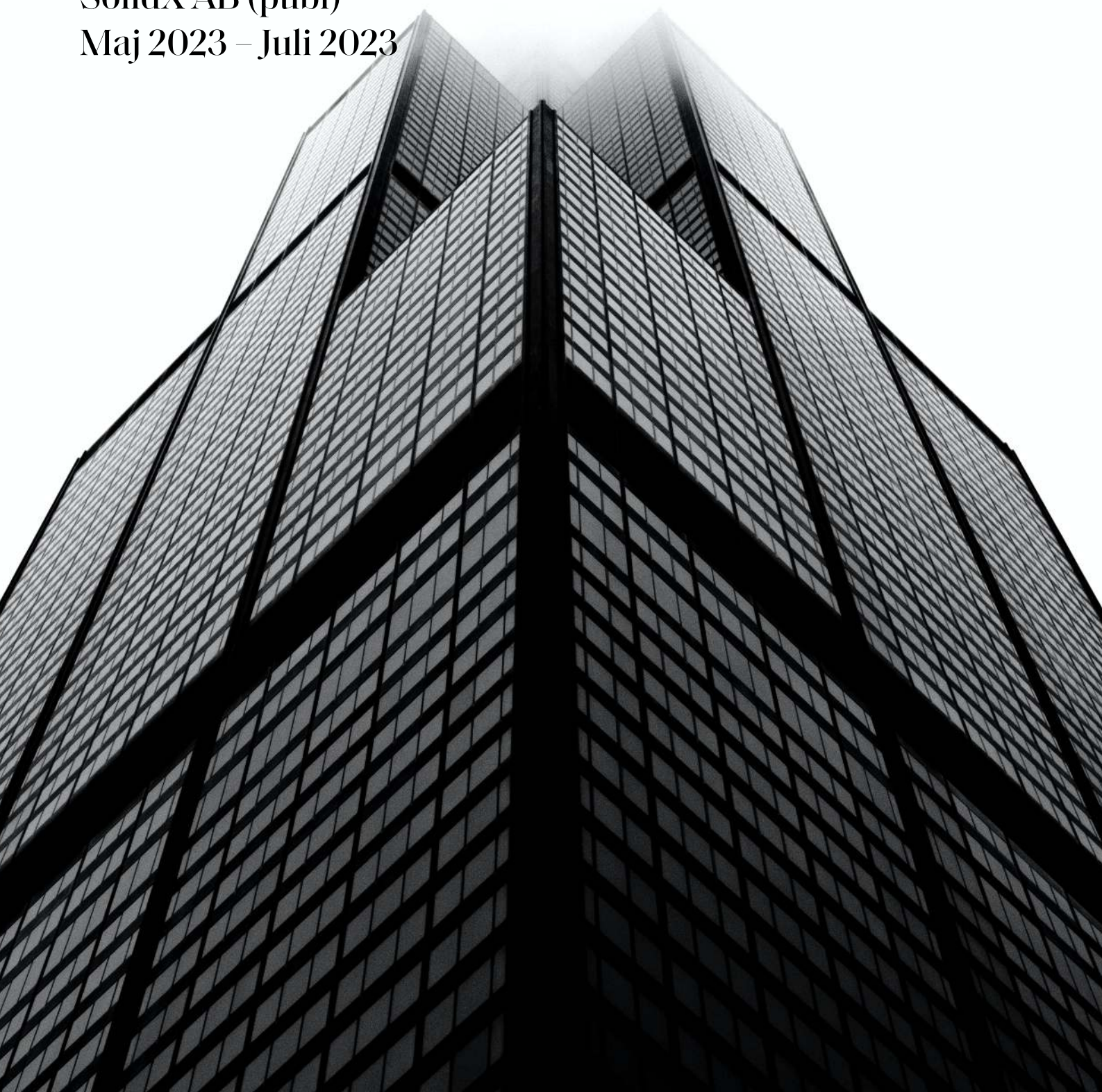




Delårsrapport Q1

SolidX AB (publ)

Maj 2023 – Juli 2023



Innehålls- förteckning.

3	Finansiell information
4	VD har ordet
6	Periodens höjdpunkter
7	Verksamhetsöversikt
15	Koncernens finansiella rapporter
20	Moderbolagets finansiella rapporter

Finansiell information

Maj 2023 - Juli 2023

Informationen som presenteras i denna rapport rör SolidX-koncernen om inget annat anges.

+7%

Total nettoomsättning – ökning jämfört med föregående år

21 844
KSEK

Total nettoomsättning
(20 407 KSEK)

-1 227

KSEK Rörelseresultat
(-897 KSEK)

6 147

KSEK Likvida medel per
2023-07-31 (4 365 KSEK)

A portrait of Filip Alexanderson, a man with light hair and a slight smile, wearing a white button-down shirt and dark trousers. He is standing with his hands in his pockets against a dark background.

Filip Alexanderson
Grundare & VD

“ Stabilitet och
framåtblick i
utmanande tider ”

VD Filip Alexanderson kommenterar

Det första kvartalet har inletts med en fortsatt god tillväxt och den positiva trenden som vi avrundade förra räkenskapsåret med har fortlevt. Rekryteringstakten har varit stabil under sommaren – ett styrkebesked med tanke på att rekryteringar inom konsultbranschen tenderar att stagnera under sommarmånaderna.

Tittar vi på vår nettoomsättningstillväxt så ser vi en ökning med 7% i jämförelse med motsvarande kvartal förra året. Det är en tillfredsställande utveckling eftersom vi förra året ökade nettoomsättningen med 58%, vilket i vår bransch direkt speglar antalet uthyrda konsulter, detta innebär att det är 58% fler konsulter i år som är berättigade semester, att ändå kunna visa på 7% nettoomsättningsökning är starkt. Moderbolaget SolidX gjorde dessutom ett bättre rörelseresultat med 7% -841k till -780k, mot föregående år.

Den höga efterfrågan på våra konsulttjänster i kombination med vår konkurrenskraftiga lönomodell innebär att vi växer snabbt inom branschen som också präglas av tydliga kvartalsvariationer. Vårt första kvartal löper under semesterperioden där vi, liksom andra i branschen oftast ser en lägre beläggingsgrad som följd av att våra konsulter går på välförtjänt sommarsemester. Av den anledningen ser vi ett negativt rörelseresultat som uppgick till totalt -1,227 miljoner på koncernen – Vilket utöver minskade intäkter som följd av semestertid även förklaras av de initiala kostnader som uppstått från nyrekryterade konsulter under samma period, tillsammans med våra satsningar i dotterbolagen. Resultatet går i linje med våra förväntningar som följd av en tydlig kvartalsvariation.

Förutom den höga rekryteringstakten har vi även blivit kvalificerade som leverantör till Domstolsverket och Värmdö kommun där vi fått tillgång att offerera på förfrågningar med ett uppskattat värde till totalt 280MSEK.

Från att befunnit oss i startgroparna med etableringen med SolidX Care har vi under sommaren intensifierat etableringen och utvecklingen av dotterbolaget. Vidare uppnådde vi ytterligare en milstolpe för SolidX Care när dotterbolaget nu är självbärande från röda till svarta siffror. Under detta kvartal har vi sett positiva framsteg inom vår division SolidX Care. Vi strävar efter att bli en betydande aktör inom uthyrning av speciallistläkare. Vi ser fram emot att fortsätta att utveckla detta affärsområde och stärka vår närvaro inom vårdsektorn. SolidX Care är en viktig del av vår framtid, och vi kommer att fortsätta investera i dess tillväxt.

En viktig konkurrensfördel för SolidX är vår affärsmodell. Sedan notering har vi växt snabbt och vi ser redan positiva tecken när applicerar samma modell för SolidX Care. Vi vill bibehålla samma tillväxttakt som tillåter oss att hantera de initiala kostnaderna som tillkommer från nyrekryteringar, samtidigt som vi ökar vår lönsamhet. På så vis kan vi fortsätta växa på ett hållbart och balanserat sätt.

Sammanfattningsvis känner vi oss trygga och välpositionerade i vår utveckling. Framåt kommer vi fortsätta fokusera på vår geografiska expansion tillsammans med förvärv och försäkra oss om att vår organiska rekrytering fortlöper som tidigare. Vi ser fram emot att leverera ännu bättre resultat och fortsätta vår resa mot framtidens konsultbolag.

Filip Alexanderson
Grundare & VD

Periodens höjdpunkter

Väsentliga händelser under första kvartalet

- Den 10 maj 2023 summerar Filip Alexanderson SolidX:s tillväxtplaner i intervju med Börsvärlden. SolidX siktar på att uppnå en årlig nettoomsättningstillväxt på 50-100 procent på medellång sikt, med ett mål på långt sikt att nå 1 miljard i nettoomsättning genom organisk tillväxt och strategiska förvärv. Under de senaste tolv månaderna har SolidX fördubblat sina siffror sett till omsättning, vinst och antalet anställda. Nu befinner sig SolidX i en expansiv fas med fokus på tillväxt och expansion, både inom och utanför Sverige.
- Den 25 maj 2023 presenterade SolidX en uppdatering om Bolagets utveckling för maj. Bolaget har signerats totalt sex nya konsultavtal som kommer bidra SolidX:s förmåga att leverera kompetenta IT-konsulter till Bolagets kundbas. SolidX är fortsatt fokuserade på att bibehålla en hög tillväxttakt och med en fortsatt god förmåga att attrahera nya konsulter befinner sig Bolaget väl positionerat för fortsatt god tillväxt.
- Den 20 juni 2023 presenterade SolidX att Bolaget har uppnått sin finansiella målsättning om en årlig nettoomsättningstillväxt på 50-100 procent. Under våren uppdaterade SolidX sina finansiella målsättningar på medellång och lång sikt. Idag kan Bolaget konstatera att målet för den årliga nettoomsättningstillväxten har uppnåtts, med en redovisad nettoomsättning på 100 921 kSEK vilket motsvarar en tillväxt om 58 procent.
- Den 22 juni 2023 presenterade SolidX en uppdatering för juni och meddelar att Bolaget har signerat sju nya konsultavtal. De nya konsulterna förväntas generera årliga intäkter om cirka 10,4 miljoner kronor, motsvarande en årlig vinst om cirka 2,5 miljoner kronor efter personalkostnader och bonusar.
- Den 14 juli 2023 meddelade SolidX att dotterbolaget SolidX Care AB har ingått ett nytt direktavtal med ett sjukhus på Region Hovestaden. Därutöver har även SolidX Care anställt en överläkare för att arbeta på det nya sjukhuset. Avtalet träder i kraft den 12 september 2023 och sträcker sig över 12 månader med option till förlängning. Den nya konsulten förväntas generera en årlig intäkt om cirka 2,6 MSEK.
- Den 25 juli 2023 meddelade SolidX att Bolaget tecknat ett ramavtal med ett statligt bolag. Ramavtalet avser fem anbudsområden i en offentlig upphandling av IT-konsulttjänster som gäller ett år med option för totalt fyra år. SolidX kommer att ha möjlighet att leverera konsulter inom delområdena Applikationsexperten, Systemutvecklare, Tekniker Lösningsexpert/arkitekt

och kravanalytiker. Upphandlingen har ett maximalt avtalsvärde om cirka 40 miljoner kronor för SolidX och en takvolym om 25 000 timmar där SolidX har tilldelats avtal med rangordning 1 av totalt 3 som skrivit kontrakt. Avtalet omfattar en inledande period om ett år med möjlighet till förlängning med ytterligare tre år till. Sammanlagt har sex IT-leverantörer konkurrerat om dessa anbudsområden varpå SolidX tilldelats första plats på samtliga anbudsområden som SolidX ansökte om. Upphandlingen har ett sammanlagt maximalt ordervärde om cirka 40 miljoner kronor och en takvolym om 25 000 timmar som kommer fördelas på dessa fyra år.

Väsentliga händelser efter periodens utgång

- Den 4 september 2023 presenterade SolidX en SolidX har kvalificerats som leverantör i både Domstolsverkets och Värmdö kommuns dynamiska inköpssystem (DIS). Det innebär att vi får tillgång att offerera på alla förfrågningar rörande IT-konsulter. Värdet av konsultinköpen i DIS-systemet uppskattas hos Värmdö kommun till 160 miljoner och hos Domstolsverket uppskattas det till 120 miljoner, totalt 280MSEK.

Verksamhets- översikt.

Konsultbolag som ger maximalt värde till minimal kostnad

Introduktion till SolidX

Affärsmodell och strategi

SolidX är nästa generations konsultbolag som hjälper företag och organisationer att utveckla och effektivisera dess verksamheter inom IT, digitalisering och vårdbemanning. Bolagets vision är att förändra konsultvärlden genom att fokusera på just konsulten. På SolidX kundlista finns välrenommerade företag så som Ikea, Spotify, Ericsson, Volvo, Alfa Laval, Klarna & Betsson. SolidX verksamhet finns främst i Sverige, men uppdrag utförs också i Danmark, Norge, Tyskland och Spanien. SolidX har vuxit organiskt från åtta till cirka 120 heltidsanställda mellan 2018 och 2023. Den exponentiella tillväxten av medarbetare är främst hänförlig till att Bolaget erbjuder en konkurrenskraftig månadslön som väl överstiger den hos konkurrerande konsultbolag. Detta bidrar till hög rekryteringstakt av kompetens och en hittills nästan obefintlig personalomsättning.

SolidX har ur flera avseenden en stark och unik position på konsultmarknaden och fortsätter att växa kraftigt. Bolagets rådande likviditetssituation bedöms som mycket god. Bolaget har idag en stark ägarbas som huvudsakligen utgörs av grundare och ledning. Majoriteten av aktierna ägs av insynspersoner och den största ägaren, SolidX VD Filip Alexanderson äger 84 procent av Bolagets aktier.

SolidX:s koncept och vision innefattar att vara den bästa arbetsgivaren och det självklara valet för konsulter. Detta innebär att vara en nytänkande arbetsgivare som ger mer åt den egna konsulten, med utgångspunkt i konsulternas egna önskemål och idéer.



120+

Heltidsanställda



100
MSEK

Omsättning



6

MSEK

Likvida medel
2023-07-01



58%

Omsättningstillväxt
2023



2-7

Nya konsulter
per månad



30K
SEK

I genomsnitt mer i lön
per månad

Verksamhets- och marknadsöversikt

Verksamhetsbeskrivning

SolidX AB är ett konsultbolag, bildat 2001, med fokus på IT, digitalisering samt vårdbemanning och verkar som kompetens- och resursförstärkning hos SolidX kunder. SolidX ingår i en koncern och har i dagsläget tre dotterbolag; Sekel AB, SolidX Care AB samt SolidX ApS i Danmark. Genom att erbjuda sina konsulter mer fördelaktiga villkor än andra konkurrerande konsultbolag, har SolidX skapat en verksamhet som omfattas av en stark tillväxttakt, låg personalomsättning och en bred kundbas. SolidX koncept och vision innefattar att vara den bästa arbetsgivaren och det självklara valet för konsulter. Detta innebär att vara en nytänkande arbetsgivare som ger mer åt den enskilda konsulten, med utgångspunkt i konsulternas egna önskemål och idéer. Visionen är att erbjuda konsulterna obegränsad kompetensutveckling, frihet och flexibilitet, en attraktiv lönomodell och full transparens.

Introduktion till SolidX

SolidX målsättning är att skapa långsiktiga relationer med såväl kunder som sina konsulter och har som mål att samtliga medarbetare ska trivas och ges möjlighet till kompetensutveckling. Genom att erbjuda sina konsulter mer fördelaktiga villkor än andra konkurrerande konsultbolag, har SolidX skapat en verksamhet som omfattas av en stadig tillväxttakt, låg personalomsättning och en bred kundbas. Exempelvis erbjuder SolidX sina konsulter i genomsnitt 30 000 SEK mer i ersättning per månad än konkurrerande verksamheter.

Bolagets konsulter har främst kompetens inom områden kopplat till IT, digitalisering samt vård. SolidX kunder är dock inte branschspecifika varvid Bolagets konsulter arbetar branschöverskridande inom områden som exempelvis bank och finans, handel och tjänster samt offentlig sektor. Genom att Bolagets kunder inte är branschspecifika är SolidX verksamhet således inte beroende av en specifik bransch.

En viktig aspekt i SolidX affärsmodell är att Bolaget kapat väsentliga kostnader, så kallade overheadkostnader, i form av exempelvis kontorslokalhyra och kostnader för gemenskapsaktiviteter.

Totalt sett har Bolaget samma nivå av kostnader som andra konsultbolag. Det som dock skiljer Bolaget från konkurrerande verksamheter är kostnadsfördelningen då det överblivna kapitalet från de uteblivna, ovan beskrivna, overheadkostnaderna i stället tillfaller konsulterna samt återinvesteras i Bolaget. Detta innebär att Bolagets konsulter erhåller högre arvode än vad konkurrerande verksamheter erbjuder utan att Bolaget åtar sig högre kostnader. Härutöver har Bolaget ett internt bonussystem som möjliggör ännu högre ersättning utöver ordinarie lön. Vidare finns en skalbarhet i affärsmodellen som, enligt styrelsen, är ovanlig för ett konsultbolag. SolidX har breddat verksamheten till att omfatta bemanning av sjukvårdspersonal, genom dotterbolaget SolidX Care AB. Bolaget har även bildat dotterbolaget SolidX ApS som ett led i att främja expansionen av koncernen i Danmark. Etableringen av SolidX ApS har genomförts av strategiska skäl eftersom det tillåter SolidX att effektivt driva affärer i Danmark. Att äga ett danskt dotterbolag underlättar, enligt styrelsen, att bedriva affärer med danska kunder i landet då det medför skattefördelar för både arbetstagare och arbetsgivare.

SolidX avser att applicera Bolagets framgångsrika affärsmodell i övriga Norden, där Danmark är en viktig målmarknad och ett viktigt expansionssteg. Den svenska kronan har försvagats avsevärt jämfört med de övriga nordiska ländernas valuta. Enligt SolidX är det därför av stor vikt att Bolaget nyttjar läget och exporterar svenska konsulter till de nordiska länderna, både inom SolidX moderbolag med IT-konsulter samt inom SolidX Care, med läkare. Detta är också en av de främsta anledningarna till att SolidX ApS startades upp i Danmark. Framgent kommer både vårdpersonal och IT-konsulter med uppdrag i Danmark att anställas via SolidX ApS. En svag svensk krona är också anledningen till att SolidX skyndar på tillväxten i Norge. Enligt SolidX är det lönsamt för norska aktörer att köpa tjänster från Sverige. Bolaget har tecknat ett avtal med Optimera, en byggvaruhandel för yrkeskunder, vilket är SolidX hittills första affär på den norska marknaden. Enligt SolidX styrelse fortsätter den goda efterfrågan på IT-tjänster att gynna tillväxten i Bolaget och nu även på den strategiskt viktiga nya marknaden i Norge. SolidX avtal med Optimera rör en konsult inom IT som ska utgå ifrån Norge.

Konsultverksamheten

Koncept och vision

SolidX koncept och vision innefattar att vara den bästa arbetsgivaren och det självklara valet för konsulter. Detta innebär att vara en nytänkande arbetsgivare som ger mer åt den egna konsulten, med utgångspunkt i konsulternas egna önskemål och idéer. Visionen är att erbjuda konsulterna obegränsad kompetensutveckling, frihet och flexibilitet, en attraktiv lönommodell och full transparens. Visionen är att Bolaget ska vara nästa generations konsultbolag.

Konsulter

Sedan 2018 har antalet konsulter ökat från 8 till 135 i antal. Av det totala antalet konsulter från år 2018 har enbart 12 konsulter valt att avsluta sin anställning. Bolaget har idag i genomsnitt upp till 750 ansökningar per vecka. Som en del av Bolagets strategi, i syfte att minimera kostnader, anställs konsulter aldrig utan att uppdrag finns att tillgodose respektive konsult.

Arbetsätt

Omfattningen avseende konsulternas uppdrag varierar från sex (6) månader till tre (3) år med en genomsnittstid om cirka ett (1) år upp till tre (3) år med option på förlängning. Varje projekt definieras av Bolagets kunder där SolidX bistår med kompetens och resursförstärkning, antingen på distans eller i vissa fall på kundens kontor. SolidX konsulter fyller primärt olika specialistroller hos sina kunder. Vid det fall Bolagets konsulter är mellan projekt har Bolaget pågående interna projekt som konsulten arbetar med. Vidare ges konsulterna möjlighet till kompetensutveckling, vilket innebär att de exempelvis kan gå relevanta utbildningar som bekostas av Bolaget.

Bonussystem

SolidX tillämpar ett internt bonussystem för sina befintliga konsulter i Bolaget. Det ser ut enligt följande (alla belopp är innan skatter samt sociala avgifter):

1. Rekryteringsbonus vid tips utan uppdrag. Om ett tips leder till anställning, och ett uppdrag inte är klart vid första anställningsdag, betalas rekryteringsbonusen i två omgångar; 5 000 kronor i samband med att konsulten börjar på SolidX och resterande 5 000 kronor när konsulten i fråga har varit anställd under sex månader.
2. Rekryteringsbonus vid tips och uppdrag. Bonusen kommer utbetalas som lön och utbetalas först efter 3 månader från konsultens anställningsdatum. Tips om en person som påbörjar en anställning hos SolidX med ett konsultuppdrag, där den anställda både har givit tipset, och medverkat i att hitta uppdrag får en bonus på 5 000 kronor var månad så länge uppdraget pågår. Tips om en person som påbörjar en anställning hos SolidX, och tar med sig in sitt nuvarande uppdrag, där den anställda har givit tipset, får en bonus på 5 000 kronor var månad så länge uppdraget pågår. Tips om en person som påbörjar anställning med ett konsultuppdrag, där en anställd tipsar, och en annan anställd hittar ett uppdrag, innebär en delad månatlig bonus på 2 500 kronor vardera, var månad så länge uppdraget pågår.

Tips om en person som påbörjar anställning med ett konsultuppdrag, där en anställd tipsar, och en annan anställd hittar ett uppdrag, innebär en delad månatlig bonus på 2 500 kronor vardera, var månad så länge uppdraget pågår. Tips om en person som påbörjat anställning utan något uppdrag vid första anställningsdag, där en anställd sedan hittar ett uppdrag, innebär en månatlig bonus på 2 500 kronor för den som hittat uppdraget, var månad så länge uppdraget pågår.

Affärs- och kompetensområden

Bolaget anställer konsulter med olika kompetenser och varierande bakgrund, ålder, erfarenheter och expertisområden. Majoriteten av Bolagets konsulter har dock specifika expertkunskaper och spetskompetens inom områdena IT, digitalisering och vård. Nedan anges de övergripande kompetensområden som återfinns bland Bolagets konsulter. Nedan angivelse utesluter inte att Bolaget åtar sig att anställa konsulter inom andra affärs- och kompetensområden utöver de nedan angivna.

Vårdbemanning

Bolaget anställer konsulter med olika kompetenser och varierande bakgrund, ålder, erfarenheter och expertisområden. Majoriteten av Bolagets konsulter har dock specifika expertkunskaper och spetskompetens inom områdena IT, digitalisering och vård. Nedan angivelse utesluter inte att Bolaget åtar sig att anställa konsulter inom andra affärs- och kompetensområden utöver de nedan angivna.

Business Intelligence och Data Management

Business Intelligence (BI) och Data Management (datahantering) är en kombination av affärs- och dataanalys. BI och Data Management innefattar att samla, lagra och analysera data från en affärsverksamhet och syftar till att omvandla insamlad data till insikter för organisationen att agera på. Detta i syfte att hjälpa organisationer att fatta smartare och mer datadrivna beslut samt identifiera problem inom verksamheten. SolidX konsulter bistår företag med kunskap inom både datahantering och BI-visualisering. Bolaget har valt att specialisera sig inom de marknadsledande verktygen Qlik Sense och Qlikview samt Microsoft Power BI. Härutöver satsar SolidX även inom områdena Data Science (dataanalys och processoptimering) samt AI (artificiell intelligens).

Hårdvara- och mjukvaruutveckling

Hårdvara och mjukvara innefattar fysiska respektive icke-fysiska delar av exempelvis en dator, varvid hårdvara innefattar de fysiska attributen och mjukvara de icke-fysiska. En dator har exempelvis hårdvara i termer av ett kretskort eller grafikort etc. sammanhanget är mjukvaran i datorn själva grafiken eller operativsystemet. Mjukvaruutveckling innebär således aktiviteter som exempelvis programmering, sammanställning av krav, mjukvarudesign och testning.

Inom området mjukvaruutveckling har Bolaget konsulter som specifikt arbetar med s.k. Embedded utveckling, vilket innebär att konsulterna bistår med att utveckla mjukvara som integreras med tekniken. SolidX bistår kunder både med Embedded utveckling inom t.ex. fordonsindustrin men även testning och hårdvaruutveckling inom telekom- och industrisektorn. SolidX har uthyrda konsulter hos BorgWarner som arbetar med bland annat modellbaserad utveckling. Härutöver har SolidX konsulter kunskaper inom programmeringsspråken Python, C++, SQL, Matlab och R i syfte att bistå kunderna med mjukvaruutveckling samt datamodellering.

UX- och UI-design

Bolaget har ett antal konsulter som arbetar med UX-design. UX står för User Experience och avser interaktionen mellan användare och hemsida. UX-designers fokus ligger primärt på att maximera användbarheten och användarupplevelsen, dvs. uppfattningen, av en hemsida eller applikation. Målet med UX-design är att göra användarens interaktion så enkel och effektiv som möjligt. Mer konkret kan UX-design innebära exempelvis strategiska placeringar av knappar och symboler som underlättar användarupplevelsen av en hemsida. Bolagets konsulter har som mål att skapa konkurrenskraftiga och smidiga användarupplevelser genom att bidra med aktuell expertis inom UX-design.

Härutöver har Bolaget konsulter som arbetar med UI-design. UI står för User Interface och innefattar de visuella aspekterna av en hemsida eller applikation. Detta innebär att en UI-designer arbetar med att exempelvis anpassa färger, ljus, kontrast, format på grafiska element, bilder, typsnitt och textformatering. UI syftar till att fånga intresset hos användare. SolidX erbjuder konsulter som bistår med kvalificerade UI-designkunskaper och expertis.

Management Consulting

Bolaget har ett antal konsulter som agerar oberoende rådgivare i bolag i samband med olika aktiviteter kopplat till verksamhetsutveckling och digitaliseringsprocesser. Digitaliseringsprocesser tvingar ofta verksamheter att ta strategiska initiativ som syftar till att bygga upp, eller utveckla, en digital infrastruktur. Eftersom omvärlden kontinuerligt utvecklas och förändras ställs det nya krav på produkter och tjänster varvid en digital verksamhet måste underhållas och förvaltas. SolidX har som mål att se till att kundernas förändrade digitala behov förändras över tid och att bolagen förblir konkurrenskraftiga. SolidX erbjuder konsulter med expertis och strategisk rådgivning inom digital verksamhetsutveckling och projektledning.

Samarbetspartners

SolidX har cirka 40 etablerade samarbetspartners vilka återfinns inom både privat och offentlig sektor. Samarbetspartners möjliggör att Bolaget kan vara flexibla mot flertalet bolag och syftar till att sprida Bolagets konsulter till nya kundvertikaler. Bolaget är dock inte beroende av någon enskild samarbetspartner.

Kundvertikaler

SolidX har ett antal etablerade kunder i Sverige inom både privat och offentlig sektor och innehar inget specifikt kundvertikalfokus. SolidX har genom långsiktigt och strategiskt arbete etablerat goda och långsiktiga relationer med Bolagets kunder. Totalt har SolidX 40 aktiva kunder och bland de största, sett till omsättning och storlek, tillhör Vattenfall, IKEA-koncernen, Siemens, Alfa Laval och Volvo. Bolagets konsulter är ämnade att arbeta branschöverskridande, varpå nedan listade kundvertikaler enbart är exempel på Bolagets nuvarande vertikaler och återspeglar således inte något specifikt kundvertikalfokus. Bolaget utesluter inga branscher eller kundvertikaler och ser sig inte som beroende av en specifik bransch.

Industri

Industrisektorn har likt många andra sektorer genomgått en omfattande digitaliseringsprocess som tvingat verksamheter att utveckla både befintliga och nya digitala infrastrukturer. Industrisektorn utvecklas ständigt och behöver kontinuerligt nya verktyg i form av digitala tekniker samt datadrivna arbetssätt för att kunna fortsätta möta samhällets förändrade behov. SolidX har ett antal kunder inom industrisektorn, däribland företag inom transport- och förpackningsindustrin såsom Volvo, BorgWarner, Siemens och Tetra Pak. SolidX konsulter bistår Bolagets kunder genom att hjälpa dem med allt från datahantering till testning och mekanikkunskap.

Handel och tjänster

Inom området för handel och tjänster har Bolaget ett antal kunder, däribland IKEA-koncernen. Sektorn som avser handel och tjänster har genomgått stora digitala förändringar och har präglats av förändrade kundbeteenden och ett ökat nyttjande av att handla på nätet via så kallad e-handel. Det minskade behovet av det fysiska rummet för utbyte av handel och tjänster ställer högre krav på verksamhetens digitala infrastrukturer och system. Drivandet och utvecklingen kräver därtill kontinuerligt underhåll, drift och utveckling, vilket Bolaget tillgodoser via sina konsulter med spetskompetenser inom, framför allt, datahantering och beslutshanteringsstöd.

Bank/Finans

Bank- och finansbranschen har under en period förändrats av digitalisering varefter högre krav ställs på exempelvis banker att följa med i den digitala och teknologiska utvecklingen. Utvecklingen innefattar bland annat att förbättra och automatisera leverans och användning av bank- och finansiella tjänster. Bolaget har ett antal konsulter för uthyrning med spetskompetens inom bank- och finanssektorn, vars primära kompetensområde är inom Stake-holder Management och som Business Analyst.

Offentlig sektor

I paritet med verksamheter inom den privata sektorn har även offentlig sektor tvingats att vidta digitaliseringsåtgärder i takt med ökad digitalisering av samhället. Inom offentlig sektor bistår SolidX bland annat Göteborgs Stad med datahanteringsverktyget Qlik.

Därtill bistår SolidX även Svenska Kraftnät, vilka är ett statligt affärsverk som förvaltar svenska statens stamnät för elkraft och är systemansvarig myndighet för elförsörjningen i Sverige, med supporttekniker.

Affärsidé och affärsmodell

SolidX affärsidé har sitt ursprung i Bolagets VD, Filip Alexandersons, egen erfarenhet av att arbeta som konsult. Bolaget utvecklades med utgångspunkt i dessa erfarenheter och organisationen tog därefter den form som det har idag – en modern och nytänkande konsultverksamhet – innebärandes högre arvode, mer flexibilitet och transparens för konsulterna, med låga overheadkostnader för Bolaget.

SolidX affärsmodell inbegriper att ha konsulter som är fullt uthyrda gentemot Bolagets kunder, det vill säga 100 procent av respektive konsults arbetstid. SolidX tar betalt per debiterad timme för sina konsulter som är schemalagda på heltid hos kund. Bolaget anställer inte konsulter såvida det inte finns något uppdrag att tillgodose konsulten inom tre (3) månader från det att konsulten anställts, innebärandes att Bolaget inte åtar sig någon risk om uppdrag uteblir. Undantag kan förekomma vid det fall en konsult besitter högt efterfrågade kompetenser. Sammanfattningsvis innefattar affärsmodellen att Bolagets konsulter alltid har 100 procent ekonomisk täckning och ådrar sig inte att innebära någon kostnad för Bolaget. Vid det fall en konsult skulle hamna mellan två uppdrag ska konsulterna framgent arbeta på Bolagets innovationstudio med interna projekt. Gällande uppstartskostnader för nya konsulter har Bolaget leasingavtal för material (datorer, telefon etcetera) för att minska den initiala kostnaden, vilket innebär bättre likviditet.

Att SolidX tillhandahåller högre ersättning än konkurrerande verksamheter till sina konsulter är en viktig aspekt i Bolagets affärsmodell. Högre arvode innebär dock lägre marginal per konsult, vilket kompenseras genom att Bolaget har låga overheadkostnader samt Bolagets exponentiella ökning av antalet konsulter. Vidare arbetar Bolaget aktivt för att konsulterna ska vilja fortsätta sin anställning och ser därför till att alltid tillgodose konsulterna med uppdrag. Beräknat på totalen genererar därför Bolagets affärsmodell, enligt styrelsens bedömning, högre vinstmarginal än branschsnittet. Sammanfattningsvis präglas affärsmodellen av organisk tillväxt kombinerat med lägre overheadkostnader i förhållande till konkurrenter.

Strategi

Tillväxtstrategier

För att kunna accelerera verksamhetstempot och öka lönsamheten tillämpas en tillväxtstrategi vilken huvudsakligen delas in i tre delar, vilka återges nedan

Förädla befintliga tjänster

Den första delen av SolidX tillväxtstrategi för ökad lönsamhet innefattar att fördjupa och förädla Bolagets befintliga tjänster. Genom att kontinuerligt utveckla SolidX konsulttjänster och rekrytera och tillhandahålla konsulter med relevant kompetens, samt ta större åtaganden i form av renodlade tjänster med högre marginal, fördjupar SolidX sina kundrelationer. Detta innebär högre återköpsfrekvens och successivt högre säljeffektivitet för Bolaget. Detta är en viktig aspekt i SolidX strävan efter goda och långsiktiga kundrelationer.

Starta nya affärsenheter genom nyetableringar

Den andra delen av Bolagets tillväxtstrategi innefattar att starta nya affärsenheter genom nyetableringar. Detta sker genom rekrytering av entreprenörer med förutsättningar att starta och etablera nya bolag inom SolidX-koncernen, antingen inom nya specialismråden eller nya geografiska marknader. Bolagets dotterbolag SolidX Care är en affärsenhet som bildats av Bolagets nyetableringsstrategi.

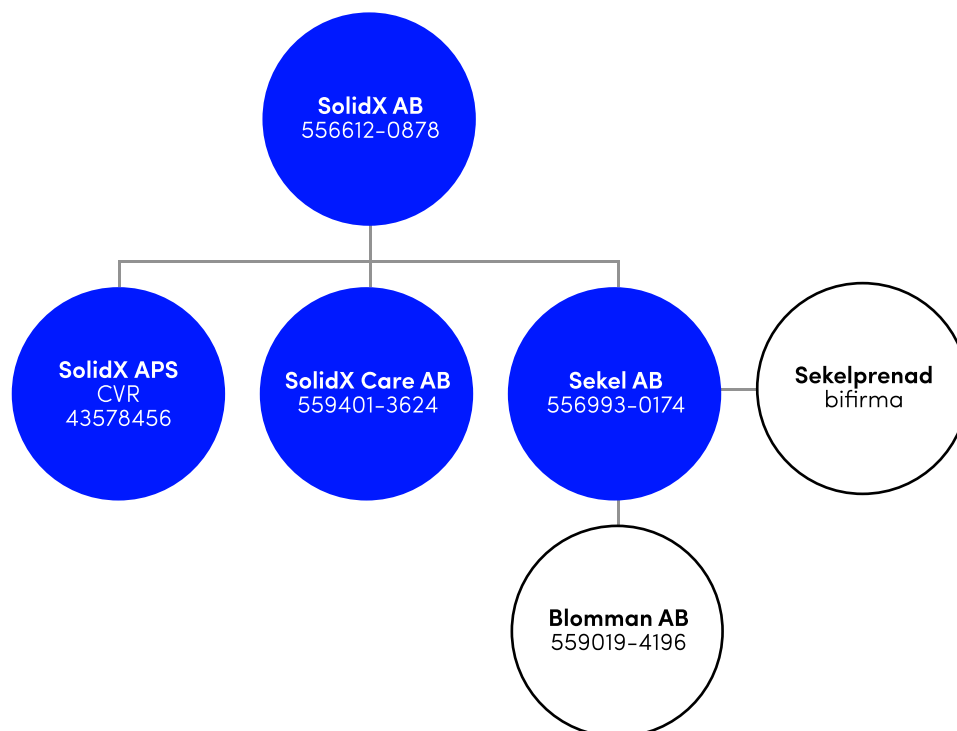
Förvärva

Den tredje delen av tillväxtstrategin innebär att SolidX kontinuerligt utvärderar förvärv av verksamheter med potential att stärka Bolagets kapacitet, kompetens och/eller tjänsteutbud. En förutsättning vid förvärv är att det ska finnas en vilja och ambition hos det tilltänkta förvärvsobjektet att vidareutvecklas inom SolidX-koncernen.

Finansiella målsättningar

SolidX har en ambitiös tillväxtstrategi som syftar till att öka sin position på konsultmarknaden genom organisk tillväxt och strategiska förvärv. Bolaget har nyligen uppdaterat sina målsättningar för att bättre spegla den tillväxtresa som det har genomgått sedan noteringen och den strategi som formulerats för de kommande verksamhetsåren. De nya målen har ett större fokus på nettoomsättningstillväxt och är utformade för att hjälpa bolaget att nå sin långsiktiga vision om att passera en nettoomsättning på 1 miljard.

- Upprätthålla en årlig nettoomsättningstillväxt om cirka 50-100 procent på medellång sikt.
- På lång sikt passera en nettoomsättning om 1 miljard som ett resultat av fortsatt expansion via organisk tillväxt samt förvärv i och utanför Sverige samt kontinuerlig expanderings med nya affärsområden



Allmän bolagsinformation

SolidX är ett svenskt publikt aktiebolag med säte i Malmö kommun, Skåne län och som bildades i Sverige den 21 maj 2001 och registrerades vid Bolagsverket den 12 juni 2001. Bolagets företagsnamn och tillika handelsbeteckning är SolidX AB. Bolagets organisationsnummer är 556612-0878 och dess LEI-kod är 894500MPWH6F2EDV8Z46. Bolaget bedriver sin verksamhet i enlighet med aktiebolagslagen (2005:551). Bolagets adress är Södergatan 13, 211 34, Malmö, Sverige. Bolagets representanter nås på telefonnummer 070-621 53 27 och Bolagets hemsida är www.solidx.se.

Organisationsstruktur

SolidX ingår i en koncern och Bolaget har tre dotterbolag; Sekel AB med org.nr 556993-0174 (ägs till 85 procent av SolidX och resterande 15 procent ägs av en extern part, Blomman AB med org.nr 559019-4196), SolidX Care med org.nr 559401-3624 (ägs till 100 procent av SolidX), samt SolidX ApS i Danmark med CVR-nummer 43578456 (ägs till 100 procent av SolidX). Ovan återges koncernstrukturen.

SolidX Care AB

SolidX Care AB är ett helägt dotterbolag till SolidX AB med fokus på vårdbemanning och rekryterar specialister och överläkare till sjukhus i Norden. Målet är att vara en attraktiv, långsiktig samarbetspartner för både läkare och sjukhus. SolidX Care har 5 konsulter. SolidX är inte beroende av dotterbolaget.

SolidX ApS

SolidX ApS är ett helägt dotterbolag till SolidX AB och har upprättats för att främja expansionen av koncernen i Danmark. Etableringen av SolidX ApS är av strategiska skäl som tillåter SolidX att effektivt driva affärer i Danmark.

Sekel AB

Sekel AB är ett dotterbolag till SolidX med fokus på ägande av fastigheter i syfte att hyra ut lägenheter för bostadsändamål. Sekel AB äger och förvaltar tre (3) hyresfastigheter, motsvarande 13 hyreslägenheter, i Umeå. Vidare har Sekel AB en bifirma, Sekelprenad, som har samma affärsmodell som SolidX vilken tillämpas genom att, utöver uthyrning av bostäder, hyra ut hantverkare på konsultbasis. Sekel AB är mer att betrakta som en vilande biverksamhet till SolidX vars primära syfte är att förvalta kapital från moderbolaget SolidX. Utveckling av Sekel AB är därför inget fokusområde för Bolaget varvid det inte finns någon etablerad framtidsplan som syftar till att utveckla detta dotterbolag. Bolagets fokus ligger i stället helt på SolidX och konsultverksamheten. Vägen framåt avseende Sekel AB innebär således att hyra ut befintliga lägenheter och vid eventuellt överskott av kapital från Sekel AB är strategin att förvärva fler hyresfastigheter.

Information om aktien

Aktien i SolidX är sedan 3 november 2021 upptagen till handel på handelsplattformen Spotlight Stock Market. Per den 30 april 2023 uppgick antalet aktier i SolidX till 31 000 000. Aktiens ISIN-kod är SE0016797971 och aktiens kortnamn är SOLIDX. Bolaget genomförde under perioden 2021-05-01 – 2021-07-31 en split om 6200:1, där antalet aktier efter perioden ökade med 30 995 000 stycken från 5 000 stycken

Aktieägare	Antal aktier	Röster och kapital (%)
Filip Alexanderson	26 024 903	83,95
Avanza Pension	2 082 444	6,72
Nordnet Pensionsförsäkringar AB	249 118	0,80
Övriga	2 643 535	8,53
Totalt	31 000 000	100,00%

Principer för delårsrapport upprättande

SolidX tillämpar Årsredovisningslagen och Bokföringsnämndens allmänna råd BFNAR 2012:1 (K3) vid upprättandet av sina finansiella rapporter såsom årsredovisningen, kassaflödesanalysen och delårsrapporter.

Granskning av revisor

Delårsrapporten har varit föremål för granskning av Bolagets revisor.

Kommande finansiella rapporter

SolidX upprättar och offentliggör en ekonomisk rapport vid varje kvartalsskifte. Kommande rapporter är planerade enligt följande:

- Halvårsrapport, 2023/2024 2023-12-11
- Delårsrapport Q3, 2023/2024 2024-03-18

Avlämnande av delårsrapport

Malmö, den 26 september 2023

SolidX

Styrelsen

Frågor kring rapporten besvaras av:
Filip Alexanderson, VD
Tel: +46 (0) 706 21 53 27
E-post: filip.a@solidx.se

Koncernens finansiella rapporter.

Kommentar till den finansiella rapporten

Rörelsens intäkter

SolidX intäkter uppgick under det första kvartalet 2023/2024 till 21 856 (20 512) KSEK, en ökning om 7 % jämfört med samma period förra räkenskapsåret. Nettoomsättningen för första kvartalet 2023/2024 uppgick till 21 844 (20 407) KSEK och motsvarar en ökning om 7 % jämfört med samma period förra räkenskapsåret. Den ökade nettoomsättningen för första kvartalet avser intäkter för utförda tjänster och arbete åt SolidX kunder och samarbetspartner, sett till förlängda och nya konsultkontrakt både för befintliga och nytillkomna kunder. De övriga rörelseintäkterna uppgick till 13 (105) KSEK.

Rörelseresultat

Rörelseresultatet för SolidX uppgick under det första kvartalet 2023/2024 till -1 227 (-897) KSEK. Minskningen om 37 % för rörelseresultatet är huvudsakligen till följd av marknadsläget som karakteriseras av en inbromsning i konjunkturen. Att Q1:an redovisar ett negativt resultat i sin helhet är direkt kopplat till att denna period faller över semesterperioden inkluderande maj till juli som kännetecknas av betydligt lägre beläggning än övriga kvartal.

Kassaflöde från den löpande verksamheten

Kassaflödet från den löpande verksamheten för det första kvartalet 2023/2024 uppgick till -1 286 (-597) KSEK.

Kassaflöde från investeringsverksamheten

Kassaflödet från investeringsverksamheten för det första kvartalet 2023/2024 uppgick till 0 (725) KSEK.

Kassaflöde från finansieringsverksamheten

Kassaflödet från finansieringsverksamheten för det första kvartalet 2023/2024 uppgick till 0 (-730) KSEK. Vi har innan räkenskapsårets start återbetalat lånet rörande fastigheten i dotterbolaget Sekel AB vilket resulterar i att kassaflödet från finansieringsverksamheten nollas. Likvida medel uppgick per den 31 juli 2023 till 6 147 (4 365) KSEK. Dem likvida medlen visar på en ökning om 41 % vilket tyder på en förbättrad betalningsförmåga, något som ger oss ökad stabilitet på marknaden.

Resultaträkning, koncern

TSEK	1 maj 2023 – 31 juli 2023	1 maj 2022 – 31 juli 2022	1 maj 2022 – 30 apr 2023
Intäkter			
Nettoomsättning	21 844	20 407	100 921
Övriga rörelseintäkter	13	105	2 983
Intäkter totalt	21 856	20 512	103 905
Rörelsekostnader			
Handelsvaror	-25	-193	-989
Uppdragsspecifika driftskostnader	-1 170	-1 221	-6 180
Övriga externa kostnader	-2 319	-2 064	-9 490
Personalkostnader	-19 499	-17 851	-80 233
Av och nedskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar	-63	-62	-1 222
Övriga rörelsekostnader	-8	-18	-42
Rörelsens kostnader	-23 083	-21 409	-98 155
Rörelseresultat	-1 227	-897	5 750
Finansiella poster			
Ränteintäkter och liknande poster	2	0	5
Räntekostnader och liknande poster	-1	-21	-122
Finansiellt nettoresultat	1	-21	-117
Resultat efter finansiella poster	-1 226	-918	5 632
Skatt	2	4	-782
Periodens resultat	-1 224	-913	4 851

Balansräkning, koncern

TSEK	31 juli 2023	30 juli 2022	30 apr 2023
Tillgångar			
Anläggningstillgångar			
<i>Immateriella anläggningstillgångar</i>			
Goodwill	31	107	50
<i>Materiella anläggningstillgångar</i>			
Byggnader och mark	4 754	5 849	4 785
Inventarier, verktyg och installationer	94	145	107
Anläggningstillgångar totalt	4 879	6 101	4 942
Omsättningstillgångar			
<i>Kortfristiga fordringar</i>			
Kundfordringar	12 547	10 601	12 530
Aktuell skattefordran	321	0	0
Övriga fordringar	289	287	127
Upparbetad ej fakturerad intäkt	3 934	4 558	7 777
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	1 079	1 155	590
Kortfristiga fordringar totalt	18 170	16 602	21 023
Kassa och bank	6 147	4 365	7 419
Omsättningstillgångar totalt	24 318	20 967	28 442
Tillgångar totalt	29 197	27 068	33 384
Eget kapital och skulder			
Aktiekapital	500	500	500
Annat eget kapital inklusive årets resultat	11 069	6 726	12 245
Eget kapital hänförligt till moderföretagets aktieägare	11 569	7 226	12 745
Innehav utan bestämmande inflytande	880	665	918
Eget kapital totalt	12 449	7 891	13 663
Avsättningar			
Uppskjuten skatteskuld	1 203	1 363	1 207
Avsättningar totalt	1 203	1 363	1 207
Skulder			
<i>Långfristiga skulder</i>			
Skulder till kreditinstitut	0	2 261	0
Övriga långfristiga skulder	289	0	289
Långfristiga skulder totalt	289	2 261	289
<i>Kortfristiga skulder</i>			
Skulder till kreditinstitut	0	188	0
Leverantörsskulder	871	1 491	1 122
Aktuell skatteskuld	0	1 126	1 237
Övriga kortfristiga skulder	6 331	7 181	6 125
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	8 055	5 566	9 741
Kortfristiga skulder totalt	15 256	15 553	18 225
Summa eget kapital och skulder	29 197	27 068	33 384

Förändringar av eget kapital

År 2023/2024 (KSEK)	Aktekapital	Övrigt tillskjutet kapital	Annat eget kapital inkl. årets resultat	Innehav utan bestämmande inflytande	Summa eget kapital
Ingående eget kapital 2023-05-01	500	0	12 245	918	13 663
Transaktion med minoritet			-6	6	0
Periodens resultat			-1 179	-44	-1 224
Omräkningsdifferens			10		10
Eget kapital 2023-07-31	500	0	11 069	880	12 449
År 2022/2023 (KSEK)					
Ingående eget kapital 2021-05-01	500	0	7 314	991	8 805
Transaktion med minoritet			393	-393	0
Periodens resultat			4 531	320	4 851
Omräkningsdifferens			8		8
Eget kapital 2023-04-30	500	0	12 245	918	13 663

Kassaflödesanalys, koncern

TSEK	1 maj 2023 – 31 juli 2023	1 maj 2022 – 31 juli 2022	1 maj 2022 – 30 apr 2023
Rörelseresultat	-1 227	-897	5 750
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet	61	-82	968
Erhållen ränta m.m.	2	0	5
Erlagd ränta	-1	-21	-122
Betald inkomstskatt	-1 556	-160	-1 269
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital	-2 721	-1 160	5 332
Kassaflöde från förändringar av rörelsekapital			
Minskning(+)/ökning(-) av fordringar	2 866	2 011	-2 413
Minskning(+)/ökning(-) av leverantörsskulder	-251	118	-250
Minskning(-)/ökning(+) av kortfristiga skulder	-1 180	-1 566	2 090
Kassaflöde, löpande verksamheten	-1 286	-597	4 758
Investeringsverksamheten			
Försäljning av inventarier, verktyg och installationer	0	725	0
Kassaflöde, investeringsverksamheten	0	725	0
Finansieringsverksamheten			
Amortering långfristiga lån	0	-730	-2 308
Kassaflöde, finansieringsverksamheten	0	-730	-2 308
Summa periodens kassaflöde	-1 286	-603	2 451
Likvida medel vid periodens början	7 419	4 968	4 968
Kursdifferens i likvida medel	14	0	0
Likvida medel vid periodens slut	6 147	4 365	7 419

Moder- bolagets finansiella rapporter.

Resultaträkning, moderbolaget

KSEK	1 maj 2023 – 31 juli 2023	1 maj 2022 – 31 juli 2022	1 maj 2022 – 30 apr 2023
Intäkter			
Nettoomsättning	20 310	19 472	95 267
Övriga rörelseintäkter	4	105	108
Intäkter totalt	20 314	19 577	95 375
Rörelsekostnader			
Uppdragsspecifika driftskostnader	-1 170	-1 229	-6 159
Övriga externa kostnader	-2 121	-1 946	-8 465
Personalkostnader	-17 788	-17 214	-75 387
Avskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar	-11	-11	-45
Övriga rörelsekostnader	-4	-18	-39
Rörelsens kostnader	-21 094	-20 418	-90 095
Rörelseresultat	-780	-841	5 280
Finansiella poster			
Ränteintäkter och liknande poster	2	0	4
Räntekostnader och liknande poster	-1	-3	-8
Finansiellt nettoresultat	1	-3	-4
Resultat efter finansiella poster	-779	-844	5 276
Bokslutsdispositioner	0	0	-1 333
Skatt	0	0	-850
Periodens resultat	-779	-844	3 093

Balansräkning, moderbolaget

KSEK	31 juli 2023	31 juli 2022	30 apr 2022
Tillgångar			
Anläggningstillgångar			
<i>Materiella anläggningstillgångar</i>			
Inventarier, verktyg och installationer	84	129	95
<i>Finansiella anläggningstillgångar</i>			
Andelar i koncernföretag	4 505	4 420	4 505
Fordringar hos koncernföretag	233	0	228
Anläggningstillgångar totalt	4 822	4 549	4 828
Omsättningstillgångar			
<i>Kortfristiga fordringar</i>			
Kundfordringar	12 322	10 060	11 683
Fordringar hos koncernföretag	970	0	970
Aktuell skattefordran	358	0	0
Övriga kortfristiga fordringar	250	263	91
Upparbetad ej fakturerad intäkt	3 048	4 527	7 259
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	1 064	1 146	560
Kortfristiga fordringar totalt	18 012	15 996	20 563
Kassa och bank	5 674	4 127	6 366
Omsättningstillgångar totalt	23 687	20 123	26 929
Tillgångar totalt	28 509	24 672	31 757
Eget kapital och skulder			
Eget kapital			
<i>Bundet eget kapital</i>			
Aktiekapital	500	500	500
Bundet eget kapital totalt	500	500	500
<i>Fritt eget kapital</i>			
Balanserat resultat	8 959	5 866	5 866
Periodens resultat	-779	-844	3 093
Fritt eget kapital totalt	8 180	5 020	8 959
Eget kapital totalt	8 680	5 520	9 459
Obeskattade reserver	2 745	2 960	2 745
<i>Långfristiga skulder</i>			
Skulder till koncernföretag	2 943	2 390	3 040
Summa långfristiga skulder	2 943	2 390	3 040
<i>Kortfristiga skulder</i>			
Skulder till koncernföretag	285	0	188
Leverantörsskulder	853	1 344	1 004
Aktuell skatteskuld	0	1 134	1 171
Övriga kortfristiga skulder	5 429	6 050	4 930
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	7 575	5 274	9 220
Kortfristiga skulder totalt	14 151	13 802	16 514
Summa eget kapital och skulder	28 509	24 672	31 757

Förändringar av eget kapital, moderbolaget

År 2023/2024 (KSEK)	Aktekapital	Ej registrerat aktiekapital	Balanserat resultat	Periodens resultat	Summa eget kapital
Ingående eget kapital 2023-05-01	500	0	5 866	3 093	9 459
Resultatdisposition enligt stämman			3 093	-3 093	0
Periodens resultat		0	0	-779	-779
Eget kapital 2023-07-31	500	0	8 959	-779	8 680
År 2022/2023 (KSEK)					
Ingående eget kapital 2022-05-01	500	0	630	5 235	6 366
Resultatdisposition enligt stämman			5 235	-5 235	0
Årets resultat				3 093	3 093
Eget kapital 2023-04-30	500	0	5 866	3 093	9 459

Kassaflödesanalys, moderbolaget

TSEK	1 maj 2023 – 31 juli 2023	1 maj 2022 – 31 juli 2022	1 maj 2022 – 30 apr 2023
Den löpande verksamheten			
Rörelseresultat	-780	-841	5 280
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet	6	-134	-57
Erhållen ränta m.m.	2	0	4
Erlagd ränta	-1	-3	-8
Betald inkomstskatt	-1 529	-153	-850
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital	-2 302	-1 131	4 369
Kassaflöde från förändringar av rörelsekapital			
Minskning(+)/ökning(-) av fordringar	2 550	1 935	-2 632
Minskning(+)/ökning(-) av leverantörsskulder	-151	153	-188
Minskning(+)/ökning(-) av kortfristiga skulder	-692	-1 783	1 117
Kassaflöde, löpande verksamheten	-595	-827	2 666
Investeringsverksamheten			
Förvärv av dotterbolag	0	0	-85
Försäljning av inventarier, verktyg och installationer	-0	725	0
Kassaflöde, investeringsverksamheten	0	725	-85
Finansieringsverksamheten			
Amortering långfristiga lån	-47	-594	-100
Ny utlåning till utomstående	-50	0	-938
Kassaflöde, finansieringsverksamheten	-97	-594	-1 038
Summa periodens kassaflöde	-692	-696	1 543
Likvida medel vid periodens början	6 366	4 823	4 823
Likvida medel vid periodens slut	5 674	4 127	6 366



Revisors rapport över översiktlig granskning av en fullständig uppsättning av finansiella rapporter upprättade i enlighet med Spotlights vägledning för finansiell rapportering

Till Styrelsen i SolidX AB

Org. Nr. 556612-0878

Inledning

Jag har utfört en översiktlig granskning av delårsrapport för SolidX AB för perioden 2023-05-01 – 2023-07-31. Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för att upprätta och rättvisande presentera denna finansiella delårs- respektive helårsinformation i enlighet med Spotlights vägledning för finansiell rapportering. Mitt ansvar är att uttala en slutsats om denna finansiella delårs- respektive helårsinformation grundad på min översiktliga granskning.

Den översiktliga granskningens inriktning och omfattning

Jag har utfört min översiktliga granskning i enlighet med International Standard on Review Engagements ISRE 2410 *Översiktlig granskning av finansiell delårsinformation utförd av företagets valda revisor*. En översiktlig granskning består av att göra förfrågningar, i första hand till personer som är ansvariga för finansiella frågor och redovisningsfrågor, att utföra analytisk granskning och att vidta andra översiktliga granskningsåtgärder. En översiktlig granskning har en annan inriktning och en betydligt mindre omfattning jämfört med den inriktning och omfattning som en revision enligt ISA och god revisionssed i övrigt har. De granskningsåtgärder som vidtas vid en översiktlig granskning gör det inte möjligt för mig att skaffa mig en sådan säkerhet att jag blir medveten om alla viktiga omständigheter som skulle kunna ha blivit identifierade om en revision utförts. Den uttalade slutsatsen grundad på en översiktlig granskning har därför inte den säkerhet som en uttalad slutsats grundad på en revision har.

Slutsats

Grundat på min översiktliga granskning har det inte kommit fram några omständigheter som ger mig anledning att anse att den bifogade finansiella delårs- och helårsinformationen inte, i allt väsentligt, ger en rättvisande bild av företagets och koncernens finansiella ställning per den 31 juli 2023 samt av dess finansiella resultat och kassaflöde för den tremånadersperiod som slutade per detta datum i enlighet med Spotlights vägledning för finansiell rapportering.

Malmö enligt datum för digital signering

Per Hedenus

Auktoriserad revisor

Sidan har bifogats av Hogia Signit

Detta är ett elektroniskt undertecknat dokument

Underskrifterna i detta dokument uppfyller kraven för Avancerad Elektronisk Underskrift enligt definitionen i eIDAS (EU:s förordning 910/2014).

Äktheten kan kontrolleras i alla tjänster som kan validera underskrifter som godkänts av Myndigheten för digital förvaltning (DIGG). Använd till exempel <https://validatesignit.hogia.se/>. För validering med Adobe Acrobat Reader, [läs mer här](#).

Notera, om dokumentet skrivs ut på papper följer de elektroniska underskrifterna inte med och kan därför inte valideras.

Följande personer har genom sin elektroniska underskrift godkänt innehållet i detta dokument samt försäkrat att angivna uppgifter är korrekta.

Underskrift 1

Namn: Per Hedenus
Identifieringsmetod: BankId
Datum och tid: 2023-09-21 16:37:19 GMT+02:00
Transaktions-ID: 71470c818c2f40599fd42c9bdcd0cc8a



SOLID X