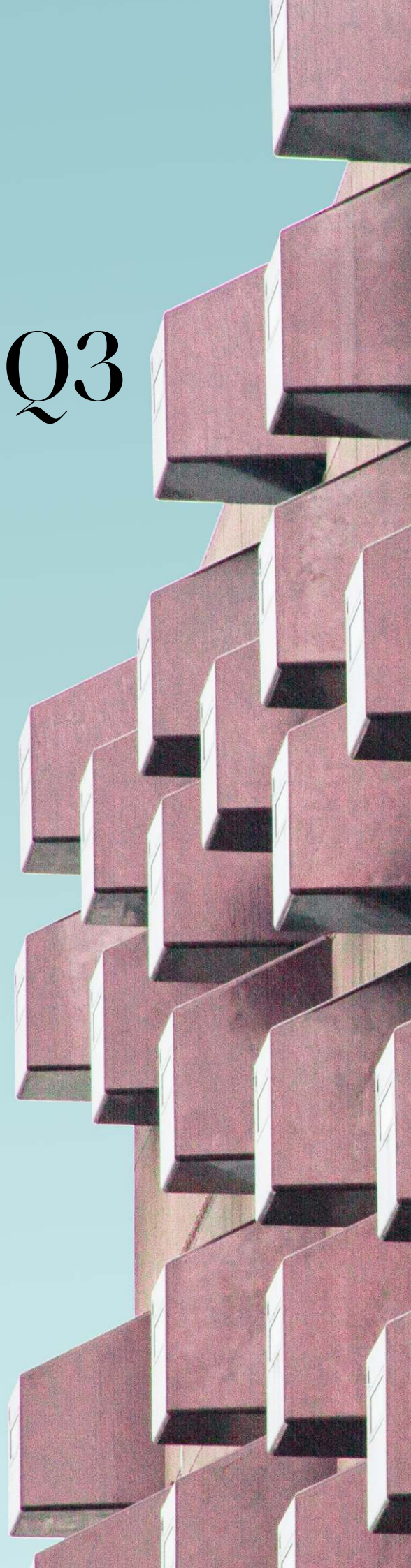




Delårsrapport Q3

SolidX AB (publ)

November 2023 – Januari 2024



Innehålls- förteckning.

3	Finansiell information
4	VD har ordet
6	Periodens höjdpunkter
7	Verksamhetsöversikt
15	Koncernens finansiella rapporter
20	Moderbolagets finansiella rapporter

Finansiell information

November 2023 - Januari 2024

Informationen som presenteras i denna rapport rör SolidX-koncernen om inget annat anges.

+23%

Total nettoomsättning – ökning jämfört med samma period 2023.

34 103
KSEK

Total nettoomsättning
(34 103 KSEK)

A portrait of Filip Alexanderson, a man with light brown hair and a slight smile, wearing a white button-down shirt and dark trousers. He is standing with his hands in his pockets against a dark background.

Filip Alexanderson
Grundare & VD

“En ökning av
omsättningen
på hela 23%,,

VD Filip Alexanderson kommenterar

I takt med att vi avslutar vårt tredje kvartal, vill jag dela med mig av våra framsteg och de strategiska steg vi har tagit för att säkerställa SolidX:s fortsatta tillväxt och framgång. Detta kvartal har varit händelserikt, med betydande förvärv av Utvecklarbolaget och omfattande omstruktureringar för att förbereda oss för det nya året tillsammans. Dessa åtgärder är avgörande för att vi ska kunna integrera de nyförvärvade företagens verksamheter och maximera de synergier som finns mellan oss.

Vi har under perioden sett en förbättring av beläggningen och därmed en ökning av omsättning på hela 23%, som ett resultat av fler konsulter än jämförelseperioden, rörelseresultatet blir lidande av de satsningar och den omstrukturering som gjorts i dessa utmanande tider. Vi började 2024 med den bästa säljmånaden i SolidX:s historia, med 21 nya konsulter och uppdrag för samtliga. Detta positiva momentum är något vi bygger vidare på, med förväntningar på ännu starkare resultat framöver, särskilt när vi börjar se effekterna av våra två senaste förvärv.

Förvärvet av Utvecklarbolaget är en strategisk investering som stärker vår marknadsposition och breddar vår tjänsteportfölj. Vi är övertygade om att detta förvärv på kort och lång sikt kommer att gynna både vår omsättning, rörelsemarginal och vår stabilitet, genom att utnyttja varandras styrkor och skapa specialistbolag inom SolidX koncernen. Detta kommer inte bara att förbättra våra marginaler utan också göra oss till ett mer attraktivt val för konsulter som önskar ansluta sig till vårt team.

SolidX Care och vårt danska företag SolidX Aps har överträffat våra förväntningar, med en löpande omsättning på 12 månader på cirka 15 MSEK och ett rörelseresultat på cirka 2 MSEK över 12 månader. Vår affärsmodell har visat sig vara en viktig konkurrensfördel, och vi är fast beslutna att bibehålla denna tillväxttakt. Genom att fortsätta fokusera på lönsamhet och effektivisering av vår verksamhet, är vi väl positionerade för hållbar tillväxt.

Filip Alexanderson
Grundare & VD

Periodens höjdpunkter

Väsentliga händelser under tredje kvartalet

- Den 7:e december 2023 presenterade SolidX att SolidX AB ("SolidX" eller "Bolaget") har ingått ett aktieöverlåtelseavtal med ägarna av Utvecklarbolaget Stockholm AB och Utvecklarbolaget Backend Stockholm AB (tillsammans "Utvecklarbolaget"), avseende förvärvet av samtliga aktier i Utvecklarbolaget i enlighet med den avsiktsförklaring som kommunicerades genom pressmeddelande den 20 oktober 2023. Tillträde till aktierna i Utvecklarbolaget beräknas ske under vecka 51 2023.
- Den 20:e december 2023 presenterade SolidX att SolidX AB har tillträtt aktierna i Utvecklarbolaget Stockholm AB och Utvecklarbolaget Backend Stockholm AB (tillsammans "Utvecklarbolaget"), i enlighet med vad som offentliggjordes via pressmeddelande den 7 december 2023. SolidX slutför därmed första steget i sin förvärvsresa med en betydande expansion i Stockholm. SolidX är efter förvärvet moderbolag i en koncern med totalt fem dotterbolag. "Detta är ett viktigt steg mot att bli ett ledande konsultbolag i Norden" säger koncern-VD Filip Alexanderson.
- SolidX AB meddelar den 20 december 2023 att två nya aktieägare överstigit 5 procents ägarandel vardera i SolidX aktie till följd av tidigare kommunicerat genomfört förvärv ("Förvärvet"). SolidX har i enlighet med tidigare kommunicerad information emitterat aktier till Fratini Invest AB och Samorapu AB som vederlag i Förvärvet ("Vederlagsaktierna"). Fratini Invest AB och Samorapu AB:s respektive innehav kommer uppgå till 1 920 792 aktier, motsvarande cirka 5,3 procent vardera, av totalt antal aktier i SolidX AB efter registrering av Vederlagsaktierna.

Väsentliga händelser efter periodens utgång

- Den 4:e mars 2024 offentliggjorde SolidX och Time People Group att bolagen har tecknat en avsiktsförklaring för att gå samman och bilda nya SolidX. Enligt Avsiktsförklaringen ska ägandet i Nya SolidX indikativt motsvara följande:
 - SolidX:s ägarandel avses uppgå till cirka femtiotre (53) procent av antalet aktier i Nya SolidX.
 - TPG:s ägarandel avses uppgå till cirka fyrtiosju (47) procent av antalet aktier i Nya SolidX.

Verksamhets- översikt.

Konsultbolag som ger maximalt värde till minimal kostnad

Introduktion till SolidX

Affärsmodell och strategi

SolidX är nästa generations konsultbolag som hjälper företag och organisationer att utveckla och effektivisera dess verksamheter inom IT, digitalisering och vårdbemanning. Bolagets vision är att förändra konsultvärlden genom att fokusera på just konsulten. På SolidX kundlista finns välrenommerade företag så som Ikea, Spotify, Ericsson, Volvo, Alfa Laval, Klarna & Betsson. SolidX verksamhet finns främst i Sverige, men uppdrag utförs också i Danmark, Norge, Tyskland och Spanien. SolidX har vuxit organiskt från åtta till cirka 120 heltidsanställda mellan 2018 och 2023. Den exponentiella tillväxten av medarbetare är främst hänförlig till att Bolaget erbjuder en konkurrenskraftig månadslön som väl överstiger den hos konkurrerande konsultbolag. Detta bidrar till hög rekryteringstakt av kompetens och en hittills nästan obefintlig personalomsättning.

SolidX har ur flera avseenden en stark och unik position på konsultmarknaden och fortsätter att växa kraftigt. Bolagets rådande likviditetssituation bedöms som mycket god. Bolaget har idag en stark ägarbas som huvudsakligen utgörs av grundare och ledning. Majoriteten av aktierna ägs av insynspersoner och den största ägaren, SolidX VD Filip Alexanderson äger 84 procent av Bolagets aktier.

SolidX:s koncept och vision innefattar att vara den bästa arbetsgivaren och det självklara valet för konsulter. Detta innebär att vara en nytänkande arbetsgivare som ger mer åt den egna konsulten, med utgångspunkt i konsulternas egna önskemål och idéer.



120+

Heltidsanställda



100
MSEK

Omsättning



10
MSEK

Likvida medel
2024-01-31



58%

Omsättningstillväxt
2023



2-7

Nya konsulter
per månad



30K
SEK

I genomsnitt mer i lön
per månad

Verksamhets- och marknadsöversikt

Verksamhetsbeskrivning

SolidX AB är ett konsultbolag, bildat 2001, med fokus på IT, digitalisering samt vårdbemanning och verkar som kompetens- och resursförstärkning hos SolidX kunder. SolidX ingår i en koncern och har i dagsläget fem dotterbolag; Utvecklarbolaget Stockholm AB, Utvecklarbolaget Backend Stockholm AB, Sekel AB, SolidX Care AB samt SolidX ApS i Danmark. Genom att erbjuda sina konsulter mer fördelaktiga villkor än andra konkurrerande konsultbolag, har SolidX skapat en verksamhet som omfattas av en stark tillväxttakt, låg personalomsättning och en bred kundbas. SolidX koncept och vision innefattar att vara den bästa arbetsgivaren och det självklara valet för konsulter. Detta innebär att vara en nytänkande arbetsgivare som ger mer åt den enskilda konsulten, med utgångspunkt i konsulternas egna önskemål och idéer. Visionen är att erbjuda konsulterna obegränsad kompetensutveckling, frihet och flexibilitet, en attraktiv lönomodell och full transparens

Introduktion till SolidX

SolidX målsättning är att skapa långsiktiga relationer med såväl kunder som sina konsulter och har som mål att samtliga medarbetare ska trivas och ges möjlighet till kompetensutveckling. Genom att erbjuda sina konsulter mer fördelaktiga villkor än andra konkurrerande konsultbolag, har SolidX skapat en verksamhet som omfattas av en stadig tillväxttakt, låg personalomsättning och en bred kundbas. Exempelvis erbjuder SolidX sina konsulter i genomsnitt 30 000 SEK mer i ersättning per månad än konkurrerande verksamheter.

Bolagets konsulter har främst kompetens inom områden kopplat till IT, digitalisering samt vård. SolidX kunder är dock inte branschspecifika varvid Bolagets konsulter arbetar branschöverskridande inom områden som exempelvis bank och finans, handel och tjänster samt offentlig sektor. Genom att Bolagets kunder inte är branschspecifika är SolidX verksamhet således inte beroende av en specifik bransch.

En viktig aspekt i SolidX affärsmodell är att Bolaget kapat väsentliga kostnader, så kallade overheadkostnader, i form av exempelvis kontorslokalhyra och kostnader för gemenskapsaktiviteter.

Totalt sett har Bolaget samma nivå av kostnader som andra konsultbolag. Det som dock skiljer Bolaget från konkurrerande verksamheter är kostnadsfördelningen då det överblivna kapitalet från de uteblivna, ovan beskrivna, overheadkostnaderna i stället tillfaller konsulterna samt återinvesteras i Bolaget. Detta innebär att Bolagets konsulter erhåller högre arvode än vad konkurrerande verksamheter erbjuder utan att Bolaget åtar sig högre kostnader. Härutöver har Bolaget ett internt bonussystem som möjliggör ännu högre ersättning utöver ordinarie lön. Vidare finns en skalbarhet i affärsmodellen som, enligt styrelsen, är ovanlig för ett konsultbolag. SolidX har breddat verksamheten till att omfatta bemanning av sjukvårdspersonal, genom dotterbolaget SolidX Care AB. Bolaget har även bildat dotterbolaget SolidX ApS som ett led i att främja expansionen av koncernen i Danmark. Etableringen av SolidX ApS har genomförts av strategiska skäl eftersom det tillåter SolidX att effektivt driva affärer i Danmark. Att äga ett danskt dotterbolag underlättar, enligt styrelsen, att bedriva affärer med danska kunder i landet då det medför skattefördelar för både arbetstagare och arbetsgivare.

SolidX avser att applicera Bolagets framgångsrika affärsmodell i övriga Norden, där Danmark är en viktig målmarknad och ett viktigt expansionssteg. Den svenska kronan har försvagats avsevärt jämfört med de övriga nordiska ländernas valuta. Enligt SolidX är det därför av stor vikt att Bolaget nyttjar läget och exporterar svenska konsulter till de nordiska länderna, både inom SolidX moderbolag med IT-konsulter samt inom SolidX Care, med läkare. Detta är också en av de främsta anledningarna till att SolidX ApS startades upp i Danmark. Framgent kommer både vårdpersonal och IT-konsulter med uppdrag i Danmark att anställas via SolidX ApS. En svag svensk krona är också anledningen till att SolidX skyndar på tillväxten i Norge. Enligt SolidX är det lönsamt för norska aktörer att köpa tjänster från Sverige. Bolaget har tecknat ett avtal med Optimera, en byggvaruhandel för yrkeskunder, vilket är SolidX hittills första affär på den norska marknaden. Enligt SolidX styrelse fortsätter den goda efterfrågan på IT-tjänster att gynna tillväxten i Bolaget och nu även på den strategiskt viktiga nya marknaden i Norge. SolidX avtal med Optimera rör en konsult inom IT som ska utgå ifrån Norge.

Konsultverksamheten

Koncept och vision

SolidX koncept och vision innefattar att vara den bästa arbetsgivaren och det självklara valet för konsulter. Detta innebär att vara en nytänkande arbetsgivare som ger mer åt den egna konsulten, med utgångspunkt i konsulternas egna önskemål och idéer. Visionen är att erbjuda konsulterna obegränsad kompetensutveckling, frihet och flexibilitet, en attraktiv lönommodell och full transparens. Visionen är att Bolaget ska vara nästa generations konsultbolag.

Konsulter

Sedan 2018 har antalet konsulter ökat från 8 till 135 i antal. Av det totala antalet konsulter från år 2018 har enbart 12 konsulter valt att avsluta sin anställning. Bolaget har idag i genomsnitt upp till 750 ansökningar per vecka. Som en del av Bolagets strategi, i syfte att minimera kostnader, anställs konsulter aldrig utan att uppdrag finns att tillgodose respektive konsult.

Arbetsätt

Omfattningen avseende konsulternas uppdrag varierar från sex (6) månader till tre (3) år med en genomsnittstid om cirka ett (1) år upp till tre (3) år med option på förlängning. Varje projekt definieras av Bolagets kunder där SolidX bistår med kompetens och resursförstärkning, antingen på distans eller i vissa fall på kundens kontor. SolidX konsulter fyller primärt olika specialistroller hos sina kunder. Vid det fall Bolagets konsulter är mellan projekt har Bolaget pågående interna projekt som konsulten arbetar med. Vidare ges konsulterna möjlighet till kompetensutveckling, vilket innebär att de exempelvis kan gå relevanta utbildningar som bekostas av Bolaget.

Bonussystem

SolidX tillämpar ett internt bonussystem för sina befintliga konsulter i Bolaget. Det ser ut enligt följande (alla belopp är innan skatter samt sociala avgifter):

1. Rekryteringsbonus vid tips utan uppdrag. Om ett tips leder till anställning, och ett uppdrag inte är klart vid första anställningsdag, betalas rekryteringsbonusen i två omgångar; 5 000 kronor i samband med att konsulten börjar på SolidX och resterande 5 000 kronor när konsulten i fråga har varit anställd under sex månader.
2. Rekryteringsbonus vid tips och uppdrag. Bonusen kommer utbetalas som lön och utbetalas först efter 3 månader från konsultens anställningsdatum. Tips om en person som påbörjar en anställning hos SolidX med ett konsultuppdrag, där den anställda både har givit tipset, och medverkat i att hitta uppdrag får en bonus på 5 000 kronor var månad så länge uppdraget pågår. Tips om en person som påbörjar en anställning hos SolidX, och tar med sig in sitt nuvarande uppdrag, där den anställda har givit tipset, får en bonus på 5 000 kronor var månad så länge uppdraget pågår. Tips om en person som påbörjar anställning med ett konsultuppdrag, där en anställd tipsar, och en annan anställd hittar ett uppdrag, innebär en delad månatlig bonus på 2 500 kronor vardera, var månad så länge uppdraget pågår.

Tips om en person som påbörjar anställning med ett konsultuppdrag, där en anställd tipsar, och en annan anställd hittar ett uppdrag, innebär en delad månatlig bonus på 2 500 kronor vardera, var månad så länge uppdraget pågår. Tips om en person som påbörjat anställning utan något uppdrag vid första anställningsdag, där en anställd sedan hittar ett uppdrag, innebär en månatlig bonus på 2 500 kronor för den som hittat uppdraget, var månad så länge uppdraget pågår.

Affärs- och kompetensområden

Bolaget anställer konsulter med olika kompetenser och varierande bakgrund, ålder, erfarenheter och expertisområden. Majoriteten av Bolagets konsulter har dock specifika expertkunskaper och spetskompetens inom områdena IT, digitalisering och vård. Nedan anges de övergripande kompetensområden som återfinns bland Bolagets konsulter. Nedan angivelse utesluter inte att Bolaget åtar sig att anställa konsulter inom andra affärs- och kompetensområden utöver de nedan angivna.

Business Intelligence och Data Management

Business Intelligence (BI) och Data Management (datahantering) är en kombination av affärs- och dataanalys. BI och Data Management innefattar att samla, lagra och analysera data från en affärsverksamhet och syftar till att omvandla insamlad data till insikter för organisationen att agera på. Detta i syfte att hjälpa organisationer att fatta smartare och mer datadrivna beslut samt identifiera problem inom verksamheten. SolidX konsulter bistår företag med kunskap inom både datahantering och BI-visualisering. Bolaget har valt att specialisera sig inom de marknadsledande verktygen Qlik Sense och Qlikview samt Microsoft Power BI. Härutöver satsar SolidX även inom områdena Data Science (dataanalys och processoptimering) samt AI (artificiell intelligens).

Hårdvara- och mjukvaruutveckling

Hårdvara och mjukvara innefattar fysiska respektive icke-fysiska delar av exempelvis en dator, varvid hårdvara innefattar de fysiska attributen och mjukvara de icke-fysiska. En dator har exempelvis hårdvara i termer av ett kretskort eller grafikkort etc. sammanhanget är mjukvaran i datorn själva grafiken eller operativsystemet. Mjukvaruutveckling innebär således aktiviteter som exempelvis programmering, sammanställning av krav, mjukvarudesign och testning.

Inom området mjukvaruutveckling har Bolaget konsulter som specifikt arbetar med s.k. Embedded utveckling, vilket innebär att konsulterna bistår med att utveckla mjukvara som integreras med tekniken. SolidX bistår kunder både med Embedded utveckling inom t.ex. fordonsindustrin men även testning och hårdvaruutveckling inom telekom- och industrisektorn. SolidX har uthyrda konsulter hos Axis Communication som arbetar med backend-utvecklingen av smarta säkerhetslösningar. Härutöver har SolidX konsulter kunskaper inom programmeringsspråken Python, C++, SQL, Matlab och R i syfte att bistå kunderna med mjukvaruutveckling samt datamodellering.

UX- och UI-design

Bolaget har ett antal konsulter som arbetar med UX-design. UX står för User Experience och avser interaktionen mellan användare och hemsida. UX-designers fokus ligger primärt på att maximera användbarheten och användarupplevelsen, dvs. uppfattningen, av en hemsida eller applikation. Målet med UX-design är att göra användarens interaktion så enkel och effektiv som möjligt. Mer konkret kan UX-design innebära exempelvis strategiska placeringar av knappar och symboler som underlättar användarupplevelsen av en hemsida. Bolagets konsulter har som mål att skapa konkurrenskraftiga och smidiga användarupplevelser genom att bidra med aktuell expertis inom UX-design.

Härutöver har Bolaget konsulter som arbetar med UI-design. UI står för User Interface och innefattar de visuella aspekterna av en hemsida eller applikation. Detta innebär att en UI-designer arbetar med att exempelvis anpassa färger, ljus, kontrast, format på grafiska element, bilder, typsnitt och textformatering. UI syftar till att fånga intresset hos användare. SolidX erbjuder konsulter som bistår med kvalificerade UI-designkunskaper och expertis.

Management Consulting

Bolaget har ett antal konsulter som agerar oberoende rådgivare i bolag i samband med olika aktiviteter kopplat till verksamhetsutveckling och digitaliseringsprocesser. Digitaliseringsprocesser tvingar ofta verksamheter att ta strategiska initiativ som syftar till att bygga upp, eller utveckla, en digital infrastruktur. Eftersom omvärlden kontinuerligt utvecklas och förändras ställs det nya krav på produkter och tjänster varvid en digital verksamhet måste underhållas och förvaltas. SolidX har som mål att se till att kundernas förändrade digitala behov förändras över tid och att bolagen förblir konkurrenskraftiga. SolidX erbjuder konsulter med expertis och strategisk rådgivning inom digital verksamhetsutveckling och projektledning.

Samarbetspartners

SolidX har cirka 40 etablerade samarbetspartners vilka återfinns inom både privat och offentlig sektor. Samarbetspartners möjliggör att Bolaget kan vara flexibla mot flertalet bolag och syftar till att sprida Bolagets konsulter till nya kundvertikaler. Bolaget är dock inte beroende av någon enskild samarbetspartner.

Kundvertikaler

SolidX har ett antal etablerade kunder i Sverige inom både privat och offentlig sektor och innehar inget specifikt kundvertikalfokus. SolidX har genom långsiktigt och strategiskt arbete etablerat goda och långsiktiga relationer med Bolagets kunder. Totalt har SolidX 40 aktiva kunder och bland de största, sett till omsättning och storlek, tillhör Vattenfall, IKEA-koncernen, Siemens, Alfa Laval och Volvo. Bolagets konsulter är ämnade att arbeta branschöverskridande, varpå nedan listade kundvertikaler enbart är exempel på Bolagets nuvarande vertikaler och återspeglar således inte något specifikt kundvertikalfokus. Bolaget utesluter inga branscher eller kundvertikaler och ser sig inte som beroende av en specifik bransch.

Industri

Industrisektorn har likt många andra sektorer genomgått en omfattande digitaliseringsprocess som tvingat verksamheter att utveckla både befintliga och nya digitala infrastrukturer. Industrisektorn utvecklas ständigt och behöver kontinuerligt nya verktyg i form av digitala tekniker samt datadrivna arbetssätt för att kunna fortsätta möta samhällets förändrade behov. SolidX har ett antal kunder inom industrisektorn, däribland företag inom transport- och förpackningsindustrin såsom Volvo, BorgWarner, Siemens och Tetra Pak. SolidX konsulter bistår Bolagets kunder genom att hjälpa dem med allt från datahantering till testning och mekanikkunskap.

Handel och tjänster

Inom området för handel och tjänster har Bolaget ett antal kunder, däribland IKEA-koncernen. Sektorn som avser handel och tjänster har genomgått stora digitala förändringar och har präglats av förändrade kundbeteenden och ett ökat nyttjande av att handla på nätet via så kallad e-handel. Det minskade behovet av det fysiska rummet för utbyte av handel och tjänster ställer högre krav på verksamhetens digitala infrastrukturer och system. Drivandet och utvecklingen kräver därtill kontinuerligt underhåll, drift och utveckling, vilket Bolaget tillgodoser via sina konsulter med spetskompetenser inom, framför allt, datahantering och beslutshanteringsstöd.

Bank/Finans

Bank- och finansbranschen har under en period förändrats av digitalisering varefter högre krav ställs på exempelvis banker att följa med i den digitala och teknologiska utvecklingen. Utvecklingen innefattar bland annat att förbättra och automatisera leverans och användning av bank- och finansiella tjänster. Bolaget har ett antal konsulter för uthyrning med spetskompetens inom bank- och finanssektorn, vars primära kompetensområde är inom Stake-holder Management och som Business Analyst.

Offentlig sektor

I paritet med verksamheter inom den privata sektorn har även offentlig sektor tvingats att vidta digitaliseringsåtgärder i takt med ökad digitalisering av samhället. Inom offentlig sektor bistår SolidX bland annat Göteborgs Stad med datahanteringsverktyget Qlik.

Därtill bistår SolidX även Svenska Kraftnät, vilka är ett statligt affärsverk som förvaltar svenska statens stamnät för elkraft och är systemansvarig myndighet för elförsörjningen i Sverige, med supporttekniker.

Affärsidé och affärsmodell

SolidX affärsidé har sitt ursprung i Bolagets VD, Filip Alexandersons, egen erfarenhet av att arbeta som konsult. Bolaget utvecklades med utgångspunkt i dessa erfarenheter och organisationen tog därefter den form som det har idag – en modern och nytänkande konsultverksamhet – innebärandes högre arvode, mer flexibilitet och transparens för konsulterna, med låga overheadkostnader för Bolaget.

SolidX affärsmodell inbegriper att ha konsulter som är fullt uthyrda gentemot Bolagets kunder, det vill säga 100 procent av respektive konsults arbetstid. SolidX tar betalt per debiterad timme för sina konsulter som är schemalagda på heltid hos kund. Bolaget anställer inte konsulter såvida det inte finns något uppdrag att tillgodose konsulten inom tre (3) månader från det att konsulten anställts, innebärandes att Bolaget inte åtar sig någon risk om uppdrag uteblir. Undantag kan förekomma vid det fall en konsult besitter högt efterfrågade kompetenser. Sammanfattningsvis innefattar affärsmodellen att Bolagets konsulter alltid har 100 procent ekonomisk täckning och ådrar sig inte att innebära någon kostnad för Bolaget. Vid det fall en konsult skulle hamna mellan två uppdrag ska konsulterna framgent arbeta på Bolagets innovationstudio med interna projekt. Gällande uppstartskostnader för nya konsulter har Bolaget leasingavtal för material (datorer, telefon etcetera) för att minska den initiala kostnaden, vilket innebär bättre likviditet.

Att SolidX tillhandahåller högre ersättning än konkurrerande verksamheter till sina konsulter är en viktig aspekt i Bolagets affärsmodell. Högre arvode innebär dock lägre marginal per konsult, vilket kompenseras genom att Bolaget har låga overheadkostnader samt Bolagets exponentiella ökning av antalet konsulter. Vidare arbetar Bolaget aktivt för att konsulterna ska vilja fortsätta sin anställning och ser därför till att alltid tillgodose konsulterna med uppdrag. Beräknat på totalen genererar därför Bolagets affärsmodell, enligt styrelsens bedömning, högre vinstmarginal än branschsnittet. Sammanfattningsvis präglas affärsmodellen av organisk tillväxt kombinerat med lägre overheadkostnader i förhållande till konkurrenter.

Strategi

Tillväxtstrategier

För att kunna accelerera verksamhetstempot och öka lönsamheten tillämpas en tillväxtstrategi vilken huvudsakligen delas in i tre delar, vilka återges nedan

Förädla befintliga tjänster

Den första delen av SolidX tillväxtstrategi för ökad lönsamhet innefattar att fördjupa och förädla Bolagets befintliga tjänster. Genom att kontinuerligt utveckla SolidX konsulttjänster och rekrytera och tillhandahålla konsulter med relevant kompetens, samt ta större åtaganden i form av renodlade tjänster med högre marginal, fördjupar SolidX sina kundrelationer. Detta innebär högre återköpsfrekvens och successivt högre säljeffektivitet för Bolaget. Detta är en viktig aspekt i SolidX strävan efter goda och långsiktiga kundrelationer.

Starta nya affärsenheter genom nyetableringar

Den andra delen av Bolagets tillväxtstrategi innefattar att starta nya affärsenheter genom nyetableringar. Detta sker genom rekrytering av entreprenörer med förutsättningar att starta och etablera nya bolag inom SolidX-koncernen, antingen inom nya specialistområden eller nya geografiska marknader. Bolagets dotterbolag SolidX Care är en affärsenhet som bildats av Bolagets nyetableringsstrategi.

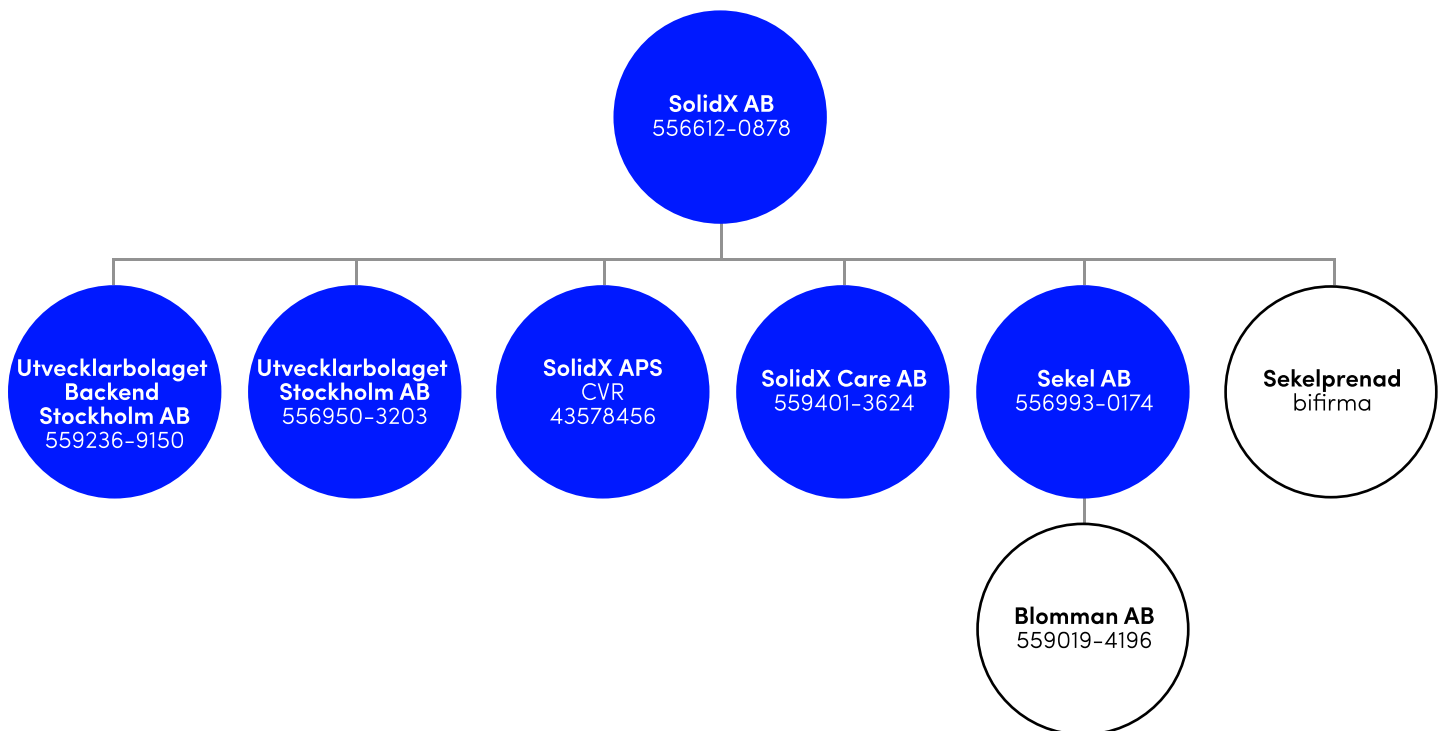
Förvärva

Den tredje delen av tillväxtstrategin innebär att SolidX kontinuerligt utvärderar förvärv av verksamheter med potential att stärka Bolagets kapacitet, kompetens och/eller tjänsteutbud. En förutsättning vid förvärv är att det ska finnas en vilja och ambition hos det tilltänkta förvärvsobjektet att vidareutvecklas inom SolidX-koncernen.

Finansiella målsättningar

SolidX har en ambitiös tillväxtstrategi som syftar till att öka sin position på konsultmarknaden genom organisk tillväxt och strategiska förvärv. Bolaget har nyligen uppdaterat sina målsättningar för att bättre spegla den tillväxtresa som det har genomgått sedan noteringen och den strategi som formulerats för de kommande verksamhetsåren. De nya målen har ett större fokus på nettoomsättningstillväxt och är utformade för att hjälpa bolaget att nå sin långsiktiga vision om att passera en nettoomsättning på 1 miljard.

- Upprätthålla en årlig nettoomsättningstillväxt om cirka 50-100 procent på medellång sikt.
- På lång sikt passera en nettoomsättning om 1 miljard som ett resultat av fortsatt expansion via organisk tillväxt samt förvärv i och utanför Sverige samt kontinuerlig expanderings med nya affärsområden



Allmän bolagsinformation

SolidX är ett svenskt publikt aktiebolag med säte i Malmö kommun, Skåne län och som bildades i Sverige den 21 maj 2001 och registrerades vid Bolagsverket den 12 juni 2001. Bolagets företagsnamn och tillika handelsbeteckning är SolidX AB. Bolagets organisationsnummer är 556612-0878 och dess LEI-kod är 894500MPWH6F2EDV8Z46. Bolaget bedriver sin verksamhet i enlighet med aktiebolagslagen (2005:551). Bolagets adress är Södergatan 13, 211 34, Malmö, Sverige. Bolagets representanter nås på telefonnummer 070-621 53 27 och Bolagets hemsida är www.solidx.se.

Organisationsstruktur

SolidX ingår i en koncern och Bolaget har fem dotterbolag; Utvecklarbolaget Stockholm AB org.nr 556950-3203 (ägs till 100 procent av SolidX). Utvecklarbolaget Backend Stockholm AB org.nr 559236-9150 (ägs till 100 procent av SolidX). Sekel AB med org.nr 556993-0174 (ägs till 85 procent av SolidX och resterande 15 procent ägs av en extern part, Blomman AB med org.nr 559019-4196), SolidX Care med org.nr 559401-3624 (ägs till 100 procent av SolidX), samt SolidX ApS i Danmark med CVR-nummer 43578456 (ägs till 100 procent av SolidX). Övan återges koncernstrukturen.

SolidX Care AB

SolidX Care AB är ett helägt dotterbolag till SolidX AB med fokus på vårdbemanning och rekryterar specialister och överläkare till sjukhus i Norden. Målet är att vara en attraktiv, långsiktig samarbetspartner för både läkare och sjukhus. SolidX Care har 5 konsulter. SolidX är inte beroende av dotterbolaget.

SolidX ApS

SolidX ApS är ett helägt dotterbolag till SolidX AB och har upprättats för att främja expansionen av koncernen i Danmark. Etableringen av SolidX ApS är av strategiska skäl som tillåter SolidX att effektivt driva affärer i Danmark.

Sekel AB

Sekel AB är ett dotterbolag till SolidX med fokus på ägande av fastigheter i syfte att hyra ut lägenheter för bostadsändamål. Sekel AB äger och förvaltar tre (3) hyresfastigheter, motsvarande 13 hyreslägenheter, i Umeå. Vidare har Sekel AB en bifirma, Sekelprenad, som har samma affärsmodell som SolidX vilken tillämpas genom att, utöver uthyrning av bostäder, hyra ut hantverkare på konsultbasis. Sekel AB är mer att betrakta som en vilande biverksamhet till SolidX vars primära syfte är att förvalta kapital från moderbolaget SolidX. Utveckling av Sekel AB är därför inget fokusområde för Bolaget varvid det inte finns någon etablerad framtidsplan som syftar till att utveckla detta dotterbolag. Bolagets fokus ligger i stället helt på SolidX och konsultverksamheten. Vägen framåt avseende Sekel AB innebär således att hyra ut befintliga lägenheter och vid eventuellt överskott av kapital från Sekel AB är strategin att förvärva fler hyresfastigheter.

Information om aktien

Aktien i SolidX är sedan 3 november 2021 upptagen till handel på handelsplattformen Spotlight Stock Market. Per den 30 april 2023 uppgick antalet aktier i SolidX till 31 000 000. Aktiens ISIN-kod är SE0016797971 och aktiens kortnamn är SOLIDX. Bolaget genomförde under perioden 2021-05-01 – 2021-07-31 en split om 6200:1, där antalet aktier efter perioden ökade med 30 995 000 stycken från 5 000 stycken

Aktieägare	Antal aktier	Röster och kapital (%)
Filip Alexanderson	25 963 540	72,22
Avanza Pension	4 514 890	12,56
Nordnet Pensionsförsäkring AB	2 074 710	5,77
RAYMOND CONSULTING AB	1 108 911	3,08
Övriga	2 288 444	6,37
Totalt	35 950 495	100,00%

Principer för delårsrapport upprättande
SolidX tillämpar Årsredovisningslagen och Bokföringsnämndens allmänna råd BFNAR 2012:1 (K3) vid upprättandet av sina finansiella rapporter såsom årsredovisningen, kassaflödesanalysen och delårsrapporter.

Granskning av revisor
Delårsrapporten har varit föremål för granskning av Bolagets revisor.

Kommande finansiella rapporter
SolidX upprättar och offentliggör en ekonomisk rapport vid varje kvartalsskifte. Kommande rapporter är planerade enligt följande:

- Bokslutskommuniké 2024-06-20

Avlämnande av delårsrapport

Malmö, den 18-03-2024

SolidX

Styrelsen

Frågor kring rapporten besvaras av:
Filip Alexanderson, VD
Tel: +46 (0) 706 21 53 27
E-post: filip.a@solidx.se

Koncernens finansiella rapporter.

Kommentar till den finansiella rapporten

Rörelsens intäkter

SolidX intäkter uppgick under det tredje kvartalet 2023/2024 till 34 144 (27 942) KSEK, en ökning om 22 % jämfört med samma period förra räkenskapsåret. Nettoomsättningen för tredje kvartalet 2023/2024 uppgick till 34 103 (27 733) KSEK och motsvarar en ökning om 23 % jämfört med samma period förra räkenskapsåret. Den ökade nettoomsättningen för tredje kvartalet avser till viss del den omsättningsökning som följer från förvärven av dotterbolagen, omsättningen från dessa bolag har sammanslagits som del i koncernen från och med den 20 december 2023. En annan faktor är den ökade omsättningen som härrör från vår läkarkonsultverksamhet. De övriga rörelseintäkterna uppgick till 41 (209) KSEK. SolidX intäkter uppgick under de första nio månaderna 2023/2024 till 81 137 (73 883) KSEK, varav 81 030 (73 574) KSEK avsåg nettoomsättning. De övriga rörelseintäkterna uppgick till 106 (309) KSEK.

Rörelseresultat

Rörelseresultatet för SolidX uppgick under det tredje kvartalet 2023/2024 till 163 (2 507) KSEK. Minskningen om 94 % för rörelseresultatet är huvudsakligen till följd av den stora konkurrens om uppdragen som präglar marknaden på grund av en lägre efterfrågan av konsulter. Vi har som åtgärd gjort omstruktureringar, kostnaderna täcker såväl satsningar som gjorts internt för snabbare återhämtning och även tillväxt. Bolagets rörelseresultat uppgick under första nio månaderna 2023/2024 till 1 575 (4 950) KSEK.

Kassaflöde från den löpande verksamheten

Kassaflödet från den löpande verksamheten för det tredje kvartalet 2023/2024 uppgick till 5 901 (537) KSEK. Kassaflödet från den löpande verksamheten för första nio månaderna 2023/2024 uppgick till 3 179 (366) KSEK.

Kassaflöde från investeringsverksamheten

Kassaflödet från investeringsverksamheten för det tredje kvartalet 2023/2024 uppgick till -10 193 (0) KSEK. Kassaflödet från investeringsverksamheten för första nio månaderna 2023/2024 uppgick till -10 193 (0) KSEK. Denna siffra är direkt kopplad till förvärven av dotterföretagen.

Kassaflöde från finansieringsverksamheten

Kassaflödet från finansieringsverksamheten för det tredje kvartalet 2023/2024 uppgick till 9 665 (-47) KSEK. Kassaflödet från finansieringsverksamheten för första nio månaderna 2023/2024 uppgick till 9 607 (-141) KSEK. Likvida medel uppgick per den 31 januari 2023 till 9 989 (5 200) KSEK vilket motsvarar en ökning om 92%.

Resultaträkning, koncern

TSEK	1 nov 2023 – 31 jan 2024	1 nov 2022 – 31 jan 2023	1 maj 2023 – 31 jan 2024	1 maj 2022 – 31 jan 2023	1 maj 2022 – 30 apr 2023
Intäkter					
Nettoomsättning	34 103	27 733	81 030	73 574	100 921
Övriga rörelseintäkter	41	209	106	309	2 983
Intäkter totalt	34 144	27 942	81 137	73 883	103 905
Rörelsekostnader					
Handelsvaror	-87	-65	-125	-551	-989
Uppdragsspecifika driftskostnader	-4 260	-1 587	-7 326	-4 593	-6 180
Övriga externa kostnader	-2 452	-2 466	-6 940	-6 787	-9 490
Personalkostnader	-26 334	-21 246	-64 186	-56 782	-80 233
Av och nedskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar	-826	-63	-952	-189	-1 222
Övriga rörelsekostnader	-22	-9	-32	-31	-42
Rörelsens kostnader	-33 981	-25 435	-79 562	-68 932	-98 155
Rörelseresultat	163	2 507	1 575	4 950	5 750
Finansiella poster					
Ränteintäkter och liknande poster	19	1	23	1	5
Räntekostnader och liknande poster	-164	-27	-196	-72	-122
Finansiellt nettoresultat	-145	-25	-173	-71	-117
Resultat efter finansiella poster	18	2 481	1 403	4 879	5 632
Skatt	-227	-511	-638	-1 205	-782
Periodens resultat	-209	1 971	765	3 674	4 851
Hänförligt till:					
Moderföretags aktieägare	-191	1 960	827	3 671	4 531
Innehav utan bestämmande inflytande	-18	11	-62	3	320

Balansräkning, koncern

TSEK	31 jan 2024	31 jan 2023	30 apr 2023
Tillgångar			
Anläggningstillgångar			
Immateriella anläggningstillgångar			
Goodwill	35 188	69	50
Materiella anläggningstillgångar			
Byggnader och mark	4 694	5 787	4 785
Inventarier, verktyg och installationer	5 547	119	107
Andra långfristiga fordringar	169	0	0
Anläggningstillgångar totalt	45 598	5 976	4 942
Omsättningstillgångar			
Kortfristiga fordringar			
Kundfordringar	11 923	10 744	12 530
Aktuell skattefordran	221	0	0
Övriga fordringar	1 962	281	127
Upparbetad ej fakturerad intäkt	7 555	9 106	7 777
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	3 808	800	590
Kortfristiga fordringar totalt	25 469	20 931	21 023
Kassa och bank	9 989	5 200	7 419
Omsättningstillgångar totalt	35 459	26 131	28 442
Tillgångar totalt	81 057	32 106	33 384
Eget kapital och skulder			
Aktiekapital	580	500	500
Övrigt tillskjutet kapital	24 920	0	0
Annat eget kapital inklusive årets resultat	13 039	11 309	12 245
Eget kapital hänförligt till moderföretagets aktieägare	38 539	11 809	12 745
Innehav utan bestämmande inflytande	856	680	918
Eget kapital totalt	39 395	12 489	13 663
Avsättningar			
Uppskjuten skatteskuld	1 195	1 355	1 207
Avsättningar totalt	1 195	1 355	1 207
Skulder			
Långfristiga skulder			
Skulder till kreditinstitut	6 389	2 166	0
Övriga långfristiga skulder	3 648	0	289
Långfristiga skulder totalt	10 037	2 166	289
Kortfristiga skulder			
Skulder till kreditinstitut	3 333	188	0
Leverantörsskulder	3 184	924	1 122
Aktuell skatteskuld	0	2 230	1 237
Övriga kortfristiga skulder	11 269	5 551	6 125
Fakturerad men ej upparbetad intäkt	79	0	0
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	12 564	7 203	9 741
Kortfristiga skulder totalt	30 429	16 096	18 225
Summa eget kapital och skulder	81 057	32 106	33 384

Förändringar av eget kapital

År 2023/2024 (KSEK)	Aktiekapital	Övrigt tillskjutet kapital	Annat eget kapital inkl. årets resultat	Innehav utan bestämmande inflytande	Summa eget kapital
Ingående eget kapital 2023-05-01	500	0	12 245	918	13 663
Apportemission	80	24 920			25 000
Periodens resultat			827	-62	765
Omräkningsdifferens			-34		-34
Eget kapital 2024-01-31	580	24 920	13 039	856	39 395
År 2022/2023 (KSEK)					
Ingående eget kapital 2022-05-01	500	0	7 314	991	8 805
Transaktion med minoritet			393	-393	0
Periodens resultat			4 531	320	4 851
Omräkningsdifferens			8		8
Eget kapital 2023-04-30	500	0	12 245	918	13 663

Kassaflödesanalys, koncern

TSEK	1 nov 2023 - 31 jan 2024	1 nov 2022 - 31 jan 2023	1 maj 2023 - 31 jan 2024	1 maj 2022 - 31 jan 2023	1 maj 2022 - 30 apr 2023
Rörelseresultat	163	2 507	1 575	4 950	5 750
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet	655	63	781	82	968
Erhållen ränta m.m.	19	1	23	1	5
Erlagd ränta	-164	-27	-196	-72	-122
Betald inkomstskatt	-466	-231	-2 270	-979	-1 269
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital	207	2 313	-87	3 982	5 332
Kassaflöde från förändringar av rörelsekapital					
Minskning(+)/ökning(-) av fordringar	4 344	-255	3 720	-2 315	-2 413
Minskning(+)/ökning(-) av leverantörsskulder	31	-501	-223	-449	-250
Minskning(-)/ökning(+) av kortfristiga skulder	1 320	-1 020	-230	-852	2 090
Kassaflöde, löpande verksamheten	5 901	537	3 179	366	4 758
Investeringsverksamheten					
Förvärv av dotterföretag	-10 199	0	-10 199	0	0
Försäljning av inventarier, verktyg och installationer	6	0	6	0	0
Kassaflöde, investeringsverksamheten	-10 193	0	-10 193	0	0
Finansieringsverksamheten					
Upptagna långfristiga lån	10 000	0	10 000	0	0
Amortering långfristiga lån	-278	-47	-278	-141	-2 308
Lämnad deposition	-86	0	-144	0	0
Återbetald lämnad deposition	29	0	29	0	0
Kassaflöde, finansieringsverksamheten	9 665	-47	9 607	-141	-2 308
Summa periodens kassaflöde	5 373	491	2 592	255	2 451
Likvida medel vid periodens början	4 636	4 702	7 419	4 968	4 968
Kursdifferens i likvida medel	-20	7	-22	7	0
Likvida medel vid periodens slut	9 989	5 200	9 989	5 200	7 419

Moder- bolagets finansiella rapporter.

Resultaträkning, moderbolaget

TSEK	1 nov 2023 – 31 jan 2024	1 nov 2022 – 31 jan 2023	1 maj 2023 – 31 jan 2024	1 maj 2022 – 31 jan 2023	1 maj 2022 – 30 apr 2023
Intäkter					
Nettoomsättning	22 951	26 843	66 207	70 497	95 267
Övriga rörelseintäkter	7	0	66	105	108
Intäkter totalt	22 958	26 843	66 273	70 602	93 375
Rörelsekostnader					
Uppdragsspecifika driftskostnader	-2 539	-1 587	-5 532	-4 578	-6 159
Övriga externa kostnader	-2 023	-2 128	-6 137	-6 144	-8 465
Personalkostnader	-18 596	-20 132	-53 424	-54 385	-75 387
Avskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar	-11	-11	-34	-33	-45
Övriga rörelsekostnader	-19	-9	-24	-30	-39
Rörelsens kostnader	-23 189	-23 866	-65 151	-65 170	-90 095
Rörelseresultat	-231	2 977	1 122	5 432	5 280
Finansiella poster					
Ränteintäkter och liknande poster	2	1	3	1	4
Räntekostnader och liknande poster	-131	0	-162	-8	-8
Finansiellt nettoresultat	-129	1	-159	-7	-4
Resultat efter finansiella poster	-361	2 978	963	5 424	5 276
Bokslutsdispositioner	0	0	0	0	-1 333
Skatt	67	-447	-215	-1 136	-850
Periodens resultat	-294	2 531	748	4 288	3 093

Balansräkning, moderbolaget

KSEK	31 jan 2024	31 jan 2023	30 apr 2023
Tillgångar			
Anläggningstillgångar			
<i>Materiella anläggningstillgångar</i>			
Inventarier, verktyg och installationer	62	106	95
<i>Finansiella anläggningstillgångar</i>			
Andelar i koncernföretag	41 359	4 505	4 505
Fordringar hos koncernföretag	227	477	228
Anläggningstillgångar totalt	41 648	5 088	4 828
Omsättningstillgångar			
<i>Kortfristiga fordringar</i>			
Kundfordringar	7 438	10 247	11 683
Fordringar hos koncernföretag	1 171	0	970
Aktuell skattefordran	1 038	0	0
Övriga fordringar	91	253	91
Upparbetad ej fakturerad intäkt	7 583	9 292	7 259
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	698	776	560
Kortfristiga fordringar totalt	18 019	20 569	20 563
Kassa och bank	5 286	4 410	6 366
Omsättningstillgångar totalt	23 305	24 979	26 929
Tillgångar totalt	64 953	30 067	31 757
Eget kapital och skulder			
Eget kapital			
<i>Bundet eget kapital</i>			
Aktiekapital	580	500	500
Bundet eget kapital totalt	580	500	500
<i>Fritt eget kapital</i>			
Överkursfond	24 920	0	0
Balanserad vinst	8 959	7 623	5 866
Periodens resultat	748	2 531	3 093
Fritt eget kapital totalt	34 627	10 154	8 959
Eget kapital totalt	35 207	10 654	9 459
Obeskattade reserver	2 745	2 960	2 745
<i>Långfristiga skulder</i>			
Skulder till kreditinstitut	6 389	0	0
Skulder till koncernföretag	3 208	2 390	3 040
Summa långfristiga skulder	9 597	2 390	3 040
<i>Kortfristiga skulder</i>			
Skulder till kreditinstitut	3 333	0	0
Skulder till koncernföretag	0	0	188
Leverantörsskulder	1 646	840	1 004
Aktuell skatteskuld	0	2 161	1 171
Övriga kortfristiga skulder	3 879	4 337	4 930
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	8 545	6 726	9 220
Kortfristiga skulder totalt	17 404	14 063	16 514
Summa eget kapital och skulder	64 953	30 067	31 757

Förändringar av eget kapital, moderbolaget

År 2023/2024 (KSEK)	Aktekapital	Övrigt tillskjutet kapital	Balanserat resultat	Årets resultat	Summa eget kapital
Ingående eget kapital 2023-05-01	500	0	5 866	3 093	9 459
Apportemission	80	24 920	0	0	25 000
Resultatdisposition enligt stämman			3 093	-3 093	0
Periodens resultat				748	748
Eget kapital 2024-01-31	580	24 920	8 959	748	35 207
År 2022/2023 (KSEK)					
Ingående eget kapital 2022-05-01	500	0	630	5 235	6 366
Resultatdisposition enligt stämman			5 235	-5 235	0
Årets resultat				3 093	3 093
Eget kapital 2023-04-30	500	0	5 866	3 093	9 459

Kassaflödesanalys, moderbolaget

TSEK	1 nov 2023 – 31 jan 2024	1 nov 2022 – 31 jan 2023	1 maj 2023 – 31 okt 2024	1 maj 2022 – 31 jan 2023	1 maj 2022 – 30 apr 2023
Den löpande verksamheten					
Rörelseresultat	-231	2 977	1 122	5 432	5 280
Justerings poster som inte ingår i kassaflödet	22	11	34	-69	-57
Erhållen ränta m.m.	2	1	3	1	4
Erlagd ränta	-131	0	-162	-8	-8
Betald inkomstskatt	-447	-227	-2 206	-956	-850
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital	-785	2 762	-1 209	4 400	4 369
Kassaflöde från förändringar av rörelsekapital					
Minskning(+)/ökning(-) av fordringar	2 799	-926	2 854	-2 638	-2 632
Minskning(+)/ökning(-) av leverantörsskulder	809	-503	642	-352	-188
Minskning(-)/ökning(+) av kortfristiga skulder	417	-1 147	-1 093	-1 161	1 117
Kassaflöde, löpande verksamheten	3 240	186	1 194	249	2 666
Investeringsverksamheten					
Förvärv av dotterbolag	-11 855	0	-11 855	-85	-85
Kassaflöde, investeringsverksamheten	-11 855	0	-11 855	-85	-85
Finansieringsverksamheten					
Upptagna långfristiga lån	10 000	0	10 000	0	0
Amortering långfristiga lån	-325	0	-419	-100	-100
Ny utlåning till dotterbolag	0	0	0	-477	-938
Kassaflöde, finansieringsverksamheten	9 675	0	9 581	-577	-1 038
Summa periodens kassaflöde	1 060	186	-1 080	-413	1 543
Likvida medel vid periodens början	4 226	4 224	6 366	4 823	4 823
Likvida medel vid periodens slut	5 286	4 410	5 286	4 410	6 366



Revisors rapport över översiktlig granskning av en fullständig uppsättning av finansiella rapporter upprättade i enlighet med Spotlights vägledning för finansiell rapportering

Till Styrelsen i SolidX AB

Org. Nr. 556612-0878

Inledning

Jag har utfört en översiktlig granskning av kvartalsrapport för SolidX AB för perioden 2023-11-01 – 2024-01-31. Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för att upprätta och rättvisande presentera denna finansiella delårs- respektive helårsinformation i enlighet med Spotlights vägledning för finansiell rapportering. Mitt ansvar är att uttala en slutsats om denna finansiella delårs- respektive helårsinformation grundad på min översiktliga granskning.

Den översiktliga granskningens inriktning och omfattning

Jag har utfört min översiktliga granskning i enlighet med International Standard on Review Engagements ISRE 2410 *Översiktlig granskning av finansiell delårsinformation utförd av företagets valda revisor*. En översiktlig granskning består av att göra förfrågningar, i första hand till personer som är ansvariga för finansiella frågor och redovisningsfrågor, att utföra analytisk granskning och att vidta andra översiktliga granskningsåtgärder. En översiktlig granskning har en annan inriktning och en betydligt mindre omfattning jämfört med den inriktning och omfattning som en revision enligt ISA och god revisionssed i övrigt har. De granskningsåtgärder som vidtas vid en översiktlig granskning gör det inte möjligt för mig att skaffa mig en sådan säkerhet att jag blir medveten om alla viktiga omständigheter som skulle kunna ha blivit identifierade om en revision utförts. Den uttalade slutsatsen grundad på en översiktlig granskning har därför inte den säkerhet som en uttalad slutsats grundad på en revision har.

Slutsats

Grundat på min översiktliga granskning har det inte kommit fram några omständigheter som ger mig anledning att anse att den bifogade finansiella delårs- och helårsinformationen inte, i allt väsentligt, ger en rättvisande bild av företagets och koncernens finansiella ställning per den 31 januari 2024 samt av dess finansiella resultat och kassaflöde för den tremånadersperiod som slutade per detta datum i enlighet med Spotlights vägledning för finansiell rapportering.

Malmö enligt datum för digital signering

Per Hedenus

Auktoriserad revisor

Sidan har bifogats av Hogia Signit
Sida 1 av 1

Detta är ett elektroniskt undertecknat dokument

Underskrifterna i detta dokument uppfyller kraven för Avancerad Elektronisk Underskrift enligt definitionen i eIDAS (EU:s förordning 910/2014).

Äktheten kan kontrolleras i alla tjänster som kan validera underskrifter som godkänts av Myndigheten för digital förvaltning (DIGG). Använd till exempel valideringstjänsten [Signport](#). För validering med Adobe Acrobat Reader, [läs mer här](#).

Notera, om dokumentet skrivs ut på papper följer de elektroniska underskrifterna inte med och kan därför inte valideras.

Följande personer har genom sin elektroniska underskrift godkänt innehållet i detta dokument samt försäkrat att angivna uppgifter är korrekta.

Underskrift 1

Namn: Per Hedenus
Identifieringsmetod: BankId
Datum och tid: 2024-03-11 13:37:49 GMT+01:00
Transaktions-ID: 06923ae46aa0461f9e3c1ad13ce2b40d



SOLID X