



Pressmeddelande:  
25 januari 2022

## SolidX AB redogör för nyinkomna affärer under januari 2022

SolidX AB ("SolidX" eller "Bolaget") meddelar idag den förväntade intäkts- och vinstnivån för de tolv nyanställda konsulter som anställts och påbörjat sina uppdrag hos kund under januari 2022. Avtalen, som löper minst tolv månader framåt, bedöms generera intäkter om cirka 16 miljoner kronor samt en förväntad vinst om cirka 6 miljoner kronor efter personalkostnader.

Rekrytering av nya konsulter till SolidX har under de senaste månaderna fortgått i en takt som går i linje med Bolagets tillväxtsatsning. Efterfrågan på IT-tjänster är fortsatt god vilket reflekteras positivt i Bolagets rekrytering och tillväxt. Hittills under 2022 har totalt tolv nya konsulter anställts och i direkt samband med anställningen påbörjat sina uppdrag hos kund.

Under förutsättning att samtliga konsulter fullföljer sina uppdrag hos kund under 2022, beräknas de tolv nyanställda konsulterna enligt nuvarande avtal generera en intäkt på cirka 16 miljoner kronor, varav nettovinsten beräknas uppgå till cirka 6 miljoner kronor efter personalkostnader. Samtliga avtal för ovan nämnda konsulter löper över initialt tolv månader, med option på förlängning med minst tolv månader i taget. Uppdragen för vissa av de nya konsulterna återfinns hos flera befintliga kunder för SolidX AB inom IT-området, varav tre nya kunder med direktavtal har tillkommit.

*"Vi känner oss trygga i att vi har en framgångsrik affärsmodell där vi fortsätter anställa flera konsulter i hög takt. Konsulterna är från första arbetsdag uthyrda och genererar intäkter till Bolaget direkt. Det är således våra konsulter som genererar Bolagets vinst. Vi är stolta över vår tillväxt och ser fram emot ett 2022 där vi vill bredda vår verksamhet ännu mer,"* kommenterar Filip Alexanderson, VD, SolidX.

**För mer information om SolidX, vänligen kontakta:**

Filip Alexanderson, VD  
Telefon: +46 (0) 70- 621 53 27  
E-post: filip.a@solidx.se

### **Om SolidX**

*Om SolidX AB är ett konsultbolag, bildat 2001, med fokus på IT och digitalisering och verkar som kompetens- och resursförstärkning hos SolidX kunder. SolidX ingår i en koncern och har i dagsläget ett dotterbolag, Sekel AB. Genom att erbjuda sina konsulter mer fördelaktiga villkor än andra konkurrerande konsultbolag, har SolidX skapat en verksamhet som omfattas av en stadig tillväxttakt, låg personalomsättning och en bred kundbas. SolidX:s koncept och vision innefattar att vara den bästa arbetsgivaren och det självklara valet för konsulter. Detta innebär att vara en nytänkande arbetsgivare som ger mer åt den enskilda konsulten, med utgångspunkt i konsulternas egna önskemål och idéer. Visionen är att erbjuda konsulterna obegränsad kompetensutveckling, frihet och flexibilitet, en attraktiv lönemodell och full transparens.*