 maj 2023 – 31 okt 2023	1 maj 2023 – 30 apr 2024
Nettoomsättning	39 923	25 029	71 948	46 869	119 060
Övriga rörelseintäkter	67	55	91	66	173
Intäkter totalt	39 989	25 084	72 038	46 935	119 233
Handelsvaror	0	-13	-3	-38	-131
Uppdragsspecifika driftskostnader	-5 142	-1 893	-9 189	-3 063	-9 499
Övriga externa kostnader	-2 770	-2 166	-4 992	-4 485	-12 943
Personalkostnader	-29 341	-18 309	-55 612	-37 808	-93 015
Resultat före avskrivningar	2 735	2 703	2 243	1 541	3 646
Av och nedskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar	-1 313	-63	-2 648	-126	-1 946
Övriga rörelsekostnader	-7	-6	-25	-14	-50
Rörelsens kostnader	-38 575	-22 451	-72 468	-45 533	-117 582
Rörelseresultat	1 415	2 633	-430	1 401	1 651
Finansiella poster					
Ränteintäkter och liknande poster	20	2	38	4	40
Räntekostnader och liknande poster	-288	-30	-608	-31	-553
Finansiellt nettoresultat	-268	-29	-570	-28	-513
Resultat efter finansiella poster	1 147	2 605	1 000	1 374	1 138
Skatt	-95	-412	-257	-408	-631
Periodens resultat	1 052	2 193	-1 257	965	507
Hänförligt till:					
Moderföretags aktieägare	1 062	2 193	-1 248	1 008	565
Innehav utan bestämmande inflytande	-10	0	-9	-43	-58

Balansräkning, koncern

TSEK	31 okt 2024	31 okt 2023	30 apr 2024
Tillgångar			
Anläggningstillgångar			
Goodwill	32 970	13	34 768
Byggnader och mark	4 621	4 723	4 678
Inventarier, verktyg och installationer	4 785	81	5 638
Andra långfristiga fordringar	220	58	150
Anläggningstillgångar totalt	42 597	4 875	45 235
Omsättningstillgångar			
Kundfordringar	12 704	11 037	15 228
Aktuell skattefordran	865	369	0
Övriga fordringar	2 277	1 116	2 032
Upparbetad ej fakturerad intäkt	12 734	8 039	8 411
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	746	1 130	3 795
Kortfristiga fordringar totalt	29 325	21 690	29 466
Kassa och bank	5 009	4 636	6 976
Omsättningstillgångar totalt	5 009	26 326	36 442
Tillgångar totalt	76 931	31 201	81 677
Eget kapital och skulder			
Aktiekapital	580	500	580
Övrigt tillskjutet kapital	24 920	0	24 920
Annat eget kapital inklusive årets resultat	11 581	13 276	12 833
Innehav utan bestämmande inflytande	850	875	860
Eget kapital totalt	37 932	14 651	39 193
Avsättningar			
Uppskjuten skatteskuld	1 280	1 199	1 286
Avsättningar totalt	1 280	1 199	1 286
Skulder			
<i>Långfristiga skulder</i>			
Skulder till kreditinstitut	3 889	0	5 556
Övriga långfristiga skulder	2 860	289	3 977
Långfristiga skulder totalt	6 749	289	9 533
<i>Kortfristiga skulder</i>			
Skulder till kreditinstitut	3 333	0	3 333
Förskott från kunder	0	0	487
Leverantörsskulder	3 328	868	3 410
Aktuell skatteskuld	0	0	5
Övriga kortfristiga skulder	12 220	5 713	11 082
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	12 088	8 480	13 347
Kortfristiga skulder totalt	30 970	15 062	31 665
Summa eget kapital och skulder	76 931	31 201	81 677

Förändringar av eget kapital

År 2024/2025 (TSEK)	Aktiekapital	Övrigt tillskjutet kapital	Annat eget kapital inkl. årets resultat	Innehav utan bestämmande inflytande	Summa eget kapital
Ingående eget kapital 2024-05-01	580	24 920	12 833	860	39 193
Periodens resultat	0	0	-1 248	-9	-1 257
Omräkningsdifferens	0	0	-4	0	-4
Eget kapital 2024-10-31	580	24 920	11 581	850	37 932

År 2023/2024 (TSEK)	Aktiekapital	Övrigt tillskjutet kapital	Annat eget kapital inkl. årets resultat	Innehav utan bestämmande inflytande	Summa eget kapital
Ingående eget kapital 2023-05-01	500	0	12 245	918	13 663
Apportemission	80	24 920	0	0	25 000
Periodens resultat	0	0	565	-58	507
Omräkningsdifferens	0	0	23	0	23
Eget kapital 2024-04-30	580	24 920	12 833	860	39 193

Kassaflödesanalys, koncern

TSEK	1 aug 2024 – 31 okt 2024	1 aug 2023 – 31 okt 2023	1 maj 2024 – 31 okt 2024	1 maj 2023 – 31 okt 2023	1 maj 2023 – 30 apr 2024
Rörelseresultat	1 415	2 633	-430	1 401	1 651
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet	864	63	1 716	126	1 411
Erhållen ränta m.m.	20	2	38	4	40
Erlagd ränta	-211	-30	-438	-31	-553
Betald inkomstskatt	-348	-466	-339	-1 804	-2 690
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital	1 740	2 202	548	-304	-141
Kassaflöde från förändringar av rörelsekapital					
Minskning(+)/ökning(-) av fordringar	-7 569	-3 466	114	-628	-190
Minskning(+)/ökning(-) av leverantörsskulder	960	-4	-114	-254	2
Minskning(-)/ökning(+) av kortfristiga skulder	1 763	-197	-792	-1 559	1 424
Kassaflöde, löpande verksamheten	-3 107	-1 466	-244	-2 745	1 095
Investeringsverksamheten					
Försäljning av inventarier, verktyg och installationer	0	0	0	0	6
Förvärv av koncernföretag	0	0	0	0	-10 381
Kassaflöde, investeringsverksamheten	0	0	0	0	-10 376
Finansieringsverksamheten					
Upptagna långfristiga lån	0	0	0	0	10 000
Lämnad deposition	-66	-58	-66	-58	-120
Återbetald lämnad deposition	13	0	28	0	29
Amortering långfristiga lån	-833	0	-1 667	0	-1 111
Kassaflöde, finansieringsverksamheten	-886	-58	-1 705	-58	8 798
Summa periodens kassaflöde	-3 993	-1 524	-1 949	-2 804	-483
Likvida medel vid periodens början	9 000	6 147	6 976	7 419	7 419
Kursdifferens i likvida medel	2	13	-18	21	40
Likvida medel vid periodens slut	5 009	4 636	5 009	4 636	6 976

Moder- bolagets finansiella rapporter.

Resultaträkning, moderbolaget

TSEK	1 aug 2024 – 31 okt 2024	1 aug 2023 – 31 okt 2023	1 maj 2024 – 31 okt 2024	1 maj 2023 – 31 okt 2023	1 maj 2023 – 30 apr 2024
Intäkter					
Nettoomsättning	26 899	22 945	47 440	43 256	90 024
Övriga rörelseintäkter	53	55	58	59	67
Intäkter totalt	26 952	23 000	47 498	43 315	90 090
Rörelsekostnader					
Uppdragsspecifika driftskostnader	-3 158	-1 822	-5 557	-2 993	-8 133
Övriga externa kostnader	-2 260	-1 993	-4 347	-4 114	-8 671
Personalkostnader	-19 644	-17 040	-37 446	-34 827	-72 274
Resultat före avskrivningar	1 889	2 145	147	1 381	1 012
Av och nedskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar	-11	-11	-22	-22	-45
Övriga rörelsekostnader	-6	-1	-16	-5	-42
Rörelsekostnader	-25 080	-20 868	-47 388	-41 962	-89 165
Rörelseresultat	1 872	2 133	109	1 353	925
Finansiella poster					
Ränteintäkter och liknande poster	0	0	2	1	6
Räntekostnader och liknande poster	-207	-30	-433	-30	-391
Finansiellt nettoresultat	-206	-30	-431	-29	-386
Resultat efter finansiella poster	1 666	2 102	-322	1 324	539
Bokslutsdispositioner					
Avsättning till periodiseringsfond	0	0	0	0	-338
Återföring från periodiseringsfond	0	0	0	0	543
Förändring överavskrivningar	0	0	0	0	15
Summa bokslutsdispositioner	0	0	0	0	220
Resultat före skatt	1 666	2 102	-322	1 324	760
Skatt	0	-282	0	-282	-209
Periodens resultat	1 666	1 821	-322	1 042	551

Balansräkning, moderbolaget

TSEK	31 okt 2024	31 okt 2023	30 apr 2024
Tillgångar			
Anläggningstillgångar			
<i>Materiella anläggningstillgångar</i>			
Inventarier, verktyg och installationer	28	73	50
<i>Finansiella anläggningstillgångar</i>			
Andelar i koncernföretag	41 942	4 505	41 942
Fordringar hos koncernföretag	234	238	236
Anläggningstillgångar totalt	42 204	4 815	42 228
Omsättningstillgångar			
<i>Kortfristiga fordringar</i>			
Kundfordringar	8 582	10 741	11 263
Fordringar hos koncernföretag	831	266	971
Aktuell skattefordran	1 326	524	748
Övriga kortfristiga fordringar	170	89	93
Upparbetad ej fakturerad intäkt	9 529	8 142	8 165
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	668	1 056	545
Kortfristiga fordringar totalt	21 107	20 818	21 785
Kassa och bank	965	4 226	1 922
Omsättningstillgångar totalt	22 072	25 044	23 707
Tillgångar totalt	64 276	29 859	65 936
Eget kapital och skulder			
Eget kapital			
<i>Bundet eget kapital</i>			
Aktiekapital	580	500	580
Bundet eget kapital totalt	580	500	580
<i>Fritt eget kapital</i>			
Överkursfond	24 920	0	24 920
Balanserat resultat	9 510	8 959	8 959
Periodens resultat	-322	1 042	551
Fritt eget kapital totalt	34 108	10 001	34 430
Eget kapital totalt	34 688	10 501	35 010
Obeskattade reserver	2 524	2 745	2 524
<i>Långfristiga skulder</i>			
Skulder till kreditinstitut	3 889	0	5 556
Skulder till koncernföretag	3 124	3 255	3 171
Summa långfristiga skulder	7 013	3 255	8 727
<i>Kortfristiga skulder</i>			
Skulder till kreditinstitut	3 333	0	3 333
Förskott från kunder	0	0	369
Skulder till koncernföretag	409	0	566
Leverantörsskulder	1 403	837	1 357
Övriga kortfristiga skulder	5 632	4 462	4 187
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	9 274	8 060	9 862
Kortfristiga skulder totalt	20 050	13 358	19 675
Summa eget kapital och skulder	64 276	29 859	65 936

Förändringar av eget kapital, moderbolaget

År 2024/2025 (TSEK)	Aktekapital	Överkursfond	Balanserat resultat	Periodens resultat	Summa eget kapital
Ingående eget kapital 2024-05-01	580	24 920	8 959	551	35 010
Resultatdisposition enligt stämman	0	0	551	551	0
Periodens resultat	0	0	0	-322	-322
Eget kapital 2024-10-31	580	24 920	9 510	-322	34 688

År 2023/2024 (TSEK)	Aktekapital	Överkursfond	Balanserat resultat	Periodens resultat	Summa eget kapital
Ingående eget kapital 2022-05-01	500	0	5 866	3 093	9 459
Apportemission	80	24 920	0	0	25 000
Resultatdisposition	0	0	3 093	-3 093	0
Periodens resultat	580	24 920	8 959	551	35 010

Kassaflödesanalys, moderbolaget

TSEK	1 aug 2024 – 31 okt 2024	1 aug 2023 – 31 okt 2023	1 maj 2024 – 31 okt 2024	1 maj 2023 – 31 okt 2023	1 maj 2023 – 30 apr 2024
Den löpande verksamheten					
Rörelseresultat	1 872	2 133	109	1 353	925
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet	11	7	24	12	36
Erhållen ränta m.m.	0	0	2	1	6
Erlagd ränta	-207	-30	-433	-30	-391
Betald inkomstskatt	-324	-447	165	-1 759	-2 654
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital	1 353	1 663	-133	-423	-2 078
Kassaflöde från förändringar av rörelsekapital					
Minskning(+)/ökning(-) av fordringar	-5 703	-2 406	679	145	-1 222
Minskning(+)/ökning(-) av leverantörsskulder	239	-16	45	-167	353
Minskning(-)/ökning(+) av kortfristiga skulder	2 495	-642	166	-1 600	1 919
Kassaflöde, löpande verksamheten	-1 617	-1 401	757	-2 045	-1 027
Investeringsverksamheten					
Förvärv av dotterbolag	0	0	0	0	-12 037
Kassaflöde, investeringsverksamheten	0	0	0	0	-12 037
Finansieringsverksamheten					
Upptagna långfristiga lån	0	0	0	0	10 000
Ny utlåning till dotterbolag	0	0	0	0	-80
Amortering långfristiga lån	-833	-47	-1 714	-94	-1 299
Kassaflöde, finansieringsverksamheten	-833	-47	-1 714	-94	8 621
Summa periodens kassaflöde	-2 450	-1 448	-957	-2 140	-4 444
Likvida medel vid periodens början	3 415	5 674	1 922	6 366	6 366
Likvida medel vid periodens slut	965	4 226	965	4 226	1 922



Revisors rapport över översiktlig granskning av en fullständig uppsättning av finansiella rapporter upprättade i enlighet med Spotlights vägledning för finansiell rapportering

Till Styrelsen i SolidX AB (publ)

Org. Nr. 556612-0878

Inledning

Jag har utfört en översiktlig granskning av delårsrapport för SolidX AB (publ) för perioden 2024-05-01 – 2024-10-31. Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för att upprätta och rättvisande presentera denna finansiella delårsinformation i enlighet med Spotlights vägledning för finansiell rapportering. Mitt ansvar är att uttala en slutsats om denna finansiella delårsinformation grundad på min översiktliga granskning.

Den översiktliga granskningens inriktning och omfattning

Jag har utfört min översiktliga granskning i enlighet med International Standard on Review Engagements ISRE 2410 *Översiktlig granskning av finansiell delårsinformation utförd av företagets valda revisor*. En översiktlig granskning består av att göra förfrågningar, i första hand till personer som är ansvariga för finansiella frågor och redovisningsfrågor, att utföra analytisk granskning och att vidta andra översiktliga granskningsåtgärder. En översiktlig granskning har en annan inriktning och en betydligt mindre omfattning jämfört med den inriktning och omfattning som en revision enligt ISA och god revisionssed i övrigt har. De granskningsåtgärder som vidtas vid en översiktlig granskning gör det inte möjligt för mig att skaffa mig en sådan säkerhet att jag blir medveten om alla viktiga omständigheter som skulle kunna ha blivit identifierade om en revision utförts. Den uttalade slutsatsen grundad på en översiktlig granskning har därför inte den säkerhet som en uttalad slutsats grundad på en revision har.

Slutsats

Grundat på min översiktliga granskning har det inte kommit fram några omständigheter som ger mig anledning att anse att den bifogade finansiella delårsinformationen inte, i allt väsentligt, ger en rättvisande bild av företagets och koncernens finansiella ställning per den 31 oktober 2024 samt av dess finansiella resultat och kassaflöde för den sexmånadersperiod som slutade per detta datum i enlighet med Spotlights vägledning för finansiell rapportering.

Malmö enligt datum för digital signering

Per Hedenus

Auktoriserad revisor

Sidan har bifogats av Hogia Signit
Sida 1 av 1

Detta är ett elektroniskt undertecknat dokument

Underskrifterna i detta dokument uppfyller kraven för Avancerad Elektronisk Underskrift enligt definitionen i eIDAS (EU:s förordning 910/2014).

Äktheten kan kontrolleras i alla tjänster som kan validera underskrifter som godkänts av Myndigheten för digital förvaltning (DIGG). Använd till exempel valideringstjänsten [Signport](#). För validering med Adobe Acrobat Reader, [läs mer här](#).

Notera, om dokumentet skrivs ut på papper följer de elektroniska underskrifterna inte med och kan därför inte valideras.

Följande personer har genom sin elektroniska underskrift godkänt innehållet i detta dokument samt försäkrat att angivna uppgifter är korrekta.

Underskrift 1

Namn: Per Hedenus
Identifieringsmetod: BankId
Datum och tid: 2024-12-10 19:17:55 GMT+01:00
Transaktions-ID: 32c5272ca6bc4447a78e1eafc8052e68



SOLID X